



Elenco qualificazioni professionali

Settore Economico Professionale

Area comune

- 1. Addetto ai servizi di controllo nell'ambito di spettacoli/eventi/luoghi/esercizi aperti al pubblico
- 2. Addetto alla cura e pulizia e degli spazi ed ambienti
- 3. Addetto alle operazioni di confezionamento e imballaggio dei prodotti
- 4. Esperto amministrativo
- 5. Esperto commerciale marketing
- 6. Esperto giurista d'impresa
- 7. Esperto internal auditor
- 8. Esperto nella gestione aziendale
- 9. Esperto nella gestione di progetti
- 10. Esperto nella gestione e sviluppo delle risorse umane
- 11. Operatore alla tesoreria
- 12. Operatore amministrativo
- 13. Operatore archivio amministrativo
- 14. Operatore call center Inbound
- 15. Operatore capo cantiere/capo commessa nei servizi di pulizia
- 16. Operatore centralinista
- 17. Operatore d'ufficio
- 18.Operatore di accoglienza/accompagnamento in manifestazioni congressuali, fiere, convegni (hostess)
- 19. Operatore segretariale
- 20. Tecnico amministrazione del personale
- 21.Tecnico copy writer
- 22. Tecnico degli acquisti e approvvigionamenti
- 23. Tecnico del controllo della qualità
- 24. Tecnico dell'organizzazione di eventi
- 25. Tecnico della gestione e controllo di campagne pubblicitarie
- 26. Tecnico della logistica industriale
- 27.Tecnico delle attività di ideazione e sviluppo dell'immagine di campagne pubblicitarie
- 28. Tecnico dell'elaborazione delle strategie di comunicazione
- 29. Tecnico di call center
- 30. Tecnico esperto analista finanziario
- 31.Tecnico esperto appalti ed offerte
- 32. Tecnico esperto contabile
- 33. Tecnico esperto customer care
- 34. Tecnico esperto del controllo di gestione
- 35. Tecnico esperto della gestione delle risorse umane
- 36.Tecnico esperto dell'elaborazione del piano di sicurezza aziendale, pianificazione dei programmi di adeguamento e manutenzione, formazione ed informazione sulla sicurezza in azienda
- 37.Tecnico esperto di progettazione e pianificazione della strategia comunicativa, campagna pubblicitaria, sponsorizzazioni e attività promozionali
- 38. Tecnico esperto di programmazione della produzione industriale
- 39.Tecnico esperto e-commerce
- 40.Tecnico esperto fiscale
- 41. Tecnico esperto quality manager
- 42. Tecnico gare e appalti
- 43. Tecnico grafico pubblicitario





REPERTORIO DELLE QUALIFICAZIONI PROFESSIONALI DELLA REGIONE CAMPANIA

SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ¹		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Marketing, sviluppo commerciale e pubbliche relazioni	
Sequenza di processo	Servizi di supporto ad eventi ricreativi, culturali e di spettacolo	
Area di Attività	ADA.25.227.739: Cura delle operazioni di biglietteria, cassa e	
	documentazione a supporto di eventi e spettacoli	
Qualificazione regionale	Addetto ai servizi di controllo nell'ambito di spettacoli-eventi-	
	luoghi-esercizi aperti al pubblico	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006):	
	5.5.4.6.0 Guardie private di sicurezza	
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011):	
	5.4.8.6.0 Guardie private di sicurezza	
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):	
	90.02.09 Altre attività di supporto alle rappresentazioni artistiche	
	80.10.00 Servizi di vigilanza privata 80.20.00 Servizi connessi ai	
	sistemi di vigilanza	
Livello EQF	2	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	L'addetto ai servizi di controllo nell'ambito di spettacoli/eventi in luoghi/esercizi aperti al pubblico si occupa di effettuare controlli preliminari (verifica ed ispezione dei luoghi al fine di rilevare la presenza di oggetti/sostanze e materiali illeciti), controlli all'accesso del pubblico al luogo in cui lo spettacolo/evento verrà svolto (presidio degli ingressi e luoghi d'accesso; verifica dei titoli di accesso e delle disposizioni che lo regolano; controllo visivo del pubblico) e, in caso di spettacolo/evento organizzato all'interno, verifica il rispetto delle regole di comportamento prestabilite intervenendo al fine di prevenire e correggere condotte pericolose. Garantisce, infine, l'immediata segnalazione, alle Forze di polizia e alle altre Autorità o strutture pubbliche competenti, di disordini e comportamenti illeciti. Lavora con contratto di lavoro dipendente presso istituti di vigilanza privata e/o istituti di investigazione privata o direttamente presso soggetti pubblici e privati che gestiscono attività di spettacolo e di intrattenimento raccordandosi con i propri responsabili e assumendosi la responsabilità dei propri compiti.	

fonte: http://burc.regione.campania.it

¹ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COM	PET	ENZ	'A N.	1 - 1	Γitol	0

Realizzazione dei controlli dell'accesso al pubblico sui luoghi delle attività di

Realizzazione dei controlli dell'accesso ai pubblico sui luogili delle attività di			
intrattenimento e spettacolo			
Risultat	o atteso		
Accesso ai luoghi sicuro e	costantemente presidiato		
Abilità	Conoscenze		
 assicurare il presidio degli ingressi nei luoghi di intrattenimento e spettacolo effettuare un controllo visivo delle persone volto a verificare l'introduzione 	 disposizioni di legge e regolamenti che disciplinano le attività di intrattenimento e spettacolo funzioni attribuzioni norme penali e 		
di sostanze illecite e oggetti proibiti, nonché di qualsiasi altro materiale che possa essere impropriamente utilizzato	 funzioni, attribuzioni, norme penali e responsabilità degli addetti al controllo delle attività di intrattenimento e spettacolo 		
 utilizzare adeguate procedure di comunicazione alle forze di polizia e 	 legislazione in materia di ordine e sicurezza pubblica 		
 altre autorità competenti utilizzare tecniche di comunicazione e gestione dei conflitti 	 principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza 		
 utilizzare tecniche di interposizione volte a garantire il contenimento delle folle, l'autodifesa e la sicurezza dei terzi 	 sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) tecniche di interposizione 		
 verificare il rispetto della normativa in materia di ordine e sicurezza pubblica 	(contenimento, autodifesa, sicurezza dei terzi)		
 verificare il rispetto delle disposizioni che regolano l'accesso al luogo di intrattenimento e/o spettacolo 	 tecniche di mediazioni conflitti tipologie di sostanze illecite e rischi legati all'uso e abuso 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Realizzazione dei controlli dell'accesso al pubblico sui luoghi delle attività di intrattenimento e spettacolo. Accesso ai luoghi sicuro e costantemente presidiato.	Le operazioni di controlllo dell'accesso ai luoghi da parte del pubblico.	





БЕТЕ	ENZA N	. 2 - Titolo	
PFIF	- IM / A IM	/ = LITOIC	а

Realizzazione dei controlli all'interno dei luoghi di svolgimento delle attività di intrattenimento e spettacolo

intrattenimento e spettacolo				
Risultate	atteso			
Luoghi presidiati costantemente e sicuri durante le attività di intrattenimento				
Abilità	Conoscenze			
 collaborare nelle procedure di primo intervento volte a prevenire o interrompere condotte o situazioni potenzialmente pericolose (è escluso l'esercizio di pubbliche funzioni, l'uso della forza, di mezzi di coazione che comportino l'esposizione a profili di rischio utilizzare adeguate procedure di comunicazione alle forze di polizia e altre autorità competenti utilizzare tecniche di comunicazione e gestione dei conflitti utilizzare tecniche di interposizione volte a garantire il contenimento delle folle, l'autodifesa e la sicurezza dei terzi verificare il rispetto della normativa in materia di ordine e sicurezza pubblica verificare il rispetto della normativa in materia di salute e sicurezza nei luoghi di lavoro e prevenzione incendi verificare il rispetto delle disposizioni prescrizioni o regole di comportamento stabilite dai soggetti pubblici e privati che erogano l'attività di intrattenimento e spettacolo 	 comportamenti devianti e rischi associati disposizioni di legge e regolamenti che disciplinano le attività di intrattenimento e spettacolo funzioni, attribuzioni, norme penali e responsabilità degli addetti al controllo delle attività di intrattenimento e spettacolo legislazione in materia di ordine e sicurezza pubblica nozioni di primo soccorso principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) tecniche di interposizione (contenimento, autodifesa, sicurezza dei terzi) tecniche di mediazioni conflitti tipologie di sostanze illecite e rischi legati all'uso e abuso 			

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Realizzazione dei controlli all'interno	Le operazioni di controllo	Controllo costante dell'ordine
dei luoghi di svolgimento delle attività	all'interno dei luoghi.	e della sicurezza sui luoghi di
di intrattenimento e spettacolo.		intrattenimento;
Luoghi presidiati costantemente e		contenimento delle folle e
sicuri durante le attività di		accesso sicuro e ordinato;
intrattenimento.		comunicazione tempestiva
		con le Autorità competenti.





COMPETENZA N. 3 - Titolo			
Realizzazione dei controlli preliminari de	i luoghi delle attività di intrattenimento e		
spett	acolo		
Risultat	o atteso		
Luoghi controllati e sicuri prima	delle attività di intrattenimento		
Abilità	Conoscenze		
 adottare in sicurezza ogni iniziativa utile ad evitare ostacolo e accessibilità alle vie di fuga e al regolare svolgimento delle attività di intrattenimento e spettacolo riconoscere la presenza di eventuali sostanze illecite e oggetti proibiti, nonché di qualsiasi altro materiale che possa essere impropriamente utilizzato utilizzare adeguate procedure di comunicazione alle forze di polizia e altre autorità competenti 	 disposizioni di legge e regolamenti che disciplinano le attività di intrattenimento e spettacolo funzioni, attribuzioni, norme penali e responsabilità degli addetti al controllo delle attività di intrattenimento e spettacolo legislazione in materia di ordine e sicurezza pubblica principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) tipologie di sostanze illecite e rischi 		

Indicazioni per la valutazione delle competenze

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Realizzazione dei controlli preliminari dei luoghi delle attività di intrattenimento e spettacolo. Luoghi controllati e sicuri prima delle attività di intrattenimento.	Le operazioni di controllo preliminare sui luoghi.	Controllo continuo degli spazi; comunicazione tempestiva con le Autorità competenti.

legati all'uso e abuso





REPERTORIO DELLE QUALIFICAZIONI PROFESSIONALI DELLA REGIONE CAMPANIA

SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ²		
Area Comune		
Processo	Affari generali, segreteria e facilities management	
Sequenza di processo	Facility management	
Area di Attività	ADA.25.233.765: Realizzazione delle attività di pulizia,	
	disinfestazione e sanificazione	
Qualificazione regionale	Addetto alla cura e pulizia di spazi ed ambienti	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006):	
	8.4.2.2.0 Addetti non qualificati a servizi di pulizia in imprese ed	
	enti pubblici ed assimilati	
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011):	
	8.4.2.1.0 Collaboratori domestici ed assimilati	
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):	
	80.10.00 Servizi di vigilanza privata 80.20.00 Servizi connessi a	
	sistemi di vigilanza 80.30.00 Servizi di investigazione privata	
	81.10.00 Servizi integrati di gestione agli edifici 81.21.00 Pulizia	
	generale (non specializzata) di edifici 81.22.01 Attività d	
	sterilizzazione di attrezzature medico sanitarie 81.22.02 Altre	
	attività di pulizia specializzata di edifici e di impianti e macchinari	
	industriali 81.29.10 Servizi di disinfestazione 81.29.91 Pulizia e	
	lavaggio di aree pubbliche, rimozione di neve e ghiaccio 81.29.99	
	Altre attività di pulizia nca	
Livello EQF	2	
	L'Addetto alla cura e pulizia di spazi ed ambienti è in grado di	
Descrizione sintetica della	realizzare servizi di cura, pulizia e ripristino di spazi e ambienti	
qualificazione e delle attività	(interne ed esterni, pubblici e privati), tenendo conto delle	
quannicazione e dene attività	caratteristiche specifiche dei diversi contesti di intervento e nel	
	rispetto dell'ambiente e delle persone.	

fonte: http://burc.regione.campania.it

² Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZ	A NI 4 Till.		
COMPETENZA N. 1 - Titolo			
Configurazione del servizio di c	Configurazione del servizio di cura e pulizia di spazi e ambienti		
Risultat	o atteso		
Servizio di pulizia e cura di spazi e ambienti o	definito in tutte le sue componenti essenziali		
Abilità	Conoscenze		
 individuare le componenti essenziali e gli elementi fisici caratterizzanti un ambiente al fine di qualificare e quantificare il servizio di cura e pulizia riconoscere le diverse tipologie di ambienti e spazi recependone le specifiche esigenze e caratteristiche (abitazione privata, luogo di lavoro, strutture alberghiere, spazi commerciali, ecc.) identificare gli elementi essenziali di un piano di servizio (tempi, risorse, valore, ecc.) prefigurare la natura e la tipologia di intervento da realizzare tenendo conto dello stato dell'ambiente e degli obiettivi da raggiungere 	 principali riferimenti legislativi e normativi in materia di igiene e pulizia degli ambienti pubblici e privati la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza principali forme di sporco e allergeni 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Configurazione del servizio di cura e pulizia di spazi e ambienti. servizio di pulizia e cura di spazi e ambienti definito in tutte le sue componenti essenziali.	del servizio di cura e pulizia di spazi e	





COMPETENZA N. 2 - Titolo				
Approntamento dell'equipaggiame	nto per la pulizia di spazi e ambienti			
Risultat	o atteso			
Dotazione definita in funzione delle caratter	istiche specifiche degli spazi e degli ambienti			
Abilità Conoscenze				
 definire le apparecchiature e gli strumenti necessari alla pulizia e all'igiene tendono conto delle caratteristiche specifiche degli spazi e degli ambienti individuare i prodotti più idonei a pulire e igienizzare gli spazi e gli ambienti, ponendo attenzione a quelli a basso impatto ambientale riconoscere le principali tipologie di prodotti per la pulizia e l'igiene di spazi e ambienti, individuandone caratteristiche, proprietà e i possibili ambiti di applicazione adottare le procedure di ripristino dell'equipaggiamento e le modalità più adeguate a mantenere in ordine le apparecchiature e gli strumenti d'uso 	 principali strumenti attrezzature e macchinari per la pulizia e igienizzazione degli ambienti. principali prodotti per l'igiene, la pulizia e la manutenzione di ambienti (detergenti, disinfettanti, detersivi, ecc.): caratteristiche chimiche, ambiti di applicazione, ecc. principi di chimica dei detergenti la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza 			

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori	
Approntamento dell'equipaggiamento per la pulizia di spazi e ambienti. Dotazione definita in funzione delle caratteristiche specifiche degli spazi e degli ambienti.	Le operazioni d'approntamento dell'equipaggiamento per la pulizia di spazi e ambienti.	Ricognizione prodotti, materiali, attrezzatura; lettura della scheda tecnica e della scheda di sicurezza del prodotto; selezione prodotti materiali attrezzature; approvvigionamento e ripristino prodotti materiali strumenti.	





COMPETENZA N. 3 - Titolo Pulizia di spazi e ambienti				
Risultat Amhienti e spazi puliti nel rispetto	o atteso o degli standard di igiene e pulizia			
Abilità	Conoscenze			
 adottare comportamenti virtuosi per la gestione dei rifiuti e degli scarti prodotti nell'intervento di pulizia applicare la corretta sequenzialità e le modalità più adeguate a svolgere in sicurezza le operazioni di pulizia tenendo conto delle caratteristiche specifiche del contesto (abitazione privata, luogo di lavoro, strutture alberghiere, spazi commerciali, ecc. applicare le tecniche, i prodotti e i macchinari più adeguati allo svolgimento di trattamenti specifici delle superfici (marmo, parquet, moquette, linoleum, ecc.) adottare tecniche, prodotti e strumenti per la pulizia e l'igiene degli ambienti in base alla tipologia di intervento da realizzare (pulizia ordinaria, straordinaria, approfondita) e allo stato degli ambienti (locali, arredi, attrezzature, ecc.) 	 principali prodotti per l'igiene, la pulizia e la manutenzione di ambienti (detergenti, disinfettanti, detersivi, ecc.): caratteristiche chimiche, ambiti di applicazione, ecc. la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) principali processi e tecniche di pulizia manuale e meccanica di ambienti pubblici e privati (igienizzazione, disinfezione, sanificazione, ecc.) principi e tecniche di smaltimento dei rifiuti principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza principali forme di sporco e allergeni 			

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Pulizia di spazi e ambienti.	Le operazioni di pulizia di spazi e	Pulizia di pavimenti, mobili e
Ambienti e spazi puliti nel rispetto degli	ambienti.	suppellettili; igienizzazione e
standard di igiene e pulizia.		sanificazione; trattamento di
		superfici; riciclo di materiale e
		smaltimento rifiuti.





COMPETENZA N. 4 - Titolo				
Allestimento di spazi e ambienti				
Risultat	o atteso			
spazi e ambienti allestiti e ripristinati s	econdo le priorità e gli standard definiti			
Abilità	Conoscenze			
 individuare gli spazi e gli oggetti da riordinare, valutando gli elementi da ripristinare (biancheria, sanitari, accessori per la toilette, ecc.) adottare le procedure e le tecniche di riassetto e ripristino degli spazi e degli ambienti identificando priorità e fabbisogni valutare il livello di confortevolezza e gradevolezza degli ambienti apportando eventuali migliorie dal punto di vista decorativo e funzionale definire gli elementi di cortesia e gli accessori utili a valorizzare spazi e ambienti 	 principali riferimenti legislativi e normativi in materia di igiene e pulizia degli ambienti pubblici e privati principi di igiene personale la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza 			

Oggetto di osservazione	Indicatori		
Le operazioni di allestimento di spazi e ambienti.	Ricognizione dei fabbisogni; riassetto e messa in ordine di spazi e ambienti; ripristino di accessori e elementi di prima necessità; realizzazione di interventi di miglioramento del comfort.		
	e operazioni di allestimento di		





REPERTORIO DELLE QUALIFICAZIONI PROFESSIONALI DELLA REGIONE CAMPANIA

SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ³		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Gestione del processo produttivo, qualità, funzioni tecniche e logistica interna	
Sequenza di processo	Approvvigionamenti, logistica interna e magazzino	
Area di Attività	ADA.25.222.718: Confezionamento ed imballaggio merci	
Qualificazione regionale	Addetto alle operazioni di confezionamento e imballaggio dei prodotti	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 8.1.2.2.0 Personale ausiliario addetto all'imballaggio, al magazzino ed alla consegna merci Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 8.1.3.2.0 Personale non qualificato addetto all'imballaggio e al magazzino Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 70.22.01 Attività di consulenza per la gestione della logistica aziendale 82.92.20 Confezionamento di generi non alimentari	
Livello EQF	2	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Opera per trasformare ogni singolo articolo o aggregazionne di articoli da prodotti industriali a prodotti destinati alla rete di vendita. L'attività può essere svolta manualmente o in modo meccanizzato e consiste nell'inserire i prodotti nelle apposite confezioni	

mj. Accordo Stato Negioni del 27 lagno 2011

³ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Esecuzione del confezionamento				
	o atteso			
·	dotti assicurandone l'identificazione			
Abilità	Conoscenze			
 attrezzare la macchina secondo le dimensioni del prodotto da confezionare e inserire i dati per la stampa dell'etichetta di riconoscimento contabilizzare il numero di confezioni prodotte, segnalando le eventuali problematiche rilevate durante lo svolgimento dell'attività effettuare nel caso di formazione KIT, il prelievo dei singoli componenti per le successive operazioni di confezionamento assemblandoli secondo le modalità stabilite nelle fasi di confezionamento gestire le operazioni di confezionamento (imbustamento, scatolamento, impacchettamento, skin pack, ecc) nei modi e nei tempi stabiliti dalle fasi di lavoro individuare la procedura di confezionamento necessaria per ogni singolo prodotto in base alle caratteristiche del prodotto stesso 	 caratteristiche delle varie tipologie di confezionamento per eseguire correttamente le varie fasi di lavoro modalità di utilizzo delle macchine per il confezionamento per effettuare le varie tipologie di confezionamento a macchina e garantire intercambiabilità nelle varie aree di lavoro tecniche di confezionamento manuale per riuscire a svolgere tutte le tipologie di confezionamento manuale e garantire intercambiabilità nelle varie aree di lavoro tecniche di movimentazione manuale dei carichi per svolgere in sicurezza le operazioni necessarie al confezionamento dei prodotti 			

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Esecuzione del confezionamento.	Le operazioni di esecuzione del	Utilizzo corretto degli
Eseguire il confezionamento dei	confezionamento.	strumenti per il
prodotti assicurandone		confezionamento e
l'identificazione.	l'identificazione dei prodo	





COMPETENZA N. 2 - Titolo Imballaggio prodotti confezionati				
Risultato atteso Collocare i prodotti confezionati negli appositi mezzi di contenimento e registrare sul sistema informatico l'avvenuta operazione				
Abilità Conoscenze				
 accertare il numero di confezioni prodotte e suddividerle secondo le esigenze stabilite nelle fasi di confezionamento controllare la buona esecuzione del confezionamento, il rispetto delle quantità previste per confezione e la corrispondenza tra i dati riportati sull'etichetta e il prodotto contenuto, secondo i campionamenti stabiliti eseguire le operazioni necessarie, prevalentemente informatiche, per la delibera dei prodotti confezionati imballare i prodotti confezionati 	 caratteristiche delle varie tipologie di confezionamento per eseguire il controllo dei prodotti confezionati da inserire nei mezzi di contenimento elementi di base di informatica per rilevare dal sistema di gestione del confezionamento le informazioni necessarie al controllo delle confezioni da deliberare tecniche di imballaggio dei prodotti per salvaguardare l'incolumità dei prodotti confezionati durante le fasi di movimentazione tecniche di movimentazione manuale 			

Indicazioni per la valutazione delle competenze

prodotti e le relative priorità

in ogni imballo.

utilizzando i mezzi di contenimento

idonei e inserendo le quantità previste

individuare le aree di destinazione degli imballi completi secondo la tipologia dei

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori	
Imballaggio prodotti confezionati. Collocare i prodotti confezionati negli appositi mezzi di contenimento e registrare sul sistema informatico l'avvenuta operazione.	, .	Corretta manipolazione e disposizione delle merci negli spazi assegnati; corretta registrazione delle merci.	

dei carichi per svolgere in sicurezza le

operazioni necessarie all'inserimento

dei prodotti confezionati nei mezzi di

contenimento





COM	DFT	FI	117A	N	3	- Tito	l۸
CUIVI		ш	N L F	.	-	- 1110	ıu

Prelievo del materiale di confezionamento

Risultato atteso			
Rifornire ogni macchina o banco di lavoro con i materiali necessari all'esecuzione delle			
operazioni di co	nfezionamento		
Abilità	Conoscenze		
 alimentare le macchine con bobine di polietilene o altri materiali necessari gestire il magazzino dei materiali di confezionamento in modo che ogni tipologia di materiale sia correttamente stoccata e ben individuabile individuare i fabbisogni di materiali di confezionamento relativi ad ogni area di lavoro per garantire il corretto rifornimento riconoscere secondo la specifica fase di confezionamento di ogni prodotto i materiali da utilizzare per il confezionamento stesso 	 caratteristiche tecniche dei principali materiali di confezionamento al fine di rifornire correttamente ogni area di lavoro meccanismi di funzionamento e caratteristiche tecniche dei mezzi di lavoro al fine di utilizzare i mezzi appropriati per la movimentazione dei materiali ed il rifornimento delle aree di lavoro modalità di funzionamento delle macchine di confezionamento per l'approvvigionamento e la sostituzione dei materiali ad esse necessari tecniche di movimentazione manuale dei carichi per svolgere in sicurezza le operazioni necessarie alla movimentazione dei prodotti 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Prelievo del materiale di confezionamento. Rifornire ogni macchina o banco di lavoro con i materiali necessari all'esecuzione delle operazioni di confezionamento.	Le operazioni di prelievo del materiale di confezionamento.	Corretto trattamento e preparazione delle merci in uscita dal magazzino; corretta registrazione dei movimenti in uscita dal magazzino; utilizzo in sicurezza dei mezzi di movimentazione delle merci.





COM	DFT	FN	17A	N	4 -	Tital	n
COIV			120	· IV.	_		v

Preparazione dell'attività di confezionamento per ogni lotto di prodotti

Risultato atteso

Posizionare i prodotti da confezionare in prossimità dei banchi di lavoro e delle macchine di confezionamento sulla base di quanto definito dalla fase di lavoro

confezionamento sulla base di quanto definito dalla fase di lavoro			
Abilità	Conoscenze		
 assicurare la continuità di lavoro nella aree di confezionamento garantendo il continuo rifornimento di prodotti individuare i prodotti urgenti da confezionare per garantire le priorità di lavorazione rilevare dalle liste di ingresso la specifica fase di confezionamento dei prodotti per posizionarli nelle relative aree di lavoro 	 meccanismi di funzionamento e caratteristiche tecniche dei mezzi di lavoro al fine di utilizzare i mezzi appropriati per la movimentazione dei prodotti ed il loro posizionamento nelle aree di lavoro tecniche di confezionamento dei prodotti per individuare l'area di lavoro destinata al confezionamento di ogni prodotto tecniche di movimentazione manuale dei carichi per svolgere in sicurezza le operazioni necessarie al trasferimento dei prodotti nelle aree di lavoro 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Preparazione dell'attività di confezionamento per ogni lotto di prodotti. Posizionare i prodotti da confezionare in prossimità dei banchi di lavoro e delle macchine di confezionamento sulla base di quanto definito dalla fase di lavoro.	Le operazioni di preparazione dell'attività di confezionamento per ogni lotto di prodotti.	Corretto trattamento e posizionamento dei prodotti per le linee di confezionamento.





REPERTORIO DELLE QUALIFICAZIONI PROFESSIONALI DELLA REGIONE CAMPANIA

SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ⁴		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Amministrazione, finanza e controllo di gestione	
Sequenza di processo	Gestione strategica delle attività economico-finanziarie e fiscali	
Area di Attività	ADA.25.228.743: Gestione del bilancio d'esercizio e dei processi	
	amministrativi e contabili	
	ADA.25.228.744: Controllo di gestione e contabilità analitica	
Qualificazione regionale	Esperto Amministrativo	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 2.5.1.4.1 Specialisti in contabilità 2.5.1.2.0 Specialisti della gestione e del controllo nelle imprese private Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 2.5.1.4.1 Specialisti in contabilità 2.5.1.2.0 Specialisti della gestione e del controllo nelle imprese private Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 69.20.11 Servizi forniti da dottori commercialisti 69.20.13 Servizi forniti da revisori contabili, periti, consulenti ed altri soggetti che svolgono attività in materia di amministrazione, contabilità e tributi 69.20.20 Attività delle società di revisione e certificazione di bilanci 70.22.09 Altre attività di consulenza imprenditoriale e altra consulenza amministrativo-gestionale e pianificazione aziendale	
Livello EQF	6	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	L'esperto amministrativo supervisiona, organizza e coordina i servizi amministrativi, contabili e finanziari dell'azienda. Assicura il trattamento contabile delle transazioni economiche patrimoniali e finanziarie in base alla normativa vigente e sovrintende alla realizzazione del bilancio di esercizio. Analizza gli scostamenti tra quanto programmato e quanto realizzato, individuando i fattori e le cause determinati, prospettando interventi migliorativi nella gestione aziendale e proposte sulla strategia di medio termine. E' responsabile della funzione amministrazione e contabilità e si occupa di coordinare le risorse umane che gli sono state assegnate. In certi casi (direttore amministrazione, finanza e controllo) concentra nelle proprie funzioni anche il controllo di gestione (avvalendosi in genere di un tecnico di controllo gestione) ed in alcuni casi anche la gestione finanziaria spingendosi (in base al mandato ricevuto dall'amministratore delegato) fino alla gestione di compravendite finanziarie.	

⁴ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011

fonte: http://burc.regione.campania.it





COMPETENZA N. 1 - Titolo Essere in grado di configurare un sistema amministrativo e di controllo di gestione			
Risultato atteso Sistema amministrativo e di controllo di gestione strutturato ed implementato Abilità Conoscenze			
 applicare procedure di analisi dati di produzione applicare tecniche di analisi dei processi amministrativi applicare tecniche di analisi organizzativa applicare tecniche di analisi statistica dei dati applicare tecniche di controllo di gestione applicare tecniche di pianificazione delle attività utilizzare software erp (enterprise resource planning) utilizzare software foglio elettronico (microsoft excel, lotus 123 o analoghi) utilizzare strumenti di pianificazione delle attività 	 contabilità industriale diritto civile diritto commerciale elementi di budgeting metodi di organizzazione di un piano dei conti principi di contabilità generale principi e metodi del controllo di gestione scritture contabili, libro giornale e partita doppia standard internazionali dei sistemi di contabilità e di reporting strumenti di analisi organizzativa tecniche di pianificazione di attività vocabolario tecnico fiscale 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di configurare un sistema amministrativo e di controllo di gestione. Sistema amministrativo e di controllo di gestione strutturato ed implementato.	Le operazioni di strutturazione ed implementazione del sistema amministrativo e del controllo di gestione.	Individuare strumenti e procedure di rilevazione delle variabili economiche aziendali; progettazione di procedure, strumenti e metodologie di rilevazione dei dati contabili; selezione e progettazione di personalizzazioni ed aggiornamenti di applicativi informatici per l'automazione delle procedure contabili.





COMPETENZA N. 2 - Titolo

Essere in grado di coordinare le attività contabili, fiscali e di controllo di gestione

Risultato atteso

ttività contabili, fiscali e di controllo di gestione coordinate in maniera corretta ed efficace				
Abilità	Conoscenze			
 applicare metodi per la valutazione delle prestazioni applicare metodologie di organizzazione di un piano dei conti applicare modalità di controllo della procedura contabile applicare modalità di coordinamento del lavoro applicare modalità di elaborazione dati contabili applicare modalità di gestione delle scadenze contabili-fiscali applicare modelli di pianificazione economico-finanziaria applicare procedure per scritture di rettifica bilanci fiscali applicare tecniche di analisi dei costi applicare tecniche di analisi dei processi amministrativi applicare tecniche di analisi redditività economica applicare tecniche di budgeting applicare tecniche di decision making applicare tecniche di decision making applicare tecniche di negoziazione costi di produzione applicare tecniche di pianificazione delle attività applicare tecniche di pianificazione delle attività applicare tecniche di pianificazione strategica aziendale utilizzare software gestione amministrativa utilizzare strumenti operativi di controllo di gestione 	 adempimenti e scadenze fiscali bilancio consolidato direttive strategiche aziendali diritto societario elementi di amministrazione aziendale elementi di contabilità industriale elementi di gestione d'impresa elementi di gestione delle risorse umane gestione contabile-fiscali di operazioni di trasformazione, fusione, conferimento d'impresa metodi di calcolo di indici di bilancio normativa fiscale e tributaria principi di contabilità generale principi e metodi del controllo di gestione ragioneria scienza delle finanze standard internazionali dei sistemi di contabilità e di reporting tecniche di analisi di bilancio tecniche di coordinamento e gestione di team tecniche di pianificazione aziendale tecniche di pianificazione di attività vocabolario tecnico fiscale 			





Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di coordinare le attività	Le operazioni di coordinamento	Elaborazione proposte di
contabili, fiscali e di controllo di	delle attività contabili, fiscali e di	interventi migliorativi sul
gestione.	controllo di gestione.	coordinamento delle attività e
Attività contabili, fiscali e di controllo di		delle risorse per gestire in
gestione coordinate in maniera		maniera più efficace ed
corretta ed efficace.		efficiente le attività contabili e
		di gestione.





COMPETENZA N. 3 - Titolo

Essere in grado di elaborare resoconti sull'andamento economico e finanziario aziendale

Risultato atteso

Resoconti sull'andamento economico e finanziario aziendale elaborati in maniera fedele e rispettando gli standard di riferimento

Abilità	Conoscenze
 applicare metodi di calcolo del breakeven point applicare metodi di calcolo del patrimonio netto applicare metodi di calcolo di indici di bilancio applicare tecniche di analisi dei costi applicare tecniche di analisi del bilancio d'esercizio applicare tecniche di analisi di bilancio europeo applicare tecniche di analisi redditività economica applicare tecniche di analisi statistica dei dati applicare tecniche di calcolo roi (return on investment) applicare tecniche di controllo di gestione applicare tecniche di elaborazione costi di produzione utilizzare software erp (enterprise resource planning) utilizzare software foglio elettronico (microsoft excel, lotus 123 o analoghi) utilizzare strumenti operativi di controllo di gestione 	 analisi di bilancio europeo bilancio civilistico bilancio consolidato bilancio d'esercizio bilancio d'esercizio CEE (IV direttiva CEE) calcolo del patrimonio netto contabilità industriale elementi di statistica metodi di calcolo del break even point metodi di valutazione patrimoniale, reddituale e finanziaria dell'azienda (Basilea 2) principi e metodi del controllo di gestione standard internazionali dei sistemi di contabilità e di reporting tecniche di analisi di bilancio tecniche di roi (return on investment)

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di elaborare resoconti	Le operazioni di elaborazione	Elaborazione comparazioni tra
sull'andamento economico e	dei resoconti sull'andamento	dati previsionali ed a
finanziario aziendale.	economico e finanziario	consuntivo; analisi
Resoconti sull'andamento economico e	aziendale.	scostamenti elementari e
finanziario aziendale elaborati in		relative cause determinanti;
maniera fedele e rispettando gli		elaborazione proposte di
standard di riferimento.		interventi migliorativi e
		correttivi degli aspetti di
		gestione aziendale.





COMPETENZA N. 4 - Titolo Essere in grado di redigere il bilancio d'esercizio		
Risultato atteso Bilancio d'esercizio redatto nel rispetto delle norme vigenti		
Abilità Conoscenze		
 applicare modalità di elaborazione dati contabili applicare procedure di registrazione documenti contabili applicare procedure per scritture di rettifica bilanci fiscali applicare tecnica di redazione bilancio d'esercizio applicare tecnica di redazione del bilancio consolidato applicare tecniche di pianificazione dell'attività di contabilità utilizzare software contabilità utilizzare software erp (enterprise resource planning) utilizzare software foglio elettronico (microsoft excel, lotus 123 o analoghi) utilizzare software gestione amministrativa 	 bilancio civilistico bilancio consolidato bilancio d'esercizio bilancio d'esercizio CEE (IV direttiva CEE) diritto civile elementi di amministrazione aziendale gestione contabile-fiscale degli ammortamenti e rimanenze di magazzino principi di contabilità generale ragioneria standard internazionali dei sistemi di contabilità e di reporting tecnica del consolidamento integrale (bilancio consolidato) tecniche di pianificazione di attività vocabolario tecnico fiscale 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di redigere il bilancio d'esercizio. Bilancio d'esercizio redatto nel rispetto delle norme vigenti.	Le operazioni di formulazione del bilancio aziendale.	Elaborazione e redazione del bilancio d'esercizio; calcolo di indici di bilancio e strutturazione di riclassificazioni; elaborazioni di proiezioni su specifiche voci di costo.





REPERTORIO DELLE QUALIFICAZIONI PROFESSIONALI DELLA REGIONE CAMPANIA

SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ⁵		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Marketing, sviluppo commerciale e pubbliche relazioni	
Sequenza di processo	Marketing strategico e operativo	
	Pianificazione e gestione commerciale	
Area di Attività	ADA.25.223.720: Sviluppo del piano operativo di marketing	
	(marketing mix)	
	ADA.25.224.725: Programmazione e monitoraggio della rete di	
	vendita diretta	
Qualificazione regionale	Esperto commerciale marketing	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006):	
	3.3.3.5.0 Tecnici del marketing 3.3.3.4.0 Tecnici della vendita e	
	della distribuzione	
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011):	
	3.3.3.5.0 Tecnici del marketing 3.3.3.4.0 Tecnici della vendita e	
	della distribuzione	
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):	
	70.22.09 Altre attività di consulenza imprenditoriale e altra	
	consulenza amministrativo-gestionale e pianificazione aziendale	
	73.20.00 Ricerche di mercato e sondaggi di opinione 82.91.20	
	Agenzie di informazioni commerciali 82.20.00 Attività dei call	
	center	
Livello EQF	6	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	L'Esperto commerciale marketing è in grado di tradurre in azioni di marketing e vendita gli obiettivi strategico - commerciali prefissati, analizzando lo scenario complessivo del mercato di riferimento in funzione dell'offerta e del posizionamento dei prodotti/servizi, nonché provvedendo alla organizzazione della rete vendite ed alle modalità contrattualistiche per la gestione clienti.	

fonte: http://burc.regione.campania.it

⁵ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Analisi mercato di riferimento		
Risultato atteso Informazioni strutturate su fattori di mercato e comportamenti di consumo propri dello scenario di riferimento		
Abilità	Conoscenze	
 interpretare spinte motivazionali e logiche comportamentali dei consumatori finali, delineandone la propensione all'acquisto a fini previsionali della domanda di mercato decodificare i feedback del mercato di riferimento in termini evolutivi: tendenze di prodotto, logiche di cambiamento, fattori di rischio e sviluppo, ecc. identificare nuove aree geografiche in cui effettuare azioni per l'acquisizione di nuove fette di mercato identificare il sistema di offerta dei competitor - sia in termini qualitativi che quantitativi - assumendone i punti di forza attraverso azioni e strategie di 	 principali metodologie della ricerca di mercato: indagini di scenario, ricerche sui comportamenti d'acquisto, ecc. principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza metodologie e strumenti di benchmarking la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) 	

Indicazioni per la valutazione delle competenze

benchmarking

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Analisi mercato di riferimento. Informazioni strutturate su fattori di mercato e comportamenti di consumo propri dello scenario di riferimento.	Le operazioni di analisi del mercato di riferimento.	Determinazione del profilo tipo e della consistenza della clientela potenziale attraverso lo studio di ricerche di mercato, sondaggi, ecc.; ricognizione conoscitivo comparativa sul sistema di domanda/offerta complessivo: attori ed ambito concorrenziale; indagine su vincoli ed opportunità della normativa vigente in ambito commerciale.





COMPETENZA N. 2 - Titolo		
Configurazione offerta di prodotto/servizio		
Risultato atteso		
Offerta di prodotto/servizio defini	ta nelle sue connotazioni essenziali	
Abilità	Conoscenze	
 identificare le caratteristiche proprie del target clienti individuato in funzione del bisogno/obiettivo emerso, esplicitando modalità e finalità di soddisfazione dello stesso valutare le performance dei prodotti/servizi offerti, in relazione alla qualità attesa ed il livello di preferenza accordato tradurre le caratteristiche di maggiore fruibilità del prodotto/servizio in termini di fattori chiave di vendita (key selling factors) definire le caratteristiche connotative del prodotto/servizio in coerenza con gli obiettivi di profitto prefissati 	 la qualità del servizio nei processi marketing-vendite: comportamenti professionali, indicatori, ecc. terminologia tecnica in due lingue straniere la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Configurazione offerta di prodotto/servizio. Offerta di prodotto/servizio definita nelle sue connotazioni essenziali.	Le operazioni di configurazione dell'offerta di prodotto/servizio.	Descrizione del target clienti e del relativo bisogno/obiettivo; elaborazione caratteristiche del prodotto/servizio offerto: strutturazione mix di prodotti, ecc.





COMPETENZA N. 3 - Titolo Posizionamento prodotto/ servizio Risultato atteso		
Prodotto/servizio posizionato in funzione delle condizioni specifiche di mercato individuate		
Abilità Conoscenze		
 Comprendere l'andamento costi/vendite del mercato di riferimento interpretando: diagrammi dei flussi di vendita, proiezioni statistiche, tabelle dei costi, ecc. Concepire piani di consolidamento delle quote di mercato già acquisite, nonché di penetrazione in nuovi mercati Identificare il settore di mercato obiettivo in cui posizionare il prodotto/servizio: nicchia, segmento o mercato allargato Applicare una politica prezzi sostenibile in rapporto alle condizioni di mercato e di profitto stabilite 	 tecniche di analisi economiche e di budgeting per il calcolo della ripartizione degli investimenti (marketing/selling) la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza software applicativi e servizi web-based per la gestione commerciale-marketing contrattualistica e tutela dei crediti 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Posizionamento prodotto/ servizio. Prodotto/servizio posizionato in funzione delle condizioni specifiche di mercato individuate.	Le operazioni di posizionamento del prodotto/servizio.	Stima su andamento vendite e dei costi commerciali; calcolo del break even point in collaborazione con altre funzioni aziendali; stima dei costi e calcolo del break even point; elaborazione di una mappa di valutazione (value map) relativa a: mercato target e performance di prodotto/servizio; elaborazione di dati ed informazioni a supporto della politica prezzi da assumere.





COMPETENZA N. 4 - Titolo Traduzione operativa strategica commerciale		
Risultato atteso Obiettivi operativi rispondenti alle finalità strategico commerciali prefissate Abilità Conoscenze		
 valutare la tipologia di canale distributivo, di organizzazione e diversificazione geografica della rete vendita, tenendo conto delle modalità e dei termini di approvvigionamento interpretare report previsionali e a consuntivo sull'andamento delle vendite, analizzandone gli scostamenti rispetto agli obiettivi previsti individuare modalità di organizzazione, gestione e sviluppo del personale di vendita concepire modelli e strutture espositive per il display standard e promozionale dei prodotti/servizi offerti, utilizzando tecniche di trade marketing 	 tecniche di organizzazione e gestione rete vendita. i sistemi di distribuzione: GDO, vendita in franchising, ecc. la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). software applicativi e servizi web-based per la gestione commerciale-marketing. modelli e strumenti di marketing operativo: meccanismi e strategie di comunicazione pubblicitaria, leva promozionale, ecc. principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Traduzione operativa strategica commerciale. Obiettivi operativi rispondenti alle finalità strategico commerciali prefissate.	Le operazioni di traduzione operativa della strategia commerciale.	Elaborazione del piano operativo di vendita: obiettivi di ordini e fatturato; elaborazione di dati ed informazioni a supporto della politica di vendita e distribuzione; programmazione ed organizzazione rete vendite; budgeting delle attività di marketing/vendita previste.





REPERTORIO DELLE QUALIFICAZIONI PROFESSIONALI DELLA REGIONE CAMPANIA

SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ⁶		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Affari generali, segreteria e facilities management	
Sequenza di processo	Gestione degli affari legali e generali	
Area di Attività	ADA.25.230.750: Cura e gestione del profilo legale	
Qualificazione regionale	Esperto giurista d'impresa	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 2.5.2.2.1 Esperti legali in imprese	
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 2.5.2.2.1 Esperti legali in imprese Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 69.10.10 Attività degli studi legali	
Livello EQF	6	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Figura professionale in cui sono compresenti le attività tipiche dell'esperto d'impresa e quelle della professione legale. Oltre alla consulenza legale interna o esterna, si occupa di programmazione e interventi preventivi rispetto al contesto legale mettendo l'azienda al riparo da eventuali danni. In questa ottica calcola anche i vantaggi e i rischi economici. Deve essere esperto di diritto del lavoro, di contrattualistica nazionale e internazionale, di norme internazionali, di diritto bancario e finanziario. E' chiamato dall'azienda per consulenze in controversie legali ma non può comunque partecipare in giudizio.	

fonte: http://burc.regione.campania.it

⁶ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo

Essere in grado di effettuare il riesame delle scelte strategiche aziendali sotto il profilo giuridico

Risultato atteso

Riesame delle scelte strategiche aziendale sulla base di specifiche analisi giuridiche		
Abilità	Conoscenze	
 applicare modalità di redazione contratti di lavoro applicare procedure di comunicazione di informazioni giuridico-legali applicare tecniche di analisi delle procedure applicare tecniche di pianificazione strategica aziendale applicare tecniche di ricerca giurisprudenziale applicare tecniche di stesura di accordi commerciali applicare tecniche per l'analisi "costobeneficio" applicare tecniche per la redazione di informative giuridiche 	 diritto civile diritto del lavoro diritto dell'economia diritto internazionale diritto penale diritto privato diritto sindacale diritto tributario economia aziendale elementi di disciplina dei contratti elementi di normativa fiscale e tributaria elementi di organizzazione del lavoro finanza aziendale giurisprudenza in materia di diritto del lavoro normativa in materia di tutela della Privacy procedure di gestione del personale sistemi retributivi 	

fonte: http://burc.regione.campania.it





Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di effettuare il riesame delle scelte strategiche aziendali sotto il profilo giuridico. Riesame delle scelte strategiche aziendale sulla base di specifiche analisi giuridiche.	Le operazioni di riesame delle scelte strategiche aziendale sotto il profilo giuridico.	Corretta valutazione delle scelte, delle strategie e delle azioni che le imprese decidono di attuare, indicando le eventuali condizioni e vincoli legali/contrattuali che possono insorgere; modalità di cooperazione ottimale con gli altri settori dell'azienda e con gli esperti del settore per comprendere le strategie da attuare e lo scenario di riferimento; precisa esecuzione delle attività di conformazione degli atti dell'impresa a precise strategie in materia societaria, contrattuale e legale.





COMPETENZA N. 2 - Titolo

Essere in grado di gestire il processo di tutela giuridica dei vari servizi aziendali

Risultato atteso

Gestione del processo di tutela giuridica dei vari servizi aziendali effettuato secondo le peculiari prescrizioni normative vigenti

peculiari prescrizioni normative vigenti			
Abilità	Conoscenze		
 applicare modalità di redazione contratti di lavoro applicare procedure di comunicazione di informazioni giuridico-legali applicare tecniche di analisi delle procedure applicare tecniche di ricerca giurisprudenziale applicare tecniche per la redazione di informative giuridiche 	 diritto amministrativo diritto civile diritto del lavoro diritto dell'economia diritto internazionale diritto penale diritto privato diritto sindacale diritto tributario elementi di organizzazione del lavoro finanza aziendale normativa in materia di tutela della Privacy normativa INPS in materia di mobilità e Cassa Integrazione Guadagni (CIG) normativa previdenziale normativa sui contratti collettivi nazionali di lavoro (CCNL) normativa sulla riforma del mercato del lavoro normativa sulla sicurezza dei dati e delle informazioni normativa sulla tutela della salute e sicurezza dei lavoratori in tutti i settori di attività privati o pubblici procedure di gestione del personale sistemi retributivi 		





Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di gestire il processo di tutela giuridica dei vari servizi aziendali. Gestione del processo di tutela giuridica dei vari servizi aziendali effettuato secondo le peculiari prescrizioni normative vigenti.		Esatta valutazione della correttezza delle procedure aziendali nei rapporti di lavoro instaurati; corretto monitoraggio delle attività di inserimento e aggiornamento di dati personali secondo le precise indicazioni contenute nella normativa sulla privacy; completa gestione degli adempimenti societari, dalla tenuta dei libri sociali alla predisposizione dei verbali; precisa predisposizione di strumenti per la difesa della proprietà individuale.





COMPETENZA N. 3 - Titolo

Essere in grado di gestire le procedure di un contenzioso legale in merito a questioni aziendali

Risultato atteso

Gestione delle procedure di un contenzioso legale in merito a questioni aziendale eseguita sulla base di specifiche tecniche di negoziazione

sulla base di specifiche techiche di negoziazione		
Abilità	Conoscenze	
 applicare procedure di comunicazione di informazioni giuridico-legali applicare procedure di contenzioso amministrativo applicare tecniche di analisi delle procedure applicare tecniche di gestione dei conflitti applicare tecniche di negoziazione applicare tecniche di ricerca giurisprudenziale applicare tecniche per l'analisi "costobeneficio" applicare tecniche per la redazione di informative giuridiche 	 diritto civile diritto del lavoro diritto dell'economia diritto internazionale diritto penale diritto privato diritto sindacale diritto tributario economia aziendale elementi di disciplina dei contratti elementi di normativa fiscale e tributaria finanza aziendale giurisprudenza in materia di diritto del lavoro normativa in materia di tutela della Privacy normativa previdenziale normativa sulla riforma del mercato del lavoro normativa sulla tutela della salute e sicurezza dei lavoratori in tutti i settori di attività privati o pubblici Procedure di gestione del personale sistemi retributivi 	





Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di gestire le procedure di un contenzioso legale in merito a questioni aziendali. Gestione delle procedure di un contenzioso legale in merito a questioni aziendale eseguita sulla base di specifiche tecniche di negoziazione.	Le operazioni di gestione di un contenzioso legale in merito a questioni aziendali.	Esame corretto del contenzioso in tutte le sue fasi per individuare un eventuale accordo tra le parti, senza ricorrere alle vie legali; competa attuazione delle attività di collaborazione con gli studi legali esterni al fine della risoluzione dei contenziosi; esatta valutazione del potenziale impatto delle controversie legali sull'azienda.





REPERTORIO DELLE QUALIFICAZIONI PROFESSIONALI DELLA REGIONE CAMPANIA

SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ⁷		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Amministrazione, finanza e controllo di gestione	
Sequenza di processo	Gestione operativa delle attività economico-finanziarie e fiscali	
Area di Attività	ADA.25.229.747: Cura e realizzazione delle attività di audit	
Qualificazione regionale	Esperto Internal auditor	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 4.1.2.3.0 Addetti a compiti di controllo e verifica	
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 2.5.1.2.0 Specialisti della gestione e del controllo nelle imprese	
	private Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 69.20.12 Servizi forniti da ragionieri e periti commerciali	
Livello EQF	6	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	L'Esperto Internal auditor opera per la verifica interna dei conti di un'azienda, fornisce così gli strumenti di analisi a ogni settore, per riorganizzare i flussi di lavoro in maniera più efficace. Diffonde infatti analisi, dati, indirizzi e informazioni sulle attività analizzate. La sua attività può essere distinta in controllo dei costi, per la verifica della correttezza della contabilità dei costi, e in controllo di gestione, per la verifica dell'efficienza e dell'efficacia delle scelte del management. L'internal auditor fotografa la situazione contabile e gestionale dell'azienda mettendo in evidenza eventuali criticità. Criticità che possono essere evidenziate anche nel rapporto delle risorse utilizzate, non proporzionate rispetto ai risultati raggiunti.	

fonte: http://burc.regione.campania.it

⁷ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo		
Essere in grado di effettuare un intervento di internal audit		
Risultat	o atteso	
Attività di internal audit effettuata se	econdo criteri di efficienza ed efficacia	
Abilità	Conoscenze	
 applicare metodologie di ottimizzazione dei processi applicare metodologie di testing (internal audit) applicare tecniche di analisi criticità del processo applicare tecniche di analisi di processi aziendali applicare tecniche di conduzione di audit applicare tecniche di redazione rapporti di audit utilizzare software ERP (Enterprise Resource Planning) utilizzare strumenti statistici per l'internal auditing 	 bilancio d'esercizio CEE (IV direttiva CEE) diritto amministrativo diritto societario diritto tributario elementi di diritto del mercato finanziario normativa in materia di tutela della Privacy normativa, regolamenti e codici in materia di corporate governance organizzazione aziendale principi e metodi del controllo di gestione principi e metodi del controllo interno principi e metodi per il risk management 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di effettuare un intervento di internal audit. Attività di internal audit effettuata secondo criteri di efficienza ed efficacia .	Le operazioni di internal audit.	Corretta analisi dei fattori di rischio precedenti all'intervento di audit; precisa redazione di un piano di intervento di internal audit volto all'individuazione degli obiettivi da perseguire e delle aree su cui operare; elaborazione completa dei risultati ottenuti dagli interventi effettuati.





COMPETENZA N. 2 - Titolo

Essere in grado di progettare un sistema di controllo interno

Risultato atteso

Sistema di controllo interno progettato sulla base delle caratteristiche e delle necessità dell'azienda

dell'azienda		
Abilità	Conoscenze	
 applicare criteri di definizione indicatori di efficacia applicare metodologie di ottimizzazione dei processi applicare tecniche di analisi criticità del processo applicare tecniche di analisi delle procedure applicare tecniche di analisi di processi aziendali applicare tecniche di pianificazione di risorse e di mezzi applicare tecniche di rappresentazione dei processi utilizzare software ERP (Enterprise Resource Planning) 	 bilancio d'esercizio CEE (IV direttiva CEE) diritto amministrativo diritto societario diritto tributario elementi di diritto del mercato finanziario normativa in materia di tutela della Privacy normativa, regolamenti e codici in materia di corporate governance principi e metodi del controllo di gestione principi e metodi del controllo interno principi e metodi per il risk management 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di progettare un sistema di controllo interno. Sistema di controllo interno progettato sulla base delle caratteristiche e delle necessità dell'azienda.	La progettazione di un sistema di controllo interno.	Corretta individuazione dei singoli processi aziendali; esatta attuazione dei controlli necessari ai singoli processi aziendali volti a rilevare i potenziali fattori di rischio; pianificazione ottimale delle attività di internal audit conforme alle esigenze funzionali dell'impresa.





COMPETENZA N. 3 - Titolo Essere in grado di verificare un sistema di controllo interno Risultato atteso Verifica di un sistema di controllo interno effettuata secondo le procedure prestabilite		
Abilità Conoscenze		
 applicare modalità di controllo della procedura contabile applicare tecniche di analisi dei processi amministrativi applicare tecniche di analisi organizzativa applicare tecniche di controllo di gestione applicare tecniche di costruzione questionari per auditing 	 bilancio civilistico bilancio d'esercizio CEE (IV direttiva CEE) diritto societario normativa, regolamenti e codici in materia di corporate governance organizzazione aziendale principi e metodi del controllo interno scritture contabili, libro giornale e partita doppia tecniche di auditing tecniche di gestione contabile e finanziaria 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di verificare un sistema di controllo interno. Verifica di un sistema di controllo interno effettuata secondo le procedure prestabilite.	Le operazioni di verifica di un sistema di controllo interno.	Esatta analisi del sistema di controllo interno; precisa valutazione dell'efficacia delle procedure di controllo interno; corretta individuazione delle potenziali conseguenze del sistema di controllo interno sul processo di revisione.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ⁸		
Area Comune		
Processo	Gestione del processo produttivo, qualità, funzioni tecniche e	
	logistica interna.	
	Marketing, sviluppo commerciale e pubbliche relazioni.	
	Amministrazione, finanza e controllo di gestione.	
Sequenza di processo	Pianificazione strategica, programmazione e controllo della	
	produzione	
	Approvvigionamenti, logistica interna e magazzino	
	Marketing strategico e operativo	
	Gestione strategica delle attività economico-finanziarie e fiscali	
Area di Attività	ADA 35 310 700: Controlle della produzione	
	ADA.25.219.709: Controllo della produzione ADA.25.222.715: Pianificazione degli approvvigionamenti	
	ADA.25.222.715: Planificazione degli approvvigionamenti ADA.25.223.719: Sviluppo del piano strategico di marketing	
	ADA.25.228.743: Gestione del bilancio d'esercizio e dei processi	
	amministrativi e contabili	
Qualificazione regionale	Esperto nella gestione aziendale	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006):	
The reference of the second se	2.2.1.9.2 Ingegneri industriali e gestionali 3.1.2.9.0 Tecnici della	
	gestione del processo produttivo 3.3.1.3.0 Tecnici addetti	
	all'organizzazione e al controllo gestionale della produzione	
	2.5.1.5.1 Specialisti nell'acquisizione di beni e servizi 3.3.3.1.0	
	Approvvigionatori e responsabili acquisti 2.5.1.5.3 Analisti di	
	mercato 2.5.1.4.1 Specialisti in contabilità	
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011):	
	2.2.1.7.0 Ingegneri industriali e gestionali 3.3.1.5.0 Tecnici	
	dell'organizzazione e della gestione dei fattori produttivi 2.5.1.5.1	
	Specialisti nell'acquisizione di beni e servizi 3.3.3.1.0	
	Approvvigionatori e responsabili acquisti 2.5.1.5.4 Analisti di	
	mercato 2.5.1.4.1 Specialisti in contabilità	
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):	
	70.10.00 Attività delle holding impegnate nelle attività gestionali	
	(holding operative) 70.22.09 Altre attività di consulenza	
	imprenditoriale e altra consulenza amministrativo-gestionale e	
	pianificazione aziendale 70.22.01 Attività di consulenza per la	
	gestione della logistica aziendale 82.92.20 Confezionamento di	
	generi non alimentari 73.20.00 Ricerche di mercato e sondaggi di opinione 69.20.11 Servizi forniti da dottori commercialisti	
	69.20.13 Servizi forniti da revisori contabili, periti, consulenti ed	
	05.20.15 Servizi formiti da revisori contabili, penti, consulenti ed	

⁸ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





	altri soggetti che svolgono attività in materia di amministrazione, contabilità e tributi 69.20.20 Attività delle società di revisione e certificazione di bilanci
Livello EQF	6
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	L'esperto nella gestione aziendale, è in grado di assicurare il buon funzionamento di un'impresa di produzione o di una unità organizzativa, gestendo e presidiando le attività connesse ai principali processi aziendali.





COMPETENZA N. 1 - Titolo Gestione attività di produzione		
Risultato atteso Prodotti e processi compresi ed analizzati in termini di efficacia ed efficienza Abilità Conoscenze		
 comprendere le caratteristiche dei principali modelli di gestione della produzione e degli strumenti di pianificazione e programmazione delle attività produttive riconoscere le specificità dei prodotti e delle tecnologie al fine di valutarne le potenzialità rispetto al sistema di riferimento interno ed esterno acquisire gli elementi necessari a verificare la programmazione delle attività produttive al fine di valutarne efficienza ed efficacia valutare soluzioni di innovazione di prodotto e di processo tenendo conto delle analisi tecniche disponibili 	 principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). funzione e caratteristiche dei sistemi di pianificazione e controllo di gestione. principi di organizzazione aziendale: processi, ruoli e funzioni. 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestione attività di produzione. Prodotti e processi compresi ed analizzati in termini di efficacia ed efficienza.	Le operazioni di gestione delle attività di produzione.	Analisi del programma di produzione; mappatura del processo di realizzazione dei prodotti; monitoraggio e controllo dei lavori e delle commesse.





COMPETENZA N. 2 - Titolo Gestione attività di acquisto beni/servizi Risultato atteso		
Sistema di approvvigionamento organizzato in una logica di ricerca di soluzioni migliorative Abilità Conoscenze		
 adottare le tecniche di negoziazione più efficaci a contrattare le condizioni di fornitura individuare le fonti di approvvigionamento più adeguate al fabbisogno di beni e servizi rilevato valutare le caratteristiche del sistema di approvvigionamento nel suo complesso al fine di identificarne criticità e diseconomie comprendere le procedure e le modalità di amministrazione e gestione degli approvvigionamenti 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). principali tipologie contrattuali e normative relative alle transazioni commerciali. principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. tecniche e strategie di comunicazione e negoziazione 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestione attività di acquisto beni/servizi. Sistema di approvvigionamento organizzato in una logica di ricerca di soluzioni migliorative.	Le operazioni di gestione delle attività di acquisto di beni/servizi.	Analisi del sistema di gestione degli approvvigionamenti; verifica del fabbisogno di beni/servizi; ricerca e analisi delle fonti di approvvigionamento; negoziazione delle condizioni di fornitura.





COMPETENZA N. 3 - Titolo Gestione attività commerciali		
Risultato atteso		
Strumenti e attività commerciali definite e predisposte Abilità Conoscenze		
 riconoscere il mercato di riferimento e identificare le caratteristiche dei clienti target prefigurare un piano di marketing in termini di obiettivi, strumenti, azioni, costi e tempi valutare l'adeguatezza delle strategie commerciali in coerenza con le tendenze di mercato, le potenziali aree di sviluppo, il target clienti individuare i fattori critici e i punti di forza dell'impresa in relazione agli scenari, alle opportunità e alle tendenze di mercato 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). principi di marketing. tecniche di vendita e analisi di mercato. principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. tecniche e strategie di comunicazione e negoziazione. 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestione attività commerciali. Strumenti e attività commerciali definite e predisposte.	Le operazioni di gestione delle attività commerciali.	Analisi di mercato; mappatura del target clienti; elaborazione di un piano di marketing; verifica del piano e delle strategie commerciali.





COMPETENZA N. 4 - Titolo Gestione integrata risorse		
Risultato atteso Piano economico-amministrativo definito e presidiato		
Abilità Conoscenze		
 individuare le risorse tecniche, strutturali e professionali necessarie al funzionamento dell'organizzazione in coerenza con gli obiettivi strategici definiti riconoscere gli strumenti e le procedure da utilizzare per l'elaborazione del bilancio aziendale comprendere i principali flussi amministrativo-contabili e le procedure per la formulazione del budget definire le modalità più efficaci per l'organizzazione del lavoro (strutture, ruoli, flussi informativi, ecc.) e per la gestione del personale 	 principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). funzione e caratteristiche dei sistemi di pianificazione e controllo di gestione. principi di organizzazione aziendale: processi, ruoli e funzioni. principali tecniche di gestione del personale. principali riferimenti legislativi e normativi civilistici e fiscali. principali forme di impresa e relativi organi sociali. 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestione integrata risorse. Piano economico-amministrativo definito e presidiato.	Le operazioni di gestione integrata delle risorse.	Rilevazione delle risorse tecniche, strutturali e professionali; organizzazione del lavoro; presidio dei processi amministrativocontabili; supervisione del bilancio aziendale.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ⁹		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Gestione del processo produttivo, qualità, funzioni tecniche e logistica interna	
Sequenza di processo	Pianificazione strategica, programmazione e controllo della produzione	
Area di Attività	ADA.25.219.706: Gestione dei progetti (Project management)	
Qualificazione regionale	Esperto nella gestione di progetti	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 2.5.1.2.0 Specialisti della gestione e del controllo nelle imprese private Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 2.5.1.2.0 Specialisti della gestione e del controllo nelle imprese private Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 70.10.00 Attività delle holding impegnate nelle attività gestionali (holding operative) 70.22.09 Altre attività di consulenza imprenditoriale e altra consulenza amministrativo-gestionale e pianificazione aziendale	
Livello EQF	6	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	L'esperto nella gestione di progetti è in grado di elaborare, implementare e gestire i progetti, attraverso l'integrazione e il coordinamento delle risorse professionali, il presidio delle reti relazionali, tenendo conto del contesto di riferimento	

⁹ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Rappresentazione potenzialità intervento Risultato atteso		
	ntesto analizzate e comprese.	
Abilità	Conoscenze	
 assumere le caratteristiche del contesto (economiche, di mercato, politiche e sociali) identificando opportunità, vincoli e canali di finanziamento individuare bisogni, elementi di scenario e tendenze presenti sul territorio e nel contesto di riferimento valutare l'affidabilità e le potenzialità di eventuali partner e delle strutture coinvolte/da coinvolgere prefigurare un quadro complessivo relativo al contesto, alla tipologia di intervento da realizzare ed alle sue finalità 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) analisi swot principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza strumenti e tecniche di gestione di un budget 	

Titolo competenza e Risultato atteso		Og	getto di osservazi	one	Indicatori
Rappresentazione	potenzialità	Le	operazioni	di	Ricognizione fabbisogni del
intervento.			sentazione	delle	territorio ed elementi di
Potenzialità del	territorio/contesto	poten	zialità dell'intervent	0.	contesto; raccolta di
analizzate e compre	ese.				informazioni sulle fonti di
					finanziamento; mappatura
					soggetti ed organizzazioni
					attive sul territorio; esame
					della situazione economica, di
					mercato e sociale dell'area di
					intervento.





COMPETENZA N. 2 - Titolo Progettazione intervento Risultato atteso Progetto redatto e definito secondo le modalità e la forma previsti		
Abilità	Conoscenze	
 identificare i partner, i gruppi di interesse ed i collaboratori rilevanti ai fini dell'intervento prefigurato tradurre i fabbisogni rilevati in ipotesi progettuali tenendo conto dei destinatari e dei partner di progetto individuare i criteri e gli strumenti necessari a valutare l'efficacia e l'impatto dell'intervento definire gli elementi costitutivi dell'intervento (finalità, metodologie, strumenti, destinatari/beneficiari, tempi e costi, ecc.) 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) metodologie di progettazione e implementazione di progetti principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza strumenti e tecniche di gestione di un budget 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Progettazione intervento.	Le operazioni di progettazione	Elaborazione delle finalità e
Progetto redatto e definito secondo le	dell'intervento.	degli obiettivi dell'intervento;
modalità e la forma previsti.		ricerca partner e
		collaboratori; compilazione di
		un piano economico e di
		spesa; redazione degli
		elementi costitutivi
		dell'intervento.





COMPETENZA N. 3 - Titolo Sviluppo progetto		
	o atteso inito nelle sue componenti essenziali	
Abilità	Conoscenze	
 adottare comportamenti e approcci che favoriscano sinergie fra singoli e gruppi anche appartenenti ad organizzazioni e realtà diverse selezionare azioni, strumenti organizzativi e di controllo, modalità operative e gestionali, funzionali a garantire un ottimale svolgimento dell'intervento valutare i tempi e le modalità di realizzazione dell'intervento in base ai vincoli di natura economica ed organizzativa identificare le reti di attori, collaboratori e partner da coinvolgere nelle diverse fasi dell'intervento 	 principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) tecniche di monitoraggio di progetto tecniche di comunicazione e relazione con il cliente tecniche di gestione dei gruppi strumenti e tecniche di gestione di un budget principali strumenti e tecniche di contabilità e rendiconto metodologie di progettazione e implementazione di progetti fasi, sviluppo e struttura di progetto principi di psicologia dei gruppi sociali 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Sviluppo progetto. Progetto esecutivo strutturato e definito nelle sue componenti essenziali.	Le operazioni di sviluppo del progetto.	Attivazione di reti, partnership e canali comunicativi; elaborazione del programma di lavoro; implementazione dell'intervento.





COMPETENZA N. 4 - Titolo Gestione progetto		
Risultato atteso Progetto realizzato nel rispetto dei tempi e delle procedure previste		
Abilità	Conoscenze	
 adottare categorie valutative dell'intervento rispetto alla coerenza/adeguatezza degli strumenti adottati, agli orientamenti assunti ed alle finalità perseguite individuare gli elementi utili ad assicurare il buon andamento dell'intervento identificare i canali comunicativi più efficaci rispetto al messaggio ed ai destinatari da raggiungere adeguare le azioni previste in relazione a imprevisti e criticità o esigenze segnalate da partner, destinatari o collaboratori 	 tecniche di comunicazione e relazione con il cliente principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) principali strumenti e tecniche di contabilità e rendiconto tecniche e metodi di coordinamento e controllo di progetti complessi tecniche di monitoraggio di progetto tecniche di analisi e di valutazione dell'impatto dei progetti lingua inglese parlata e scritta a livello elementare 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestione progetto.	Le operazioni di gestione del	Governo e monitoraggio delle
Progetto realizzato nel rispetto dei tempi e delle procedure previste.	progetto.	azioni intraprese; riprogettazione intervento in itinere; coordinamento di partner e collaboratori; verifica e valutazione dei costi e dei tempi di implementazione.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ¹⁰			
<u>Area Comune</u>			
Processo	Organizzazione, gestione delle risorse umane e sicurezza		
Sequenza di processo	Gestione delle risorse umane, sviluppo organizzativo e		
	amministrazione del personale		
Area di Attività	ADA.25.234.767: Organizzazione e sviluppo organizzativo		
	ADA.25.234.774: Gestione delle relazioni sindacali		
	ADA.25.234.768: Gestione delle politiche di sviluppo		
	professionale del personale		
	ADA.25.234.769: Gestione della selezione del personale		
Qualificazione regionale	Esperto nella gestione e sviluppo delle risorse umane		
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006):		
	2.5.1.3.2 Specialisti dell'organizzazione del lavoro 2.5.3.3.3		
	Psicologi del lavoro e dell'organizzazione		
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011):		
	2.5.1.3.2 Specialisti dell'organizzazione del lavoro 2.5.3.3.3		
	Psicologi del lavoro e delle organizzazioni		
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):		
	78.10.00 Servizi di ricerca, selezione, collocamento e supporto		
	per il ricollocamento di personale 69.20.15 Gestione ed		
	amministrazione del personale per conto terzi 69.20.30 Attività		
	dei consulenti del lavoro		
Livello EQF	6		
	L' esperto nella gestione e sviluppo delle risorse umane è in grado		
Descrizione sintetica della	di realizzare la programmazione del personale, prefigurare		
qualificazione e delle attività	percorsi di sviluppo professionale ed organizzativo e gestire le		
quantitation o deno delività	risorse umane, in coerenza con gli obiettivi strategici dell'azienda		
	e le esigenze del mercato.		

¹⁰ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Rappresentazione sistema professionale Risultato atteso			
Processi e sistema pro	ofessionale individuati		
Abilità	Conoscenze		
 adottare tecniche di analisi dei processi lavorativi e metodologie di analisi organizzativa applicare procedure e tecniche di rilevazione del fabbisogno professionale identificare ruoli e funzioni organizzative in relazione a struttura e processi fondamentali di business, supporto, direzione e controllo dell'organizzazione adottare tecniche e metodi di descrizione delle competenze al fine di prefigurare un sistema professionale funzionale al contesto organizzativo di riferimento 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. lingua inglese a livello elementare. tecniche di analisi delle competenze. tecniche e metodologie di analisi organizzativa. metodologie di assessment. principi di organizzazione aziendale: processi, ruoli e funzioni. 		

Titolo competenza e Risultato atteso		Oggetto di osservazione	Indicatori
Rappresentazione	sistema	Le operazioni di	Mappatura dei processi
professionale.		rappresentazione del sistema	lavorativi; ricognizione e
Processi e sistema	professionale	professionale.	rilevazione dei fabbisogni
individuati.			aziendali; esame dei requisiti
			di accesso al ruolo;
			descrizione dei profili
			professionali.





COMPETENZA N. 2 - Titolo Programmazione risorse umane		
	o atteso	
Risorse umane re	eclutate e allocate	
Abilità	Conoscenze	
 definire il fabbisogno di personale tracciando i requisiti che dovrebbero possedere i soggetti da reclutare e tenendo presenti gli obiettivi complessivi dell'organizzazione prefigurare modalità e procedure di inserimento e accoglienza del personale selezionato all'interno del contesto organizzativo individuare le principali fonti di reclutamento per la ricerca e la selezione del personale valutare le possibilità di miglioramento e razionalizzazione del personale presente nei differenti contesti organizzativi, in funzione dell'esigenza rilevata 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. tecniche di gestione del colloquio. gestione delle relazioni interpersonali. metodi e strumenti di selezione del personale. principi di project management 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Programmazione risorse umane. Risorse umane reclutate e allocate.	Le operazioni di programmazione delle risorse umane.	Ricerca fonti di reclutamento; preselezione e selezione del personale; allocazione/acquisizione del personale; elaborazione di piani di accoglienza/inserimento del personale.





COMPETENZA N. 3 - Titolo		
Sviluppo risorse umane		
Risultato atteso		
	sviluppo professionale delineati	
Abilità	Conoscenze	
 identificare obiettivi professionali e ambiti di competenze da sviluppare in coerenza con le strategie organizzative definire interventi formativi/di addestramento coerenti con i percorsi di sviluppo professionale ed organizzativo prefigurati, compatibilmente ai vincoli organizzativi e al budget disponibile definire un sistema di indicatori per il monitoraggio e la valutazione delle prestazioni e del potenziale, al fine di prefigurare piani di miglioramento professionale ed organizzativo adottare tecniche e metodi di analisi del lavoro utili a valutare e guidare le risorse professionali all'interno dell'organizzazione 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. tecniche di gestione del colloquio. metodologia della formazione del personale. tecniche di valutazione delle prestazioni e del potenziale. metodi di rilevazione del fabbisogno formativo. 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Sviluppo risorse umane. Fabbisogni formativi e ipotesi di sviluppo professionale delineati.	Le operazioni di sviluppo delle risorse umane.	Presa in carico delle richieste di miglioramento espresse dal personale; ricognizione fabbisogni formativi; elaborazione sistemi/piani di valutazione delle prestazioni e del potenziale; predisposizione di percorsi formativi e di addestramento specifici; stima percorsi di
		specifici; stima percorsi di avanzamento professionale.





COMPETENZA N. 4 - Titolo Gestione risorse umane		
	o atteso :i burocratici gestiti e verificati	
Abilità Conoscenze		
 comprendere le regole e le procedure di contrattazione sindacale necessarie ad una gestione efficace delle relazioni sindacali riconoscere la normativa contrattuale relativa alle differenti tipologie di rapporto di lavoro adottare le modalità e gli strumenti di comunicazione interna più adeguati a trasmettere notizie ed informazioni riconoscere la documentazione e comprendere le procedure necessarie alla gestione amministrativa del personale 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. principali riferimenti legislativi e normativi in materia di disciplina contrattuale. principi di base di diritto del lavoro. gestione delle relazioni interpersonali. tecniche di comunicazione e relazione con il cliente. 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestione risorse umane.	Le operazioni di gestione delle	Coordinamento delle
Comunicazioni e adempimenti	risorse umane.	comunicazioni interne;
burocratici gestiti e verificati.		supporto nelle relazioni
		sindacali; esame e verifica
		rapporti di lavoro; verifica
		dell'impiego e della
		destinazione del personale.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ¹¹		
A war Carrena		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Amministrazione, finanza e controllo di gestione	
Sequenza di processo	Gestione operativa delle attività economico-finanziarie e fiscali	
Area di Attività	ADA.25.229.748: Gestione delle operazioni di cassa	
	ADA.25.229.749: Gestione operativa delle operazioni finanziarie	
Qualificazione regionale	Operatore alla tesoreria	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006):	
	3.3.1.2.2 Economi e tesorieri 4.2.1.1.1 Cassieri 4.1.2.6.0 Addetti ai	
	servizi finanziari	
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011):	
	3.3.1.2.2 Economi e tesorieri 4.3.2.3.0 Addetti alle operazioni	
	finanziarie per conto dell'impresa o dell'organizzazione	
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):	
	69.20.12 Servizi forniti da ragionieri e periti commerciali	
Livello EQF	3	
	L'operatore alla tesoreria (anche denominato tesoriere od	
	operatore di tesoreria) interviene nella gestione amministrativa	
	dei flussi finanziari (pagamenti e incassi) e nel reperimento e	
	impiego dei fondi finanziari necessari alle attività correnti a breve	
	termine. E' suo compito stimare i fabbisogni aziendali di liquidità	
	nei vari momenti dell'anno, effettuare i pagamenti, monitorare gli	
	incassi, registrare le operazioni di cassa sui libri contabili e sulle	
Descrizione sintetica della	basi dati aziendali, effettuare riconciliazioni bancarie, definire	
qualificazione e delle attività	prestiti con le banche, valutare la redditività dei prodotti	
	finanziari e dei tassi di rendimento; neutralizzare i rischi di	
	cambio, valutare le oscillazioni dei mercati finanziari per	
	minimizzare gli oneri del costo del denaro e guadagnare sulla	
	gestione delle liquidità aziendali; fornire alla direzione aziendale	
	report sulla situazione di cassa ed elementi per l'individuazione delle fonti di finanziamento e di impiego della liquidità più	
	convenienti.	
	convenienti.	

¹¹ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Essere in grado di controllare l'andamento finanziario aziendale		
Risultato atteso Controllo dell'andamento finanziario aziendale eseguito sulla base del monitoraggio dei flussi di cassa		
Abilità	Conoscenze	
 applicare tecniche di analisi dei prodotti finanziari applicare tecniche di analisi dei rischi finanziari applicare tecniche di analisi del Cash Flow applicare tecniche di analisi delle fonti di finanziamento applicare tecniche di gestione tesoreria applicare tecniche di monitoraggio dei flussi di cassa utilizzare software ERP (Enterprise Resource Planning) utilizzare software foglio elettronico (Microsoft Excel, Lotus 123 o analoghi) utilizzare strumenti di reporting 	 condizioni che regolano i rapporti con le banche normativa in materia finanziaria principi di gestione della finanza aziendale prodotti e servizi bancari, assicurativi e finanziari rendiconto finanziario dei flussi di liquidità 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di controllare l'andamento finanziario aziendale. Controllo dell'andamento finanziario aziendale eseguito sulla base del monitoraggio dei flussi di cassa.	Le operazioni di controllo dell'andamento finanziario annuale.	Stima corretta degli oneri finanziari; esatto monitoraggio dell'andamento dei mercati finanziari per rilevare i parametri che possono influenzare il valore dell'azienda; elaborazione precisa di relazioni legate alla situazione della tesoreria e alla posi <ine banche.<="" le="" td="" verso=""></ine>





COMPETENZA N. 2 - Titolo		
Essere in grado di gestire i flussi finanziari di breve periodo		
Risultato atteso		
Gestione dei flussi finanziari di breve periodo secondo le previsioni di entrata e di spesa		
Abilità Conoscenze		
 applicare metodi di gestione finanziaria del patrimonio aziendale applicare procedure di recupero crediti applicare procedure di registrazione prima nota applicare procedure per gestione pagamenti applicare procedure per trattamento solleciti/contenziosi Applicare tecniche di gestione tesoreria utilizzare applicativi home banking per pagamenti telematici utilizzare applicativi web di Trading On Line utilizzare software ERP (Enterprise Resource Planning) utilizzare software foglio elettronico (Microsoft Excel, Lotus 123 o analoghi) utilizzare strumenti di incasso e pagamento (assegni, cambiali, ricevute bancarie, bonifici) 	 condizioni che regolano i rapporti con le banche elementi di budgeting elementi di contabilità generale investimenti obbligazionari e prodotti derivati Metodi di investimento in titoli finanziari normativa in materia finanziaria principi di gestione della finanza aziendale procedure di accesso al credito prodotti e servizi bancari, assicurativi e finanziari strumenti di copertura del rischio finanziario tesoreria, cassa, pagamenti e riscossioni 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di gestire i flussi	Le operazioni di gestione dei	Esatto monitoraggio degli
finanziari di breve periodo. Gestione dei flussi finanziari di breve periodo secondo le previsioni di entrata e di spesa.	flussi finanziari di breve periodo.	incassi; corretta elaborazione di un piano di pagamenti (per scadenze, per tipologia, ecc.) in linea con la pianificazione delle uscite; precisa
		registrazione dei movimenti sul libro cassa.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ¹²		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Amministrazione, finanza e controllo di gestione	
Sequenza di processo	Gestione operativa delle attività economico-finanziarie e fiscali	
Area di Attività	ADA.25.229.746: Realizzazione delle scritture e degli adempimenti fiscali e previdenziali ed emissione/registrazione di documenti contabili	
Qualificazione regionale	Operatore amministrativo	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 4.1.2.1.0 Aiuto contabili e assimilati Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 4.1.1.2.0 Addetti agli affari generali Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 69.20.12 Servizi forniti da ragionieri e periti commerciali	
Livello EQF	3	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	L'Operatore amministrativo gestisce la corrispondenza, la protocollazione ed archiviazione dei documenti amministrativi e contabili, redige testi amministrativi, lettere commerciali e fogli di calcolo. Le sue funzioni possono estendersi, a seconda dei contesti organizzativi, alle registrazioni contabili elementari, alla segreteria amministrativa ed al ricevimento clienti.	

¹² Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo

Essere in grado di eseguire il trattamento di documenti amministrativo-contabili

Essere in grado di eseguire ii trattamento di documenti amministrativo-contabili		
Risultato atteso		
Documenti amministrativo contabili trattatati come da procedure		
Abilità	Conoscenze	
 applicare procedure amministrative per rilascio permessi, liberatorie, autorizzazioni applicare procedure di controllo ordini applicare procedure di registrazione documenti contabili applicare procedure di registrazione prima nota applicare procedure per l'archiviazione della documentazione tecnica applicare procedure per la stesura di documenti di acquisto o vendita: ordini, bolle, ricevute, fatture applicare tecniche di archiviazione dati aziendali applicare tecniche di pianificazione delle attività utilizzare applicativi home banking per pagamenti telematici utilizzare software contabilità utilizzare software foglio elettronico (microsoft excel, lotus 123 o analoghi) utilizzare software posta elettronica (outlook o analoghi) utilizzare strumentazione a supporto dell'attività d'ufficio (fax, fotocopiatrice) utilizzare tools per back up 	 elementi di amministrazione aziendale elementi di contabilità aziendale elementi di economia aziendale elementi di ragioneria principali prodotti di office automation procedure di archiviazione dati sistemi di archiviazione dati sistemi di posta elettronica tecniche di ricerca informazioni su internet tecniche per il back up dei dati 	





Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di eseguire il trattamento di documenti amministrativo-contabili. Documenti amministrativo contabili trattatati come da procedure.	Le operazioni di trattamento di documenti amministrativo-contabili.	Acquisizione, classificazione e archiviazione documenti (amministrativi, contabili e di altro genere); aggiornamento di schede anagrafiche e tabelle relative a clienti, fornitori, ecc.; compilazione cartacea ed informatica di documenti di vendita ed acquisto (ordini, bolle, ricevute, fatture).





COMPETENZA N. 2 - Titolo		
Essere in grado di gestire posta e protocollo		
Risultato atteso		
Comunicazioni acquisite	, archiviate e trasmesse	
Abilità	Conoscenze	
 applicare metodi di catalogazione applicare procedure di archiviazione applicare procedure di protocollazione documenti applicare procedure di registrazione documenti contabili applicare tecniche di archiviazione dati aziendali applicare tecniche di predisposizione mailing-list applicare tecniche per l'organizzazione di archivi informatizzati utilizzare la strumentazione del centralino telefonico utilizzare masterizzatore utilizzare modalità di smistamento della posta utilizzare software foglio elettronico (microsoft excel, lotus 123 o analoghi) utilizzare software posta elettronica (outlook o analoghi) utilizzare stampanti professionali utilizzare strumentazione a supporto dell'attività d'ufficio (fax, fotocopiatrice) utilizzare tools per back up 	 elementi di amministrazione aziendale funzionalità e caratteristiche del centralino principali prodotti di office automation procedure di archiviazione dati sistemi di archiviazione dati sistemi di posta elettronica tecniche per il back up dei dati 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di gestire posta e	Le operazioni di gestione del	Acquisizione, registrazione e
protocollo.	protocollo e della posta.	trasmissione di
Comunicazioni acquisite, archiviate e		corrispondenza in entrata e in
trasmesse.		uscita; protocollo e
		archiviazione di dati e
		informazioni.





COMPETENZA N. 3 - Titolo		
Essere in grado di redigere lettere commerciali		
Risultato atteso Lettere commerciali redatte correttamente		
Abilità	Conoscenze	
 applicare modalità di compilazione della documentazione commerciale applicare tecniche di predisposizione mailing-list applicare tecniche di redazione di documentazione tecnica applicare tecniche di scrittura di testi commerciali utilizzare format per stesura lettere di credito utilizzare masterizzatore utilizzare sistemi di navigazione internet utilizzare software elaborazione testi (word o analoghi) utilizzare software posta elettronica (outlook o analoghi) utilizzare stampanti professionali utilizzare strumentazione a supporto dell'attività d'ufficio (fax, fotocopiatrice) utilizzare tools per back up 	 elementi di amministrazione aziendale elementi di organizzazione aziendale lingua italiana norme redazionali della corrispondenza commerciale norme redazionali della corrispondenza d'ufficio principali prodotti di office automation sistemi di posta elettronica tecniche di ricerca informazioni su internet tecniche per il back up dei dati 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di redigere lettere	Le operazioni di stesura di	Stesura di lettere
commerciali.	lettere commerciali.	commerciali.
Lettere commerciali redatte		
correttamente.		





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ¹³		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Affari generali, segreteria e facilities management	
Sequenza di processo	Gestione di archivi correnti e di deposito ed elaborazione di strumenti archivistici	
Area di Attività	ADA.25.232.759: Elaborazione di strumenti archivistici	
Qualificazione regionale	Operatore archivio amministrativo	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 4.1.4.1.0 Addetti ad archivi e schedari Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 4.4.2.1.0 Addetti ad archivi, schedari e professioni assimilate Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):	
	82.11.01 Servizi integrati di supporto per le funzioni d'ufficio	
Livello EQF	3	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	L' Operatore archivio amministrativo è una figura segretariale dedicata alla gestione della documentazione. Le sue attività possono comprendere la protocollazione, classificazione e archiviazione dei documenti, la digitalizzazione del materiale e la creazione di file di dati con l'utilizzo di appositi software. Inoltre, l'archivista è chiamato a fornire assistenza agli utenti interessati alla consultazione del materiale documentario, nel rispetto della normativa in materia di tutela dei dati personali e delle procedure dell'organizzazione in cui opera.	

¹³ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Effettuare l'archiviazione di documenti		
Risultato atteso		
Archiviazione dei documenti effettuata secondo le specifiche procedure di gestione, organizzazione e registrazione dei dati		
Abilità	Conoscenze	
 applicare metodi di catalogazione applicare procedure di archiviazione applicare tecniche di classificazione documentale applicare tecniche per l'organizzazione di archivi informatizzati utilizzare lo scanner utilizzare software archiviazione dati applicare procedure di protocollazione documenti 	 normativa in materia di tutela della Privacy elementi di diritto amministrativo 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Effettuare l'archiviazione di documenti. Archiviazione dei documenti effettuata secondo le specifiche procedure di gestione, organizzazione e registrazione dei dati.	·	Esatta esecuzione delle attività di catalogazione dei documenti; corretta attuazione delle metodologie di organizzazione degli archivi informatizzati.





COMPETENZA N. 2 - Titolo Effettuare assistenza alla consultazione degli archivi amministrativi		
Risultato atteso		
Assistenza alla consultazione degli archivi amministrativi effettuata nel rispetto della normativa in materia di tutela dei dati personali		
Abilità	Conoscenze	
utilizzare software archiviazione dati	normativa in materia di tutela della	
 Applicare tecniche di consultazione di banche dati documentali 	Privacy • procedure di archiviazione dati	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Effettuare assistenza alla consultazione	Le operazioni di assistenza alla	Precisa attivazione delle
degli archivi amministrativi.	consultazione degli archivi	procedure di consultazione
Assistenza alla consultazione degli	amministrativi.	delle banche dati; uso
archivi amministrativi effettuata nel		corretto dei dispositivi di
rispetto della normativa in materia di		archiviazione dei dati
tutela dei dati personali.		documentali.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ¹⁴		
Area Comune		
	<u>area Comune</u>	
Processo	Marketing, sviluppo commerciale e pubbliche relazioni	
Sequenza di processo	Pianificazione e gestione commerciale	
Area di Attività	ADA.25.224.729: Erogazione del servizio di accoglienza clienti ed	
	assistenza pre e post vendita	
Qualificazione regionale	Operatore call center Inbound	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006):	
	4.2.2.3.2 Telefonisti e addetti ai Call Center	
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011):	
	4.2.2.4.0 Addetti all'informazione nei Call Center (senza funzioni	
	di vendita)	
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):	
	82.91.20 Agenzie di informazioni commerciali 82.20.00 Attività	
	dei call center	
Livello EQF	3	
	L'Operatore call center Inbound si interfaccia con il cliente	
	nell'ambito delle attività di un Call Center, ovvero in quel luogo	
	dove vengono eseguite o ricevute chiamate telefoniche in	
	numero elevato, con il proposito di effettuare attività di	
	assistenza clienti (customer service), vendita, telemarketing,	
	supporto tecnico (help desk) ed altre attività comunque legate	
	alla comunicazione con i cittadini/utenti/clienti. L'Operatore call	
Descrizione sintetica della	center Inbound è specializzato sulle chiamate in arrivo	
qualificazione e delle attività	(telefoniche o e-mail) e si occupa di un servizio in risposta al	
	cliente: customer care, servizi informativi, acquisizione ordini,	
	supporto a siti, help-desktecnico; reclami; egli inoltre registra le	
	varie attività e formula proposte ai diversi problemi presentati. Le	
	strutture di help desk tecnologico o di assistenza su software o	
	componenti hardware, richiedono personale in possesso di skill	
	specifici, in genere veri e propri sistemisti informatici (cfr.	
	Supervisore Centro di assistenza -Help Desk Engineer di Eucip	

¹⁴ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Fornire informazioni tramite servizio di call center		
Risultato atteso Informazioni telefoniche fornite secondo gli standard predisposti		
Abilità Conoscenze		
 applicare modalità di selezione delle informazioni applicare procedure di gestione reclami applicare tecniche di comunicazione telefonica utilizzare software gestionale per assistenza vendita utilizzare software gestione attività di call center utilizzare software posta elettronica (outlook o analoghi) 	 elementi di psicologia della comunicazione elementi di sicurezza informatica etica e deontologia della comunicazione gamma di prodotti/servizi in vendita inglese normativa sulle comunicazioni elettroniche principi di customer care principi di customer satisfaction struttura organizzativa di un call center 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Fornire informazioni tramite servizio di call center.	Le operazioni di informazioni tramite servizio di call center.	Corretta procedura di gestione della telefonata; dati
Informazioni telefoniche fornite secondo gli standard predisposti.		inseriti nei software secondo le modalità previste.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ¹⁵		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Affari generali, segreteria e facilities management	
Sequenza di processo	Facility management	
Area di Attività	ADA.25.233.764: Gestione dei servizi di pulizia, disinfestazione e sanificazione	
Qualificazione regionale	Operatore capo cantiere-capo commessa nei servizi di pulizia	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 6.1.5.1.0 Operai addetti ai servizi di igiene e pulizia Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 6.1.5.1.0 Operai addetti ai servizi di igiene e pulizia Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 80.10.00 Servizi di vigilanza privata 80.20.00 Servizi connessi ai sistemi di vigilanza 80.30.00 Servizi di investigazione privata 81.10.00 Servizi	
	integrati di gestione agli edifici 81.21.00 Pulizia generale (non specializzata) di edifici 81.22.01 Attività di sterilizzazione di attrezzature medico sanitarie 81.22.02 Altre attività di pulizia specializzata di edifici e di impianti e macchinari industriali 81.29.10 Servizi di disinfestazione 81.29.91 Pulizia e lavaggio di aree pubbliche, rimozione di neve e ghiaccio 81.29.99 Altre attività di pulizia nca	
Livello EQF	3	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	L'operatore capo cantiere-capo commessa nei servizi di pulizia è colui che coordina e gestisce uno o più gruppi che operano nei cantieri in uno o più siti specifici, come ad esempio magazzini, imprese, negozi, alberghi, fabbriche, ospedali, edifici e aree pubbliche, aeroporti, porti, veicoli di trasporti collettivi, ecc., garantendo che i servizi di pulizia siano svolti in conformità con le indicazioni specifiche del contratto e in linea con i regolamenti aziendali, il sistema qualità e il sistema sicurezza stabilito, oltre alle normative applicabili al settore. Nel caso delle PMI, il capo cantiere può partecipare direttamente in attività operative insieme con gli altri membri della squadra.	

¹⁵ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Esercitare un'attività lavorativa in forma dipendente e/o autonoma		
Risultato atteso Comprendere e gestire gli aspetti contrattuali e fiscali di una prestazione professionale resa in forma di lavoro dipendente o autonomo		
Abilità	Conoscenze	
 definire gli aspetti contrattuali della prestazione professionale comprendere gli adempimenti necessari al corretto esercizio di un contratto di lavoro autonomo o parasubordinato 	 elementi di diritto del lavoro, con particolare riferimento alle caratteristiche delle più frequenti tipologie di contratto di lavoro dipendente, autonomo e parasubordinato format tipo di contratto principi relativi alla responsabilità civile e penale dei prestatori elementi di normativa fiscale, con particolare riferimento all'esercizio di lavoro autonomo aspetti contrattualistici, fiscali e previdenziali. Obblighi di tenuta contabile, in ragione delle diverse possibili forme di esercizio 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Esercitare un'attività lavorativa in	L'esercizio di un'attività	Esatta verifica della
forma dipendente e/o autonoma.	lavorativa in forma dipendente	correttezza del contratto di
Comprendere e gestire gli aspetti	e/o autonoma.	lavoro in relazione al tipo di
contrattuali e fiscali di una prestazione		prestazione richiesta; precisa
professionale resa in forma di lavoro		gestione delle procedure
dipendente o autonomo.		necessarie all'avvio di
		un'attività professionale
		autonoma o parasubordinata;
		esatta comprensione degli
		adempimenti fiscali e
		previdenziali connessi
		all'esercizio dell'attività in
		oggetto.





COMPETENZA N. 2 - Titolo Esercitare la professione di Capo cantiere nei servizi di pulizia		
Risultato atteso Comprendere e gestire gli aspetti normativi, deontologici ed organizzativi propri della prestazione professionale del Capo Cantiere nei servizi di pulizia		
Abilità	Conoscenze	
 conoscere e comprendere le caratteristiche della prestazione professionale del Capo Cantiere nei servizi di pulizia definire le condizioni della prestazione professionale del Capo Cantiere nei servizi di pulizia 	 CCNL di riferimento, ove applicabili e format tipo di contratto. caratteristiche dei servizi di pulizie (il mercato di riferimento: domanda e offerta) regolamenti legislativi metodi di monitoraggio degli sviluppi della legislazione e dei regolamenti 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Esercitare la professione di Capo	L'esercizio della professione di	Esatta individuazione delle
cantiere nei servizi di pulizia.	Capo cantiere nei servizi di	caratteristiche e delle
Comprendere e gestire gli aspetti	pulizia .	tipologie dei servizi di pulizie;
normativi, deontologici ed organizzativi		corretta determinazione delle
propri della prestazione professionale		condizioni della prestazione
del Capo Cantiere nei servizi di pulizia.		professionale, a partire dal
		sistema contrattuale
		applicabile e dagli incentivi
		economici a disposizione del
		committente; precisa gestione
		dei diversi contratti di
		prestazione, nel rispetto delle
		norme civilistiche e fiscali
		applicabili.





COMPETENZA N. 3 - Titolo

Gestire la negoziazione e la comunicazione con il cliente – Capo cantiere servizi pulizie

Risultato atteso

Rappresentare l'impresa nell'interazione con il cliente a partire dalla rilevazione dei suoi fabbisogni, fino al monitoraggio delle operazioni di pulizia ed alla valutazione del lavoro svolto e gestire, ove possibile, situazioni impreviste e criticità, comunicando con il personale

possibile, situazioni impreviste e criticita, comunicando con il personale		
Abilità	Conoscenze	
 ascoltare le richieste del cliente ed identificare le necessità usare capacità negoziali per far fronte a diverse obiezioni o contestazioni comunicare con clienti attuali e potenziali comunicare con le diverse tipologie di clienti adottando modalità di interazione diverse a seconda delle loro differenti caratteristiche inserire le informazioni raccolte in una banca dati organizzare la comunicazione verso il cliente interno di eventi aziendali 	 fondamenti psicologici utili alla comprensione delle dinamiche relazionali riguardo le differenti tipologie di interlocutore elementi di psicologia della comunicazione e della vendita tecniche delle dinamiche interpersonali – osservazione e controllo dei comportamenti tecniche della negoziazione in generale e della negoziazione commerciale principi di comunicazione al cliente interno 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestire la negoziazione e la	Le operazioni di gestione della	Precisa individuazione dei
comunicazione con il cliente – Capo	negoziazione e della	bisogni del cliente, delle sue
cantiere servizi pulizie.	comunicazione con il cliente.	aspettative, delle sue
Rappresentare l'impresa		preferenze, in linea con le
nell'interazione con il cliente a partire		esigenze dell'impresa;
dalla rilevazione dei suoi fabbisogni,		corretta attuazione di lettere,
fino al monitoraggio delle operazioni di		telefonate e mail di primo
pulizia ed alla valutazione del lavoro		contatto; redazione completa
svolto e gestire, ove possibile,		di un resoconto dei contatti
situazioni impreviste e criticità,		effettuati.
comunicando con il personale.		





COMPETENZA N. 4 - Titolo

Analizzare la commessa di lavoro – Capocantiere servizi di pulizia

Risultato atteso

Realizzare un'analisi accurata e precisa della commessa di lavoro e del luogo di lavoro al fine di individuare le modalità di intervento più indicate per personalizzare il servizio, le risorse umane e le attrezzature necessarie per erogare il servizio

	1
Abilità	Conoscenze
 individuare le esigenze della commessa del luogo di lavoro individuare le modalità di intervento più indicate per erogare il servizio 	 tecniche di analisi della commessa elementi per la definizione del budget di commessa: costi, ricavi, margine

Indicazioni per la valutazione delle competenze

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Analizzare la commessa di lavoro –	Le operazioni di analisi della	Corretta acquisizione di tutte
Capocantiere servizi di pulizia.	commessa di lavoro.	le informazioni necessarie a
Realizzare un'analisi accurata e precisa		definire una prima stima
della commessa di lavoro e del luogo di		dell'intervento; esatta verifica
lavoro al fine di individuare le modalità		dell'esito della prima stima,
di intervento più indicate per		con accurata individuazione
personalizzare il servizio, le risorse		delle risorse umane e delle
umane e le attrezzature necessarie per		attrezzature necessarie per
erogare il servizio.		erogare il servizio.





COMPETENZA N. 5 - Titolo Organizzare e gestire le operazioni di pulizia		
Risultato atteso Organizzare in modo efficace ed efficiente tutte le attività inerenti alla erogazione di un intervento di pulizia		
Abilità Conoscenze		
 pianificare, organizzare e monitorare le operazioni di pulizia applicare metodi e strumenti di pianificazione e determinazione della sequenza dei compiti controllare la fornitura di risorse per il cantiere revisionare, monitorare e valutare le operazioni di pulizia programmate 	 elementi per la definizione dei fattori da considerare in sede di programmazione tecniche, metodi e strumenti utilizzati per la pianificazione delle azioni elementi per la definizione delle attività da intraprendere conoscenza delle pratiche e procedure aziendali conoscenza di normative e procedure applicabili conoscenza della legislazione e delle procedure OHS tecniche di pulizia, conoscenza delle attrezzature e lo corretto utilizzo tipi di superfici e metodi di pulizia efficaci e compatibili tipi di sostanze chimiche e il loro uso adeguato 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Organizzare e gestire le operazioni di	Le operazioni di gestione e	Corretta acquisizione di tutte
pulizia.	organizzazione delle operazioni	le informazioni utili sulle
Organizzare in modo efficace ed	di pulizia.	prestazioni di pulizia ed
efficiente tutte le attività inerenti alla		identificazione delle aree di
erogazione di un intervento di pulizia.		miglioramento; preciso
		utilizzo del problem solving
		per identificare contingenze e
		individuare opportunità per
		l'organizzazione del servizio;
		esatta registrazione delle
		azioni di miglioramento
		apportate in appositi
		documenti.





COMPETENZA N. 6 - Titolo

Gestire gli aspetti amministrativi connessi alle attività di pulizia

Risultato atteso

Realizzare una gestione economica accurata e precisa della commessa di lavoro al fine di tenere sotto controllo i costi sostenuti dall'azienda per la commessa stessa e effettuare le analisi di redditività

readitivita	
Abilità	Conoscenze
 elaborare (o contribuire ad elaborare) una proposta/preventivo commerciale al cliente acquisire e gestire la commessa del cliente gestire segnalazioni ed eventuali reclami 	 tecniche di preventivazione requisiti contrattuali per effettuare la richiesta elementi di budgeting elementi di controllo del budget costo del personale, aspetti fiscali e calcolo del margine di profitto

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestire gli aspetti amministrativi	Le operazioni di gestione degli	Corretta elaborazione di una
connessi alle attività di pulizia.	aspetti amministrativi connessi	proposta commerciale al
Realizzare una gestione economica	all'attività di pulizia.	cliente; precisa gestione della
accurata e precisa della commessa di		commessa del cliente;
lavoro al fine di tenere sotto controllo i		completa segnalazione di
costi sostenuti dall'azienda per la		eventuali reclami.
commessa stessa e effettuare le analisi		
di redditività.		





COMPETENZA N. 7 - Titolo Sviluppare e gestire il sistema qualità nell'ambito dei servizi di pulizia		
Risultato atteso Curare la politica della qualità, le procedure e la loro diffusione/attuazione (all'interno dell'azienda e verso i clienti), collaborare all'implementazione dei manuali di qualità		
Abilità	Conoscenze	
valutare la qualità del servizio erogato e del processo produttivo	 aspetti di gestione della qualità di un processo di erogazione di servizi concetti di qualità promessa, erogata, attesa e percepita modalità operative di valutazione della qualità di un servizio principi e tecniche di valutazione dell'efficacia e dell'efficienza economica 	

Indicazioni per la valutazione delle competenze

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Sviluppare e gestire il sistema qualità nell'ambito dei servizi di pulizia. Curare la politica della qualità, le procedure e la loro diffusione/attuazione (all'interno dell'azienda e verso i clienti), collaborare all'implementazione dei	Le operazioni di sviluppo e gestione del sistema di qualità nell'ambito dei servizi di pulizia.	
manuali di qualità.		





COMPETENZA N. 8 - Titolo Gestire le risorse umane – capo cantiere servizi di pulizia Risultato atteso Programmare le attività di lavoro, calendarizzando gli interventi e suddividendo i compiti tra i membri del team a disposizione tenendo in considerazione le loro competenze		
Abilità	Conoscenze	
 elaborare il planning degli interventi da realizzare gestire le risorse professionali a disposizione gestire le dinamiche e la comunicazione all'interno del team 	 gestione del tempo e dei fattori produttivi concetti di gruppo, posizione, ruolo, comportamenti individuali e collettivi, dinamiche di gruppo, clima organizzativo comportamenti spontanei in situazione di stress e loro modalità di indirizzo e governo modalità di assegnazione dei compiti, trasmissione di ordini, intervento in situazioni di inadempienza e conflitto 	

Indicazioni per la valutazione delle competenze

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestire le risorse umane – capo	Le operazioni di gestione delle	Esatta redazione del piano di
cantiere servizi di pulizia.	risorse umane.	intervento da programmare;
Programmare le attività di lavoro,		corretta organizzazione delle
calendarizzando gli interventi e		risorse disponibili;
suddividendo i compiti tra i membri del		coordinamento preciso delle
team a disposizione tenendo in		attività di comunicazione
considerazione le loro competenze.		all'interno della squadra
		operativa d'intervento.

elementi e tecniche di comunicazione





COMPETENZA N. 9 - Titolo

Sviluppare e gestire il piano di controllo dei rischi e gestire le operazioni di igiene, salute e sicurezza – servizi di pulizia

Risultato atteso

Curare e garantire la sicurezza nel luogo di lavoro elaborando e gestendo il piano di controllo dei rischi. Curare e garantire l'igiene dei luoghi di lavoro, la manutenzione e la conservazione delle attrezzature, utilizzando tecniche adeguate, la salute e la sicurezza nel luogo di lavoro in relazione alla funzione/ ruolo aziendale attribuiti in materia e in conformità alle regole vigenti

and ranzione, radio azienadie attribute in thateria e in comornità dile regole vigenti		
Abilità	Conoscenze	
 prevenire e ridurre il rischio professionale, ambientale e del beneficiario conoscere e spiegare la legislazione sull'igiene sicurezza e rischio garantire il rispetto delle norme igienico-sanitarie atte a garantire la salubrità dell'area di lavoro e delle attrezzature in uso lavorare in sicurezza lavorare nel rispetto dell'ambiente 	 fattori di rischio professionale ed ambientale, biologico, chimico, fisico elementi di messa in sicurezza degli ambienti e dei materiali e di diminuzione del rischio caratteristiche di prodotti e detergenti per la pulizia usati nel lavoro normativa regionale relativa allo smaltimento dei rifiuti pericolosi normative vigenti in materia di sicurezza, prevenzione infortuni, prevenzione incendi e igiene del lavoro, urbanistica, anche con riferimento agli obblighi previsti dal D.lgs. 81/'08, in relazione alla specifica destinazione dei locali e delle attività lavorative di riferimento normative vigenti in materia di politica ambientale 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Sviluppare e gestire il piano di controllo	Le operazioni di sviluppo e	Corretta predisposizione delle
dei rischi e gestire le operazioni di	gestione del piano di controllo	azione volte a diminuire i
igiene, salute e sicurezza – servizi di	dei rischi e di gestione delle	rischi professionali, ambientali
pulizia.	operazioni di igiene, salute e	del beneficiario; completa
Curare e garantire la sicurezza nel	sicurezza.	illustrazione della legislazione
luogo di lavoro elaborando e gestendo		sull'igiene e sulla sicurezza;
il piano di controllo dei rischi. Curare e		esatta attuazione delle attività
garantire l'igiene dei luoghi di lavoro, la		volte al rispetto delle norme
manutenzione e la conservazione delle		igienico-sanitarie idonee a
attrezzature, utilizzando tecniche		garantire la salubrità dell'area
adeguate, la salute e la sicurezza nel		di lavoro e delle attrezzature
luogo di lavoro in relazione alla		in uso.
funzione/ ruolo aziendale attribuiti in		
materia e in conformità alle regole		
vigenti.		





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ¹⁶		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Affari generali, segreteria e facilities management	
Sequenza di processo	Organizzazione e conduzione delle attività di segreteria	
Area di Attività	ADA.25.231.757: Gestione delle attività di centralino e accoglienza	
Qualificazione regionale	Operatore centralinista	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 4.2.2.3.1 Centralinisti Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 4.2.2.3.0 Centralinisti	
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 82.11.01 Servizi integrati di supporto per le funzioni d'ufficio	
Livello EQF	3	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	L' Operatore centralinista riceve e smista le chiamate in entrata e in uscita. In alcuni contesti i suoi compiti comprendono anche attività di reception e di gestione della posta.	

¹⁶ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Provvedere all'accoglienza delle persone in visita presso l'azienda		
Risultato atteso		
Persone in visita presso l'azienda accolte in maniera educata e cortese		
Abilità	Conoscenze	
 applicare tecniche di accoglienza della clientela applicare tecniche di ascolto attivo applicare tecniche di comunicazione efficace utilizzare la strumentazione del centralino telefonico 	 elementi di comunicazione interpersonale inglese nozioni di qualità del servizio piano di sicurezza aziendale principi di Customer Satisfaction 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Provvedere all'accoglienza delle persone in visita presso l'azienda. Persone in visita presso l'azienda accolte in maniera educata e cortese.	Le operazioni di accoglienza delle persone in visita presso l'azienda.	l · ·





COMPETENZA N. 2 - Titolo Realizzare lo smistamento delle telefonate Risultato atteso Smistamento delle telefonate realizzato in modo oculato e accurato		
Abilità	Conoscenze	
 applicare tecniche di comunicazione telefonica applicare tecniche di filtro telefonate utilizzare la strumentazione del centralino telefonico utilizzare sistemi di navigazione internet utilizzare software elaborazione testi (Word o analoghi) utilizzare software posta elettronica (Outlook o analoghi) utilizzare software specifici gestione centralino (Jaws e Zoom Test) 	 elementi di telefonia di base funzionalità e caratteristiche del centralino inglese nozioni di qualità del servizio principi di Customer Satisfaction 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Realizzare lo smistamento delle telefonate. Smistamento delle telefonate	Le operazioni di smistamento delle telefonate.	Corretto utilizzo degli strumenti di filtro delle telefonate; uso ottimale dei
realizzato in modo oculato e accurato.		sistemi di navigazione internet e di posta elettronica.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ¹⁷		
Area Comune		
Processo	Affari generali, segreteria e facilities management	
Sequenza di processo	Organizzazione e conduzione delle attività di segreteria	
Area di Attività	ADA.25.231.755: Realizzazione di attività di ufficio	
Qualificazione regionale	Operatore d'ufficio	
Referenziazioni Livello EQF	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 4.1.1.1.0 Dattilografi, stenodattilografi 4.1.1.2.0 Operatori su macchine di calcolo e di elaborazione dati 4.1.1.3.0 Operatori su macchine per la riproduzione di documenti e assimilati Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 4.1.2.1.0 Addetti alla videoscrittura, dattilografi, stenografi e professioni assimilate Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 82.11.01 Servizi integrati di supporto per le funzioni d'ufficio 3	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	L'operatore d'ufficio gestisce i flussi informativi di corrispondenza in entrata ed in uscita, la registrazione, protocollazione ed archiviazione di documenti amministrativi e contabili, la redazione di testi amministrativi o commerciali. Questa figura è presente in buona parte delle organizzazioni private o pubbliche, di piccole o di grandi dimensioni, e può assumere diverse denominazioni in funzione dei livelli di autonomia, responsabilità e qualificazione.	

¹⁷ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo

COMILETEMENT TROID		
Eseguire il trattamento di documenti amministrativo-contabili		
Risultato atteso		
Trattamento dei documenti amministrativo-contabili eseguito sulla base sulla base di		
specifiche procedure di archiviazione		
Abilità Conoscenze		
applicare procedure di registrazione	 elementi di amministrazione aziendale 	
documenti contabili	 elementi di contabilità aziendale 	

- applicare procedure per la stesura di documenti di acquisto o vendita: ordini, bolle, ricevute, fatture
- applicare tecniche di archiviazione dati aziendali
- utilizzare applicativi home banking per pagamenti telematici
- utilizzare software contabilità
- utilizzare software foglio elettronico (Microsoft Excel, Lotus 123 o analoghi)
- utilizzare software gestione amministrativa
- utilizzare software gestione di database (Access o analoghi)
- utilizzare software posta elettronica (Outlook o analoghi)
- utilizzare strumentazione a supporto dell'attività d'ufficio (fax, fotocopiatrice)

- ziendale
- elementi di contabilità aziendale
- elementi di economia aziendale
- elementi di ragioneria
- elementi di ragioneria

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Eseguire il trattamento di documenti amministrativo-contabili. Trattamento dei documenti amministrativo-contabili eseguito sulla base sulla base di specifiche procedure di archiviazione .	Le operazioni di trattamento dei documenti amministrativo-contabili.	1 ' '





COMPETENZA N. 2 - Titolo

Gestire le comunicazioni in entrata ed uscita (posta e protocollo)

Risultato atteso

Gestione delle comunicazioni in entrata ed uscita (posta e protocollo) secondo opportune procedure di registrazione

procedure arregistrazione		
Abilità	Conoscenze	
 applicare procedure di archiviazione applicare procedure di protocollazione documenti applicare procedure di registrazione documenti contabili applicare tecniche di predisposizione mailing list utilizzare la strumentazione del centralino telefonico utilizzare lo scanner utilizzare modalità di smistamento della posta utilizzare software posta elettronica (Outlook o analoghi) utilizzare strumentazione a supporto dell'attività d'ufficio (fax, fotocopiatrice) 	 funzionalità e caratteristiche del centralino sistemi di archiviazione dati tecniche per il back up dei dati 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestire le comunicazioni in entrata ed uscita (posta e protocollo). Gestione delle comunicazioni in entrata ed uscita (posta e protocollo) secondo opportune procedure di registrazione.	Le operazioni di gestione delle comunicazioni in entrata ed uscita (posta e controllo).	Precisa attuazione delle attività di smistamento della posta; utilizzo corretto degli strumenti tipici del centralino telefonico.





COMPETENZA N. 3 - Titolo Redigere testi e lettere commerciali Risultato atteso Testi e lettere commerciali redatte secondo opportune modalità di elaborazione		
Abilità Conoscenze		
 applicare tecniche di scrittura di testi commerciali utilizzare software elaborazione testi (Word o analoghi) utilizzare software gestione amministrativa utilizzare stampanti professionali utilizzare strumentazione a supporto dell'attività d'ufficio (fax, fotocopiatrice) 	 elementi di amministrazione aziendale elementi di organizzazione aziendale lingua italiana lingua italiana norme redazionali della corrispondenza commerciale 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Redigere testi e lettere commerciali. Testi e lettere commerciali redatte secondo opportune modalità di elaborazione.	Le operazioni di redazione di testi e lettere commerciali.	Corretta adozione delle tecniche di scrittura dei testi commerciali; utilizzo preciso degli strumenti di elaborazione dei testi.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ¹⁸		
	<u>Area Comune</u>	
Processo	Marketing, sviluppo commerciale e pubbliche relazioni	
Sequenza di processo	Organizzazione di eventi, convegni, esposizioni e fiere	
Area di Attività	ADA.25.226.738: Assistenza e supporto in eventi fieristici e	
	congressuali	
Qualificazione regionale	Operatore di accoglienza-accompagnamento in manifestazioni	
	congressuali, fiere, convegni (hostess)	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006):	
	4.2.2.4.3 Assistenti congressuali e fieristici	
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011):	
	5.2.3.1.3 Assistenti congressuali e fieristici	
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):	
	82.30.00 Organizzazione di convegni e fiere	
Livello EQF	3	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	L'operatore di accoglienza/accompagnamento in manifestazioni congressuali, fiere, convegni (hostess) si occupa dell'accoglienza, del ricevimento e dei servizi di assistenza durante il soggiorno di ospiti e clienti in fiere generiche, fiere di settore, missioni anche all'estero, convegni, congressi ed eventi promozionali in genere. Garantisce ai partecipanti tutte le informazioni, relazionandosi direttamente con essi e provvede ai servizi di segreteria e all'accoglienza (registrazione partecipanti), alla distribuzione dei materiali, all'informazione sulla logistica e sui tempi dell'evento congressuale/fieristico. E' una figura professionale in possesso di competenze tecniche organizzative per lo svolgimento di ruoli all'interno delle strutture degli enti fieristici e in particolare delle attività relative agli aspetti di marketing e della comunicazione. La capacità comunicativa è funzionale a rispondere alle esigenze degli interlocutori e deve permettere anche di svolgere un'efficace funzione di vendita eventualmente offerta dall'evento fieristico e operare in modo da trarne il massimo vantaggio per il committente	

¹⁸ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo

Accoglienza partecipanti all'evento

Risultato atteso

Fornire ai partecipanti ogni tipo di informazione di carattere organizzativo e logistico in modo da favorire e agevolare lo svolgimento di tutte le attività che sono invitati a svolgere durante l'evento

durante l'évento		
Abilità	Conoscenze	
 gestire i rapporti con i soggetti interni ed esterni per l'organizzazione delle attività dei partecipanti gestire l'accompagnamento dei partecipanti nelle aree di accoglienza e di rappresentazione, nei tempi e nelle modalità stabilite dalla direzione organizzativa intrattenere relazioni professionali con fornitori, ospiti, visitatori, clienti ecc. prevedere situazioni di inefficienza organizzativa o di disorientamento dei partecipanti e intervenire prontamente svolgere efficacemente un dialogo di prima accoglienza per facilitare la comunicazione interpersonale 	 psicologia della comunicazione per gestire le diverse situazioni comportamentali, prevenire le situazioni di disagio e prevedere le necessità della clientela regole comportamentali per la gestione dei reclami strategie di comunicazione in relazione a diverse categorie di utenza tecniche di comunicazione e relazioni umane e di massa per gestire la comunicazione a gruppi di utenza e gli annunci in pubblico tecniche di comunicazione per gestire efficacemente il colloquio in situazioni di normalità e di reclamo tecniche e principi di accoglienza per gestire l'arrivo del cliente nella sede di ricevimento 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Accoglienza partecipanti all'evento.	Le operazioni di accoglienza	Accoglienza del cliente e
Fornire ai partecipanti ogni tipo di	partecipanti all'evento.	ascolto delle richieste;
informazione di carattere organizzativo		erogazione del servizio e
e logistico in modo da favorire e		assistenza durante la
agevolare lo svolgimento di tutte le		fruizione.
attività che sono invitati a svolgere		
durante l'evento.		





COMPETENZA N. 2 - Titolo

Gestione del front office

Risultato atteso

Gestire il flusso delle informazioni in entrata necessarie per fornire indicazioni e informazioni sui servizi, sul soggiorno e per gestire le registrazioni amministrative interne		
Abilità	Conoscenze	
 assistere l'interlocutore nella presentazione del materiale informativo, commentando le informazioni in esso raccolte e fornendo i chiarimenti necessari divulgare proposte e servizi di natura sociale, culturale e ricreativa in funzione delle esigenze e bisogni rilevati fornire tutte le informazioni inerenti l'organizzazione dell'evento, i servizi disponibili, i riferimenti per l'assistenza tecnica e ricreativa gestire efficacemente la comunicazione in situazioni di conflitto intervenire in maniera tempestiva ed efficace ed in maniera conforme alle indicazioni fornite dal responsabile organizzativo, in situazioni problematiche e/o conflittuali relazionare con l'utenza, anche in lingua straniera rispondere prontamente alle informazioni richieste dal partecipante/richiedente, con il supporto di apposito materiale informativo 	 modalità organizzative dei punti informativi per gestire situazioni e ruoli del personale di contatto nella struttura di ricevimento/accoglienza strategie di comunicazione per gestire il colloquio con differenti categorie di utenze supporti informatici e telematici per gestire il trattamento e la diffusione dei dati e delle informazioni tecniche di comunicazione per gestire efficacemente il colloquio di prima accoglienza tecniche e metodologie di raccolta e reperimento delle informazioni per il trattamento e diffusione dei dati e l'attivazione dei servizi informativi 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestione del front office.	Le operazioni di gestione del	Coordinamento dei servizi di
Gestire il flusso delle informazioni in	front office.	accoglienza al front office;
entrata necessarie per fornire		impiego di apposite
indicazioni e informazioni sui servizi,		procedure per la gestione dei
sul soggiorno e per gestire le		flussi informativi.
registrazioni amministrative interne.		





COMPETENZA N. 3 - Titolo

Realizzazione delle attività di segreteria organizzativa

Risultato atteso

Raccogliere dati provenienti dalle altre funzioni organizzative (es. personale, amministrazione, logistica, ricettività, ecc...) per predisporre ed elaborare le informazioni da trasmettere sia all'interno dell'organizzazione che tra i partecipanti

da trasmettere sia ali interno deli organizzazione che tra i partecipanti		
Abilità	Conoscenze	
 gestire le dinamiche di gruppo, sapendole applicare al lavoro d'équipe gestire le registrazioni amministrative dei partecipanti necessarie al controllo ed alla raccolta delle informazioni richieste dall'organizzatore lavorare in gruppo per coordinarsi con le attività degli altri reparti organizzativi e le strutture di assistenza tecnica raccogliere dati e documenti per l'organizzazione del soggiorno raccogliere la documentazione relativa agli interventi dei relatori e dei moderatori, per prepararla alla presentazione trattare l'informazione attraverso l'uso di strumenti multimediali 	 linguaggi informatici e telematici per trattare e gestire la raccolta e la diffusione delle informazioni necessarie allo svolgimento delle attività interne ed esterne alla struttura principi di contabilità e amministrazione per gestire correttamente le registrazioni e l'archiviazione della documentazione principi di economia e tecnica aziendale delle imprese ricettive per la gestione delle attività organizzative e amministrative principi di organizzazione aziendale per la gestione dei rapporti con gli altri livelli di responsabilità 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Realizzazione delle attività di segreteria organizzativa. Raccogliere dati provenienti dalle altre funzioni organizzative (es. personale, amministrazione, logistica, ricettività, ecc) per predisporre ed elaborare le	Le operazioni di realizzazione delle attività di segreteria organizzativa.	efficace gestione dei flussi di informazione in entrata ed in uscita; elaborazione di documenti informativi per l' interno e l' esterno.
informazioni da trasmettere sia all'interno dell'organizzazione che tra i partecipanti.		





COMPETENZA N. 4 - Titolo

Svolgimento delle attività dirette all'assistenza clienti

Risultato atteso

Fornire risposta e soluzioni alle richieste e alle necessità dei partecipanti per permettere loro di fruire adeguatamente dei servizi messi a loro disposizione e/o di quelli comunque richiesti

richiesti			
Abilità	Conoscenze		
 curare l'arredamento e l'ottimizzazione delle aree di soggiorno/accoglienza dei partecipanti, rendendole accoglienti e gradevoli fornire assistenza durante le attività di trasferimento, allestimento di stand, servizio prenotazioni fornire informazioni di varia natura ai partecipanti su aspetti logistici, organizzativi, storico-culturali e ambientali anche durante i trasferimenti o in base alle richieste dei partecipanti gestire i rapporti tra l'agenzia committente ed il cliente finale (gruppo turistico, azienda committente, ecc) gestire le fasi operative del soggiorno percepire ed individuare le esigenze dell'ospite per descrivere le soluzioni offerte dai servizi all'interno e all'esterno della struttura 	 lingue straniere per gestire i colloqui con l'utenza straniera e la documentazione tecnica, promozionale ed informativa logistica ed organizzazione per la gestione dei rapporti con i reparti tecnici e con i servizi operativi di assistenza tecniche di comunicazione per gestire la comunicazione interpersonale con diverse tipologie di utenza tecniche di promozione e vendita per facilitare le attività commerciali promosse durante lo svolgimento dell'evento 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Svolgimento delle attività dirette	Le operazioni di svolgimento	Accoglienza del cliente e
all'assistenza clienti.	delle attività dirette	ascolto delle richieste;
Fornire risposta e soluzioni alle	all'assistenza clienti.	erogazione del servizio e
richieste e alle necessità dei		assistenza durante la
partecipanti per permettere loro di		fruizione; somministrazione
fruire adeguatamente dei servizi messi		degli strumenti di customer
a loro disposizione e/o di quelli		satisfaction e raccolta delle
comunque richiesti.		informazioni.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ¹⁹		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Affari generali, segreteria e facilities management	
	Amministrazione, finanza e controllo di gestione	
Sequenza di processo	Organizzazione e conduzione delle attività di segreteria	
	Gestione operativa delle attività economico-finanziarie e fiscali	
Area di Attività	ADA.25.231.754: Cura delle funzioni di segreteria	
	ADA.25.229.746: Realizzazione delle scritture e degli	
	adempimenti fiscali e previdenziali ed emissione/registrazione di	
	documenti contabili	
Qualificazione regionale	Operatore segretariale	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006):	
	4.1.1.4.0 Personale di segreteria 4.1.2.1.0 Aiuto contabili e	
	assimilati	
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011):	
	4.1.1.2.0 Addetti agli affari generali 4.3.2.1.0 Addetti	
	alla contabilità	
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):	
	82.11.01 Servizi integrati di supporto per le funzioni d'ufficio	
	69.20.12 Servizi forniti da ragionieri e periti commerciali	
Livello EQF	3	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	L'operatore segretariale è in grado di organizzare e gestire attività di segreteria nei diversi aspetti tecnici, organizzativi e tecnologici, valutando e gestendo le priorità e le esigenze espresse.	

¹⁹ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Gestione flussi informativi e comunicativi		
Risultato atteso Comunicazioni acquisite, archiviate e trasmesse		
Abilità Conoscenze		
 distinguere gli elementi identificativi delle comunicazioni in entrata per lo smistamento ed applicarli a quelle in uscita utilizzare i mezzi per il ricevimento e la trasmissione di comunicazioni interne ed esterne all'ufficio: telefono, fax, email, ecc individuare ed applicare modalità manuali ed informatiche di protocollo, classificazione ed archiviazione dei documenti d'ufficio identificare modalità per rimuovere ostacoli nelle relazioni comunicative interne esterne all'azienda 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) tecniche di comunicazione e relazione con il cliente informatica di base e servizi internet (navigazione, ricerca informazioni sui principali motori di ricerca, posta elettronica) principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza caratteristiche delle attrezzature d'ufficio (fax, fotocopiatrice, scanner, ecc.) 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestione flussi informativi e comunicativi. Comunicazioni acquisite, archiviate e trasmesse.	Le operazioni di gestione dei flussi informativi e comunicativi.	Amministrazione e controllo centralino; acquisizione, registrazione e trasmissione di corrispondenza in entrata e in uscita; protocollo e archiviazione di dati e informazioni.





COMPETENZA N. 2 - Titolo Sistematizzazione informazioni e testi scritti		
Risultato atteso Documenti redatti correttamente nei contenuti e nella forma grafica Abilità Conoscenze		
 utilizzare gli applicativi informatici per la redazione di tabelle, presentazioni, statistiche e report per interlocutori interni ed esterni comprendere ed interpretare linguaggio e significati della comunicazione scritta e orale in lingua straniera valutare la correttezza di un testo scritto (grammatica e sintassi) e la sua rispondenza con gli obiettivi comunicazionali definiti applicare le principali tecniche per la redazione di lettere, comunicati, avvisi e convocazioni d'uso comune 	 lingua inglese parlata e scritta a livello elementare informatica di base e servizi internet (navigazione, ricerca informazioni sui principali motori di ricerca, posta elettronica) caratteristiche delle attrezzature d'ufficio (fax, fotocopiatrice, scanner, ecc.) la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Sistematizzazione informazioni e testi scritti.	sistematizzazione c	i Stesura e diffusione di comunicazioni formali anche
Documenti redatti correttamente nei contenuti e nella forma grafica.	informazioni e testi scritti.	in lingua straniera; redazione di tabelle, presentazioni, statistiche e report.





COMPETENZA N. 3 - Titolo Trattamento di documenti amministrativo-contabili Risultato atteso		
Documenti contabili correttamente registrati ed archiviati Abilità Conoscenze		
 distinguere gli elementi costitutivi di un documento contabile per le operazioni di archiviazione e registrazione adottare procedure per la redazione ed emissione dei documenti di vendita ed acquisto (ordini, bolle, ricevute, fatture) applicare tecniche di archiviazione e registrazione di prima nota di documenti contabili anche con l'ausilio di software applicativi specifici valutare correttezza delle transazioni economiche nella relazione con servizi e interlocutori esterni all'azienda 	 tipologia dei documenti contabili, loro caratteristiche e procedure per l'elaborazione e la registrazione tecniche di archiviazione e classificazione manuali e digitali di documenti e dati principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Trattamento di documenti amministrativo-contabili. Documenti contabili correttamente registrati ed archiviati.	Le operazioni di trattamento dei documenti amministrativo-contabili.	Acquisizione, archiviazione e registrazione di prima nota di documenti contabili; aggiornamento di schede anagrafiche e tabelle relative a clienti, fornitori, ecc.; compilazione cartacea ed informatica di documenti di vendita bolle, ricevute, fatture).





COMPETENZA N. 4 - Titolo Organizzazione riunioni ed eventi di lavoro Risultato atteso Riunioni ed eventi di lavoro configurati secondo i bisogni e le richieste esplicitate		
Abilità Conoscenze		
 individuare e riconoscere disponibilità ed urgenze nella pianificazione di riunioni ed eventi di lavoro distinguere costi e ricavi a preventivo per la formulazione di budget di riunioni ed eventi di lavoro definire ambienti e strumentazioni adeguati per riunioni ed eventi in coerenza con politiche e strategie aziendali adottare procedure per l'organizzazione di trasferte e la prenotazione di biglietti di viaggio e pernottamenti 	 principi di organizzazione aziendale: processi, ruoli e funzioni tecniche di time management principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) lingua inglese parlata e scritta a livello elementare 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Organizzazione riunioni ed eventi di	Le operazioni di organizzazione	Predisposizione ed
lavoro.	di riunioni ed eventi di lavoro.	aggiornamento calendario
Riunioni ed eventi di lavoro configurati		degli appuntamenti;
secondo i bisogni e le richieste		predisposizione di supporti
esplicitate.		organizzativi o tecnici per la
		realizzazione di riunioni ed
		eventi; prenotazione biglietti
		di viaggio e pernottamenti.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ²⁰			
<u>Area Comune</u>			
Processo	Organizzazione, gestione delle risorse umane e sicurezza		
Sequenza di processo	Gestione delle risorse umane, sviluppo organizzativo e amministrazione del personale		
Area di Attività	ADA.25.234.770: Gestione amministrativa del personale		
Qualificazione regionale	Tecnico amministrazione del personale		
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 4.1.2.5.0 Addetti alla gestione del personale Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 4.1.1.4.0 Addetti alla gestione del personale Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 78.10.00 Servizi di ricerca, selezione, collocamento e supporto per il ricollocamento di personale 69.20.15 Gestione ed amministrazione del personale per conto terzi 69.20.30 Attività dei consulenti del lavoro		
Livello EQF	4		
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il tecnico di amministrazione del personale predispone e gestisce i documenti e le registrazioni previste dalla legge in materia di lavoro, gestendo le attività amministrative connesse all'assunzione, retribuzione e cessazione dei rapporti di lavoro e le registrazioni contabili in materia fiscale, assicurativa e contributiva ed i relativi adempimenti (pagamenti, dichiarazioni, comunicazioni obbligatorie) in materia di lavoro subordinato o parasubordinato		

²⁰ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo

Essere in grado di adempiere le procedure amministrative connesse all'assunzione, retribuzione e cessazione del rapporto di lavoro

Risultato atteso

Procedure amministrative connesse all'assunzione, retribuzione e cessazione del rapporto di lavoro espletate seconde le normative di settore e le direttive aziendali

di lavoro espletate seconde le normative di settore e le direttive aziendali		
Abilità	Conoscenze	
 applicare modalità di calcolo della fiscalità differita applicare modalità di gestione delle scadenze contabili-fiscali applicare modalità di redazione contratti di lavoro applicare procedure calcolo versamenti contributivi e fiscali applicare procedure per gestione pagamenti applicare procedure per trattamento solleciti/contenziosi applicare tecniche di monitoraggio piano di lavoro utilizzare applicativi home banking per pagamenti telematici utilizzare dispositivi di rilevazione e classificazione delle presenze utilizzare software gestione amministrativa utilizzare software gestione paghe 	 diritto del lavoro diritto sindacale dispositivi di rilevazione e classificazione delle presenze elementi di amministrazione aziendale elementi di contrattualistica del lavoro elementi di diritto civile elementi di disciplina dei contratti elementi di gestione delle risorse umane normativa inps in materia di mobilità e cassa integrazione guadagni (cig) normativa previdenziale normativa sui contratti collettivi nazionali di lavoro (ccnl) procedure di assunzione procedure di gestione del personale 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di adempiere le	Le operazioni amministrative	Esatta esecuzione della
procedure amministrative connesse	connesse all'assunzione,	rilevazione delle presenze e
all'assunzione, retribuzione e	retribuzione e cessazione del	predisporre la
cessazione del rapporto di lavoro.	rapporto di lavoro.	documentazione giustificativa
Procedure amministrative connesse		delle assenze; precisa
all'assunzione, retribuzione e		elaborazione dei prospetti
cessazione del rapporto di lavoro		paga periodici; corretta
espletate seconde le normative di		realizzazione della
settore e le direttive aziendali.		liquidazione degli stipendi e di
		ogni altro pagamento dovuto
		al personale.





COMPETENZA N. 2 - Titolo

Essere in grado di assolvere gli adempimenti fiscali, previdenziali e contabili connessi al rapporto di lavoro

Risultato atteso

Adempimenti fiscali, previdenziali e contabili connessi al rapporto di lavoro assolti seguendo le normative di settore

seguendo le normative di settore			
Abilità	Conoscenze		
 applicare modalità di calcolo della fiscalità differita applicare modalità di controllo della procedura contabile applicare procedure calcolo versamenti contributivi e fiscali applicare procedure di gestione adempimenti iva applicare procedure di gestione contabile delle imposte sul reddito applicare procedure di registrazione documenti contabili applicare procedure per gestione pagamenti applicare tecnica della registrazione contabile (partita doppia) applicare tecniche di monitoraggio piano di lavoro utilizzare applicativi home banking per pagamenti telematici utilizzare software contabilità utilizzare software erp (enterprise resource planning) utilizzare software foglio elettronico (microsoft excel, lotus 123 o analoghi) utilizzare software gestione amministrativa utilizzare software gestione paghe 	 adempimenti e scadenze fiscali diritto del lavoro elementi di amministrazione aziendale elementi di contrattualistica del lavoro elementi di diritto civile elementi di diritto commerciale elementi di ragioneria fiscalità differita: principi e modalità di calcolo normativa fiscale e tributaria normativa inps in materia di mobilità e cassa integrazione guadagni (cig) normativa previdenziale normativa sui contratti collettivi nazionali di lavoro (ccnl) principi di contabilità generale scritture contabili, libro giornale e partita doppia standard internazionali dei sistemi di contabilità e di reporting tesoreria, cassa, pagamenti e riscossioni vocabolario tecnico fiscale 		





Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di assolvere gli adempimenti fiscali, previdenziali e contabili connessi al rapporto di lavoro. Adempimenti fiscali, previdenziali e contabili connessi al rapporto di lavoro assolti seguendo le normative di settore.	Le operazioni di adempimenti fiscali, previdenziali e contabili connessi al rapporto di lavoro.	Esatta compilazione dei documenti/modelli riferiti a obblighi periodici/annuali assicurativi e contributivi; esatta compilazione dei documenti/modelli riferiti a obblighi periodici/annui del sostituto imposta e del sostituto di dichiarazione; corrette registrazioni contabili in tema di stipendi e contributi.





COMPETENZA N. 3 - Titolo

Essere in grado di configurare il sistema amministrativo per la gestione del personale

Risultato atteso

Sistema amministrativo per la gestione del personale configurato secondo le normative di settore e le direttive aziendali

settore e le direttive aziendali		
Abilità	Conoscenze	
 applicare modalità di calcolo della fiscalità differita applicare modalità di controllo della procedura contabile applicare tecniche di analisi dei processi amministrativi applicare tecniche di controllo di gestione applicare tecniche di pianificazione dell'attività di contabilità applicare tecniche di pianificazione delle attività utilizzare software contabilità utilizzare software erp (enterprise resource planning) utilizzare software gestione amministrativa utilizzare software gestione paghe utilizzare strumenti di pianificazione delle attività utilizzare strumenti operativi di controllo di gestione 	 direttive strategiche aziendali diritto del lavoro diritto sindacale elementi di amministrazione aziendale elementi di budgeting elementi di contabilità aziendale elementi di contabilità industriale elementi di controllo di gestione elementi di scienza delle finanze normativa fiscale e tributaria normativa previdenziale principi di contabilità generale scritture contabili, libro giornale e partita doppia standard internazionali dei sistemi di contabilità e di reporting tecniche di pianificazione di attività vocabolario tecnico fiscale 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di configurare il sistema amministrativo per la gestione del personale. Sistema amministrativo per la gestione del personale configurato secondo le normative di settore e le direttive aziendali.	Le operazioni di configurazione del sistema amministrativo per la gestione del personale.	Corretta predisposizione delle procedure per la gestione delle assunzioni cessazione del rapporto di lavoro; corretta predisposizione delle procedure per la gestione degli adempimenti obbligatori in tema fiscale, assicurativo e
		contributivo.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ²¹		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Marketing, sviluppo commerciale e pubbliche relazioni	
Sequenza di processo	Pubbliche relazioni, comunicazione, promozione e pubblicità	
Area di Attività	ADA.25.225.734: Produzione di testi pubblicitari	
Qualificazione regionale	Tecnico Copy writer	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 2.5.4.1.3 Redattori di testi per la pubblicità Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 2.5.4.1.3 Redattori di testi per la pubblicità Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 70.21.00 Pubbliche relazioni e comunicazione 73.11.01 Ideazione di campagne pubblicitarie 73.11.02 Conduzione di campagne di marketing e altri servizi pubblicitari 73.12.00 Attività delle concessionarie pubblicitarie	
Livello EQF	4	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il Tecnico Copy writer cura l'ideazione dei messaggi pubblicitari, con specifico riferimento alle componenti scritte e/o parlate, qualunque sia il mezzo utilizzato dalla comunicazione: radio, TV, stampa, affissioni, web, ecc. Deve possedere buona capacità di sintesi e di invenzione testuale e verbale, ed essere in grado di giocare con concetti e parole, per tradurre in forma originale e coerente con l'immagine la promessa pubblicitaria. Deve avere ottima conoscenza della lingua e della sintassi, in quanto responsabile della stesura dei testi degli annunci, di brochure e pieghevoli informativi. Normalmente cura l'intera "colonna sonora" di uno spot radio o TV. Lavora in strettissima collaborazione con l'Art director che si occupa invece della parte visiva della campagna pubblicitaria. Il loro lavoro è così strettamente correlato, che non si può prescindere dall'apporto creativo di entrambi.	

²¹ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Supervisione della produzione di elementi audio di una campagna pubblicitaria			
Risultato atteso			
Supervisione degli elementi audio della campagna pubblicitaria nei suoi aspetti essenziali e			
parti	colari		
Abilità	Conoscenze		
applicare modalità di rilevazione	elementi di dizione		
conformità audio	 generi musicali 		
 applicare tecniche di monitoraggio delle 	 tecniche di animazione multimediale 		
attività	 tecniche di registrazione audio 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Supervisione della produzione di	Le operazioni di supervisione	Definizione del piano di
	della produzione di elementi	lavoro; produzione di
pubblicitaria.	audio di una campagna	elementi audio.
Supervisione degli alementi audio della	pubblicitaria.	
campagna pubblicitaria nei suoi aspetti		
essenziali e particolari.		





COMPETENZA N. 2 - Titolo Supervisione della produzione di elementi testuali di una campagna pubblicitaria		
Risultato atteso		
Supervisione degli elementi testuali della campagna pubblicitaria nei suoi aspetti essenziali e particolari		
Abilità Conoscenze		
applicare modalità di rilevazione	tecniche di impaginazione	
conformità impaginati • tecniche di stampa		
 applicare tecniche di monitoraggio delle attività 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Supervisione della produzione di	Le operazioni di supervisione	Definizione del piano di
elementi testuali di una campagna	della produzione di elementi	lavoro;organizzazione
pubblicitaria.	testuali di una campagna	(tradizionale e digitale) dei
Supervisione degli alementi testuali	pubblicitaria.	contenuti testuali e grafici
della campagna pubblicitaria nei suoi		
aspetti essenziali e particolari.		





COMPETENZA N. 3 - Titolo Ideazione testi pubblicitari		
Risultato atteso Definizione dei testi di una campagna pubblicitaria		
Abilità Conoscenze		
 applicare tecniche di ideazione pubblicitaria applicare tecniche di sceneggiatura applicare tecniche di scrittura pubblicitaria applicare tecniche di sviluppo del pensiero creativo 	 arti visive elementi di linguistica elementi di psicologia della comunicazione normativa sull'autodisciplina pubblicitaria strutture grammaticali della lingua italiana tecnica del linguaggio cinematografico tecniche della comunicazione pubblicitaria 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Ideazione testi pubblicitari.	Le operazioni di Ideazione testi	Ricognizione degli elementi di
Definizione dei testi di una campagna	pubblicitari.	contesto; elaborazione delle
pubblicitaria.		ipotesi di testo.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ²²		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Gestione del processo produttivo, qualità, funzioni tecniche e	
	logistica interna	
Common di manage	Marketing, sviluppo commerciale e pubbliche relazioni	
Sequenza di processo	Approvvigionamenti, logistica interna e magazzino Marketing strategica e apprativo	
Area di Attività	Marketing strategico e operativo ADA.25.222.715: Pianificazione degli approvvigionamenti	
Area di Attivita	ADA.25.222.715: Planificazione degli approvvigionamenti ADA.25.222.716: Gestione degli approvvigionamenti	
	ADA.25.223.710. Gestione degli approvvigionamenti ADA.25.223.719: Sviluppo del piano strategico di marketing	
Qualificazione regionale	Tecnico degli acquisti e approvvigionamenti	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006):	
Referenziazioni	2.5.1.5.1 Specialisti nell'acquisizione di beni e servizi 3.3.3.1.0	
	Approvvigionatori e responsabili acquisti 4.1.3.2.0 Addetti alla	
	gestione amministrativa degli approvvigionamenti 2.5.1.5.3	
	Analisti di mercato	
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011):	
	2.5.1.5.1 Specialisti nell'acquisizione di beni e servizi 3.3.3.1.0	
	Approvvigionatori e responsabili acquisti 4.3.1.1.0 Addetti alla	
	gestione degli acquisti 2.5.1.5.4 Analisti di mercato	
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):	
	70.22.01 Attività di consulenza per la gestione della logistica	
	aziendale 82.92.20 Confezionamento di generi non alimentari	
	70.22.09 Altre attività di consulenza imprenditoriale e altra	
	consulenza amministrativo-gestionale e pianificazione aziendale	
	73.20.00 Ricerche di mercato e sondaggi di opinione	
Livello EQF	4	
	Il Tecnico degli acquisti e approvvigionamenti è in grado di	
Descrizione sintetica della	configurare il sistema di fornitura adeguato alle esigenze di	
qualificazione e delle attività	produzione ed approvvigionamento, selezionando il relativo	
quanneazione e dene attività	parco fornitori e gestendo i processi di acquisizione di prodotti e	
	servizi anche tecnici	

²² Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Analisi tecnica fabbisogno d'acquisto Risultato atteso Richiesta/fabbisogno di acquisto esaminati		
Abilità Conoscenze		
 valutare la rispondenza del fabbisogno di acquisto alle effettive disponibilità di mercato e di giacenza comprendere i profili qualitativi del prodotto e/o servizio al fine di individuarne il giusto rapporto qualità/prezzo individuare e valutare le corrispondenze di prodotto e/o servizio offerte dal mercato di fornitura riconoscere le caratteristiche tecnico- 	 principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. caratteristiche merceologiche, specifiche tecniche e standard qualitativi dei prodotti e/o servizi trattati. tecniche di indagine e monitoraggio del mercato fornitori (tradizionali e webbased). la sicurezza sul lavoro: regole e modalità 	
funzionali del prodotto e/o servizio da acquistare	di comportamento (generali e specifiche).	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Analisi tecnica fabbisogno d'acquisto.	Le operazioni di analisi tecnica	Acquisizione
Richiesta/fabbisogno di acquisto esaminati.	del fabbisogno di acquisto.	richiesta/fabbisogno di acquisto; verifica equivalenze di prodotto di magazzino e/o di mercato; esame tecnico del prodotto e/o servizio da acquistare; indagine su offerta di mercato; restituzione feedback.





COMPETENZA N. 2 - Titolo Organizzazione piano d'acquisto		
	o atteso mi produttivi e di approvvigionamento rilevati Conoscenze	
 determinare scadenze e modalità di consegna in funzione dell'efficienza ed efficacia produttiva dei fornitori valutare i tempi e i processi di approvvigionamento, anche in vista delle procedure interne di acquisizione identificare gli indicatori di selezione e monitoraggio del parco fornitori - costi, tempi, qualità, affidabilità, ecc. individuare le priorità d'acquisto in previsione della disponibilità variabile del prodotto e/o servizio sul mercato 	 principali caratteristiche e tipologie dei processi di produzione industriale. strumenti e tecniche di programmazione (gantt, ecc.). la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). metodi di qualificazione fornitori. principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. tecniche di marketing d'acquisto. principali elementi relativi a sistemi e metodi per la gestione logistica interna ed esterna. tecniche di indagine e monitoraggio del mercato fornitori (tradizionali e webbased). 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Organizzazione piano d'acquisto. Piano di acquisto redatto secondo i programmi produttivi e di approvvigionamento rilevati.	Le operazioni di organizzazione del piano di acquisto.	Definizione operativa calendario emissione ordini; elaborazione elementi di priorità d'acquisto; organizzazione calendario scadenze/consegne; elaborazione criteri di selezione e monitoraggio fornitori.





COMPETENZA N. 3 - Titolo Configurazione sistema di fornitura		
Risultato atteso Sistema di fornitura strutturato		
Abilità	Conoscenze	
 valutare i fornitori sulla base degli indicatori di selezione prefissati, nonché delle caratteristiche specifiche del prodotto e/o servizio da acquistare individuare e valutare il rapporto costi/benefici dell'offerta in funzione delle condizioni di acquisto predeterminate adottare tecniche e stili di negoziazione per la definizione delle condizioni di fornitura e per la gestione delle relazioni con i fornitori decodificare i flussi informativi provenienti dal mercato per la ricerca di nuove fonti di fornitura 	 tecniche e strategie di comunicazione e negoziazione. tecniche di indagine e monitoraggio del mercato fornitori (tradizionali e webbased). tecniche di analisi dei costi/benefici. principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). lingua inglese tecnica 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Configurazione sistema di fornitura.	Le operazioni di configurazione	Ricognizione nel parco
Sistema di fornitura strutturato.	del sistema di fornitura.	fornitori già esistente; ricerca
		e selezione nuovi fornitori;
		predisposizione lista
		potenziali fornitori;
		negoziazione e definizione
		condizioni di fornitura
		(modalità, tempi, costi, ecc.).





COMPETENZA N. 4 - Titolo Gestione processi di acquisizione		
Risultato atteso Fornitura efficacemente presidiata e rispondente alle condizioni negoziate Abilità Conoscenze		
 adottare modalità amministrativo-contabili per la predisposizione degli ordini di acquisto definire la soluzione contrattuale adeguata alla tipologia delle forniture richieste rilevare il grado di soddisfazione degli utilizzatori finali in merito alle conformità delle forniture offerte adottare tecniche comparative (benchmarking) della qualità e dei prodotti e/o servizi offerti dai diversi fornitori 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). principali software applicativi per la gestione dei dati e degli acquisti. principali tipologie contrattuali e normative applicate alle transazioni commerciali. principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. lingua inglese tecnica. principali riferimenti legislativi e normativi in materia di iso. tecniche e strategie di comunicazione e negoziazione. 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestione processi di acquisizione. Fornitura efficacemente presidiata e rispondente alle condizioni negoziate.	Le operazioni di gestione dei processi di acquisizione.	Definizione modalità contrattuali di fornitura; emissione ordine d'acquisto; monitoraggio conformità delle forniture.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ²³		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Gestione del processo produttivo, qualità, funzioni tecniche e	
	logistica interna	
Sequenza di processo	Sistema di qualità e certificazione di prodotto/servizio	
Area di Attività	ADA.25.220.711: Applicazione delle procedure di controllo del	
	sistema qualità	
Qualificazione regionale	Tecnico del controllo della qualità	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006):	
	3.1.5.2.0 Tecnici del controllo della qualità industriale	
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011):	
	3.1.1.3.0 Tecnici statistici 3.1.5.3.0 Tecnici della produzione	
	manifatturiera 3.1.5.4.2 Tecnici della produzione alimentare	
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):	
	70.22.09 Altre attività di consulenza imprenditoriale e altra	
	consulenza amministrativo-gestionale e pianificazione aziendale	
	71.20.10 Collaudi e analisi tecniche di prodotti 71.20.21	
	Controllo di qualità e certificazione di prodotti, processi e sistemi	
	71.20.22 Attività per la tutela di beni di produzione controllata	
Livello EQF	4	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il tecnico del controllo della qualità contribuisce ad organizzare il processo di controllo della produzione, garantisce, per i prodotti, le caratteristiche tecniche-qualitative richieste dal progetto, esegue il controllo della qualità degli approvvigionamenti, del processo produttivo, della movimentazione e delle attività post-produzione (vendita e assistenza presso il cliente), fino al controllo della qualità del prodotto finito.	

²³ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo

CQ degli approvvigionamenti, dei processi e dei prodotti

Risultato atteso

Impostare e gestire il sistema per il CQ nelle diverse fasi di approvvigionamento,

produzione e vendita, presidiandone la corretta implementazione				
Abilità	Conoscenze			
 analizzare e progettare un processo organizzativo in funzione del CQ approntare soluzioni per il ripristino delle condizioni di funzionamento in qualità effettuare il confronto tra le analisi e le specifiche del prodotto impostare programmare ed seguire i collaudi e i controlli atti a verificare e garantire la qualità dei processi impostare programmare ed seguire il collaudo conclusivo sul prodotto finito individuare le disfunzioni significative presenti all'interno di un processo produttivo e riconoscerne le cause leggere e tradurre operativamente i risultati delle analisi qualitative e quantitative prefigurare azioni correttive necessarie a mantenere gli standard di qualità definiti realizzare misurazioni, prove e controlli con strumentazioni tradizionali e computerizzate relazionare con i fornitori per assicurare il mantenimento delle caratteristiche di qualità dei prodotti acquisiti 	 caratteristiche dei processi produttivi nel proprio settore di attività cicli di produzione e di lavorazione aziendali al fine di impostare il CQ nelle varie fasi di sviluppo del prodotto condizioni tecniche per il rispetto delle norme di tolleranza nelle lavorazioni conoscenze tecnico-scientifiche relative alle proprietà dei materiali lavorati tecniche, strumenti e metodi per il controllo dei processi e il collaudo dei prodotti 			





Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
CQ degli approvvigionamenti, dei processi e dei prodotti. Impostare e gestire il sistema per il CQ nelle diverse fasi di approvvigionamento, produzione e vendita, presidiandone la corretta implementazione.	Le operazioni di Impostazione del sistema del CQ	Acquisizione ed elaborazione di informazioni relative a processo e strutture di lavoro ed obiettivi strategici aziendali; rilevazione degli esistenti sistemi di monitoraggio e valutazione della qualità; raccolta ed elaborazione di informazioni relative a modalità e responsabilità operative di lavoro.





2	B 4				7		~			_
	IV	ועו	31	- 1		۱Ν.	•	- 11	TO	\mathbf{a}

Monitoraggio e supervisione del sistema di CQ

Risultato atteso

Gestire il sistema di certificazione della qualità sul piano dell'implementazione tecnica e del

sestire il sistema di certificazione della qualita sui piano dell'implementazione tecnica e del coinvolgimento organizzativo				
Abilità	Conoscenze			
 attuare in azienda i requisiti previsti per portare/conservare l'azienda in certificazione di qualità definire la banca dati relativa alla qualità a supporto delle analisi statistiche relative ai guasti, scarti di lavorazione, ecc. definire la modulistica relativa alla certificazione e controllo della qualità determinare le variabili ed i parametri di un sistema informativo utile per la gestione della qualità in azienda elaborare il manuale della qualità contenente la normativa per il rispetto delle specifiche di qualità impostare un sistema per la valutazione e il monitoraggio delle attività in funzione delle politiche di qualità promuovere la diffusione a tutto il personale di ogni livello della politica di qualità dell'azienda, verificandone la comprensione, la realizzazione, l'aggiornamento realizzare il reporting dei controlli effettuati 	 normative ISO-UNI a livello nazionale o altre normative specifiche di settore (es. HACCP) normative relative all'ambiente e alla sicurezza in azienda software di elaborazione e di codificazione dei dati quantitativi e qualitativi 			

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Monitoraggio e supervisione del sistema di CQ. Gestire il sistema di certificazione della qualità sul piano dell'implementazione tecnica e del coinvolgimento organizzativo.	Le operazioni di configurazione ed implementazione del sistema qualità.	Sviluppo di struttura ed impianto del sistema qualità; elaborazione ed aggiornamento della documentazione (manuale, procedure ed istruzioni); pianificazione delle attività di monitoraggio e gestione del sistema qualità.





COMPETENZA N. 3 - Titolo

Pianificazione delle strategie per il CQ

Risultato atteso

Impostare e programmare le attività per il controllo della qualità tenendo conto delle esigenze produttive e dei cicli di lavoro e introducendo modifiche migliorative

esigenze produttive e dei cicli di lavoro e introducendo modifiche migliorative				
Abilità	Conoscenze			
 definire gli interventi da effettuare e realizzare un piano di attività di CQ definire le politiche e gli obiettivi di qualità aziendale individuando le specifiche principali relative alle attività di CQ e verificandone la coerenza con le altre politiche ed obiettivi aziendali interagire con la funzione di progettazione per interpretare le richieste del cliente e trasformarle in specifiche di prodotto progettare le azioni di miglioramento a supporto del CQ programmare gli interventi di manutenzione ordinaria e straordinaria degli strumenti per il CQ programmare le scadenze temporali delle diverse attività di CQ valutare i costi della qualità ed i costi della non-qualità ed effettuare l'analisi della convenienza economica valutare le diverse metodologie e strumenti per il CQ 	 metodologie per la valutazione economica dei costi per programmare le attività di CQ normative di settore relative al CQ per pianificare le attività relative al CQ norme e procedure aziendali relative al CQ per valutare eventuali modifiche migliorative tecniche di contabilità industriale per impostare le attività di CQ tecniche e programmi informatici di supporto alla gestione della qualità 			





Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Pianificazione delle strategie per il CQ. Impostare e programmare le attività per il controllo della qualità tenendo conto delle esigenze produttive e dei cicli di lavoro e introducendo modifiche migliorative.	Le operazioni di pianificazione del sistema qualità.	Realizzazione delle attività di auditing interno relativamente a procedure e modalità di lavoro adottate; rilevazione e gestione di varianze e non conformità agli standard definiti e delle relative azioni correttive e preventive; verifica con la direzione dei risultati complessivi del sistema qualità aziendale e supporto all'avvio di piani di miglioramento; pianificazione e realizzazione interventi di formazione ed informazione.





COMPETENZA N. 4 - Titolo

Programmazione e realizzazione delle analisi quantitative e qualitative dei dati a supporto del CQ

Risultato atteso

Impostare il sistema di rilevazione della qualità, di raccolta dei dati statistici e di valutazione dei risultati in vista del rispetto degli standard di qualità

valutazione dei risultati in vista del rispetto degli standard di qualità				
Abilità	Conoscenze			
 applicare le tecniche statistiche di base per il controllo di qualità definire i metodi statistici per la raccolta e l'elaborazione dei dati gestire l'analisi dei risultati ottenuti dalle elaborazioni fatte sui dati raccolti organizzare dati sperimentali sugli approvvigionamenti, sui prodotti e sui processi produttivi da analizzare presentare elaborazioni sintetiche e significative dei dati raccolti scegliere il campione statistico su cui effettuare le analisi 	 pacchetti per la realizzazione e gestione informatizzata di dati quantitativi per impostare il sistema di rilevazione della qualità tecniche di analisi qualitativa applicate al CQ tecniche per la raccolta dei dati per rilevare il rispetto degli standard di qualità tecniche statistiche e di calcolo delle probabilità applicate al CQ tecniche, strumenti e metodi per il CQ per valutare i risultati in vista del rispetto degli standard di qualità 			

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Programmazione e realizzazione delle	Le operazioni di analisi dei dati	Selezione di risorse e supporti
analisi quantitative e qualitative dei	del sistema qualità.	informatici da utilizzare;
dati a supporto del CQ.		acquisizione ed elaborazione
Impostare il sistema di rilevazione della		dei dati su prodotto/servizio
qualità, di raccolta dei dati statistici e di		e/o processo; emissione di
valutazione dei risultati in vista del		report tecnici ed eventuali
rispetto degli standard di qualità.		statistiche.





REPERTORIO DELLE QUALIFICAZIONI PROFESSIONALI DELLA REGIONE CAMPANIA

SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ²⁴		
Area Comune		
	1 <u>xrea Comune</u>	
Processo	Marketing, sviluppo commerciale e pubbliche relazioni	
Sequenza di processo	Organizzazione di eventi, convegni, esposizioni e fiere	
Area di Attività	ADA.25.226.736: Organizzazione e gestione di eventi, convegni e	
	congressi	
	ADA.25.226.737: Organizzazione e gestione di fiere ed esposizioni	
Qualificazione regionale	Tecnico dell'organizzazione di eventi	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006):	
	3.4.1.2.2 Organizzatori di convegni e ricevimenti	
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011):	
	3.4.1.2.2 Organizzatori di convegni e ricevimenti	
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):	
	82.30.00 Organizzazione di convegni e fiere	
Livello EQF	4	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il tecnico dell'organizzazione di eventi si occupa della ideazione, organizzazione ed erogazione di eventi culturali, sportivi, sociali o di intrattenimento, quali serate a tema, cene di gala, sfilate, feste, seminari,viaggi incentive ecc L'evento può essere commissionato da un'organizzazione per comunicare-pubblicizzare la sua immagine o il lancio di un prodotto o per incentivare il personale interno, oppure da un privato, per celebrare un compleanno,un matrimonio, ecc Le competenze distintive dell'organizzatore di eventi sono strettamente funzionali all'evoluzione del settore, che vede un moltiplicarsi delle forme di pubblicità, comunicazione e incontro. Da qui la necessità di fornire soluzioni innovative in grado di richiamare un qualificato e consistente numero di partecipanti.	

fonte: http://burc.regione.campania.it

²⁴ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo

Definire il concept di un evento

Risultato atteso

Analisi del mercato di riferimento con individuazione delle fonti primarie così da consentire una corretta comunicazione e definizione del budget per la riuscita dell'evento

dia correcta comunicazione le definizione dei budget per la muscita dell'evento				
Abilità	Conoscenze			
 applicare metodologie per la definizione delle caratteristiche di eventi di comunicazione applicare modalità di analisi dei bisogni di comunicazione applicare tecniche di budgeting applicare tecniche di segmentazione della clientela applicare tecniche di sviluppo del pensiero creativo utilizzare tecniche di comunicazione 	 analisi costi/benefici caratteristiche servizi tecnici a supporto di eventi (allestimento, catering, interpretariato) elementi di marketing elementi di teoria della comunicazione normativa dei beni e delle attività culturali normativa dello spettacolo normativa sugli eventi sportivi normativa sui congressi e sui viaggi incentive normativa sull'organizzazione di eventi in spazi pubblici terminologia specifica in lingua straniera tipologie di eventi per la comunicazione 			

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Definire il concept di un evento.	Le operazioni delle potenzialità	Lettura ed interpretazione del
Analisi del mercato di riferimento con	del mercato e del budgeting.	mercato di riferimento;
individuazione delle fonti primarie così		definizione di posizionamento
da consentire una corretta		dell'evento sul mercato.
comunicazione e definizione del		
budget per la riuscita dell'evento.		





COMPETENZA N. 2 - Titolo Definire le caratteristiche tecniche di un evento			
Risultato atteso Evento studiato nella sua rispondenza tecnica e funzionale			
Abilità	Conoscenze		
 applicare criteri di selezione fornitori applicare criteri di selezione location applicare metodologie per la definizione delle caratteristiche di eventi di comunicazione applicare tecniche di analisi dei costi applicare tecniche di pianificazione delle attività applicare tecniche di stesura preventivi applicare tecniche di sviluppo del pensiero creativo rispettare i regolamenti interni alle location dove viene organizzato l'evento utilizzare tecniche di verifica della strumentazione in dotazione della location 	 caratteristiche servizi tecnici a supporto di eventi (allestimento, catering, interpretariato) elementi di budgeting normativa vigente in materia di organizzazione eventi processi organizzativi di eventi tipologie di eventi per la comunicazione tipologie di location per convegni 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Definire le caratteristiche tecniche di	Le operazione di valutazione	Strutturazione degli spazi;
un evento.	delle caratteristiche tecniche	esposizione funzionale dei
Evento studiato nella sua rispondenza	dell'evento.	materiali espositivi,
tecnica e funzionale.		manutenzione degli spazi.





COM	IDFI	FN	17A	N	2.	- Titol	\mathbf{a}
CUIV	IFEI		WAA	14.	Э.	· IILUI	U

Effettuare l'organizzazione di un evento

Risultato atteso

Gestire attivamente l'organizzazione di un evento, conoscendo il mercato, gli operatori e le strutture coinvolte in tali attività

strutture coinvolte in tali attività				
Abilità	Conoscenze			
 applicare criteri di elaborazione preventivi applicare criteri di selezione fornitori applicare criteri di selezione location applicare la normativa prevista in materia di organizzazione eventi applicare modalità di coordinamento del lavoro applicare norme, disposizioni e procedure sulla sicurezza e igiene sul lavoro applicare tecniche di analisi dei costi applicare tecniche di definizione ordini commerciali applicare tecniche di pianificazione delle attività 	 caratteristiche servizi tecnici a supporto di eventi (allestimento, catering, interpretariato) elementi di budgeting elementi di contrattualistica fornitori elementi di economia della cultura normativa in materia di organizzazione di eventi normativa sulla tutela della salute e sicurezza dei lavoratori in tutti i settori di attività privati o pubblici processi organizzativi di eventi profili professionali per eventi (presentatori, animatori, dj, vocalist ecc) tecniche di pianificazione degli eventi tipologie di eventi per la comunicazione tipologie di location per convegni 			

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Effettuare l'organizzazione di un	Le operazioni di organizzazione	Reclutamento ed
evento.	dell'evento espositivo.	organizzazione delle presenze
Gestire attivamente l'organizzazione di		del personale di assistenza in
un evento, conoscendo il mercato, gli		relazione alla tipologia di
operatori e le strutture coinvolte in tali		evento; elaborazione del
attività.		piano di attività.





COMPETENZA N. 4 - Titolo Predisporre l'attività di comunicazione di un evento		
Risultato atteso Piano di marketing adeguato alle caratteristiche dell'evento		
Abilità	Conoscenze	
 applicare tecniche di comunicazione efficace applicare tecniche di marketing strategico applicare tecniche di media planning utilizzare un linguaggio grafico all'avanguardia 	 elementi di comunicazione elementi di marketing media per la comunicazione pubblicitaria tecniche di analisi e segmentazione de target tecniche di media planning tendenze grafiche 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Predisporre l'attività di comunicazione	Le operazioni di impostazione	Corretta definizione del
di un evento.	del piano di promozione e	mercato di riferimento, chiara
Piano di marketing adeguato alle	comunicazione dell'evento.	identificazione dei canali di
caratteristiche dell'evento.		comunicazione.





REPERTORIO DELLE QUALIFICAZIONI PROFESSIONALI DELLA REGIONE CAMPANIA

SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ²⁵			
<u>Area Comune</u>			
Processo	Marketing, sviluppo commerciale e pubbliche relazioni		
Sequenza di processo	Pubbliche relazioni, comunicazione, promozione e pubblicità		
Area di Attività	ADA.25.225.732: Gestione di campagne pubblicitarie		
Qualificazione regionale	Tecnico della gestione e controllo di campagne pubblicitarie		
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006):		
	3.3.3.6.1 Tecnici della pubblicità		
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011):		
	3.3.3.6.1 Tecnici della pubblicità		
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):		
	70.21.00 Pubbliche relazioni e comunicazione 73.11.01 Ideazione		
	di campagne pubblicitarie 73.11.02 Conduzione di campagne di		
	marketing e altri servizi pubblicitari 73.12.00 Attività delle		
	concessionarie pubblicitarie		
Livello EQF	4		
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il tecnico della gestione e controllo di campagne pubblicitarie opera all'interno degli uffici di comunicazione e marketing di aziende che operano significativi investimenti in attività di pubblicizzazione dei propri prodotti e servizi, ed ha il compito principale di operare una appropriata scelta dei mezzi pubblicitari sui quali veicolare il messaggio aziendale e quelli di promozione dei prodotti/servizi realizzati. Egli quindi analizza tutte le informazioni e le caratteristiche proprie dei mezzi di comunicazione attualmente presenti sul mercato per progettare una "strategia di comunicazione" in linea con gli obiettivi e la mission aziendale definita dalle strategie di marketing, proponendo la soluzione strategica sul dove, quando e a che prezzo veicolare il messaggio prodotto		

²⁵ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011

fonte: http://burc.regione.campania.it





COMPETENZA N. 1 - Titolo			
Controllo	di gestione		
Risultat	o atteso		
Conseguire il risultato economico attraverso l	'implementazione della strategia controllando		
tempi e costi d	di realizzazione		
Abilità	Conoscenze		
 assicurare il rispetto dei tempi di realizzazione e dei costi previsti dal piano di comunicazione e/o dalle attività promozionali contrattare i recuperi per quelle parti della pianificazione non coerenti con gli accordi precedentemente stipulati con editori e concessionari valutare i costi dell'impiego dei vari strumenti e mezzi, in relazione ai risultati previsti in termini economici valutare i risultati quantitativi generati dalla campagna pubblicitaria confrontandoli con le previsioni della strategia media 	 criteri e metodologie di comparazione quali-quantitativa sull'utilizzo dei mezzi di comunicazione in relazione all'ambiente e al target di destinazione economia e tecnica della pubblicità per gestire il controllo dei costi in funzione delle attività richieste e degli investimenti sostenuti programmi informatici indispensabili alla gestione e al controllo delle informazioni tecniche di analisi economica per valutare il prodotto della campagna in relazione ai differenti mezzi di produzione e di diffusione dei messaggi impiegati tecniche di budgeting per elaborare un piano previsionale di spesa tecniche statistiche per l'analisi e il 		

Indicazioni per la valutazione delle competenze

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Controllo di gestione. Conseguire il risultato economico attraverso l'implementazione della strategia controllando tempi e costi di realizzazione.	Le operazioni di controllo di gestione.	Elaborazione comparazioni tra dati previsionali ed a consuntivo; stesura di budget settoriali e generale.

monitoraggio dei dati raccolti durante la

campagna





COMPETENZA N. 2 - Titolo

Gestione e controllo della campagna pubblicitaria

Risultato atteso

Rispettare i tempi e le modalità di comunicazione nell'ambito dei mezzi di trasmissione utilizzati e intervenendo all'occorrenza con opportune manovre correttive

Abilità	Conoscenze
 applicare le procedure di art directoring per la verifica dell'impostazione dell'immagine della campagna contrattare con editori e concessionari per l'acquisto degli spazi pubblicitari e la gestione delle relative prenotazioni coordinare i contatti con le strutture di produzione radio televisiva per la realizzazione di spot coordinare le attività di produzione del canale multimediale della comunicazione coordinare le attività di produzione del canale visivo tradizionale (stampa, fotografia) gestire i contatti con le organizzazioni e gli enti che richiedono sponsorizzazioni gestire le produzioni promozionali attraverso il coordinamento delle attività dei tecnici di settore (grafici, art director, copywriter) 	 codice internet e del commercio elettronico, per la gestione e l'utilizzo delle informazioni e la diffusione delle informazioni via web disciplina fiscale e contratti operanti nel settore pubblicitario, per gestire i rapporti di collaborazione e le forniture fonti nazionali e internazionali di autoregolamentazione della deontologia professionale normativa in materia di diritto d'autore e industriale, per gestire le attività di produzione intellettuale stampa e strumenti di produzione per la gestione delle pubblicazioni e inserzioni tecniche di copywriting e below the line per la produzione della comunicazione esterna (depliant, locandine, brochure) tecniche di gestione integrata delle campagne per l'attuazione delle attività di direct marketing, sponsorizzazioni, relazioni pubbliche, promozioni e merchandising tecniche di produzione video per l'adattamento di uno spot dalla stampa alla televisione e viceversa tecniche di web advertising per applicare le dinamiche delle politiche di prezzo e delle forme di promozione interattiva nelle campagne online

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestione e controllo della campagna pubblicitaria.	Le operazioni di gestione e controllo della campagna	Verifica dei tempi e delle modalità per
Rispettare i tempi e le modalità di comunicazione nell'ambito dei mezzi di trasmissione utilizzati e intervenendo all'occorrenza con opportune manovre correttive.	1 0	l'implementazione della campagna pubblicitaria; redazione dell'impianto di monitoraggi.





COMPETENZA N. 3 - Titolo

Studio e analisi di progettazione

Risultato atteso

Presentare la proposta strategica di pianificazione dei media e il budget delle risorse da impiegare per la gestione delle attività in esso programmate in funzione dello specifico obiettivo di marketing assegnato

objettivo di marketing assegnato		
Abilità	Conoscenze	
 definire una o più strategie di media, per raggiungere gli obiettivi di marketing prefissati, attraverso l'analisi dei mezzi di comunicazione e dell'attività dei concorrenti definire una strategia di comunicazione pubblicitaria in base al servizio da reclamizzare e al taglio del messaggio pubblicitario eseguire ricerche e indagini di mercato per misurare gli effetti e le leve del messaggio pubblicitario sul target di riferimento formulare proposte di 'media plan', ovvero di ripartizione degli investimenti, di scelta dei veicoli e di distribuzione temporale della campagna 	 diritto privato in materia di consumi per la tutela dei consumatori normativa della comunicazione e della pubblicità commerciale per gestire correttamente la diffusione delle informazioni e le modalità di erogazione principi di analisi di marketing per la valutazione dell'ambiente, del mercato, della concorrenza psicologia della comunicazione per individuare gli elementi influenti e gli effetti sul mondo aziendale teoria e tecnica della progettazione pubblicitaria per la pianificazione e la progettazione creativa web marketing per gestire la segmentazione, le strategie, le leve operative del canale multimediale 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Studio e analisi di progettazione.	Le operazioni di studio e analisi	Specificazione delle
Presentare la proposta strategica di pianificazione dei media e il budget delle risorse da impiegare per la gestione delle attività in esso programmate in funzione dello specifico obiettivo di marketing assegnato.	di progettazione.	funzionalità e struttura della campagna pubblicitaria; elaborazione degli elementi costitutivi della campagna pubblicitaria; redazione dell'impianto di valutazione.





COMPETENZA N. 4 - Titolo

Verifica e analisi dei risultati della campagna

Risultato atteso

Eseguire i controlli sul risultato di acquisizione e fidelizzazione del cliente acquisiti attraverso l'implementazione della strategia e adottando eventuali procedure correttive per il recupero del gap

per il recupero dei gap		
Abilità	Conoscenze	
 contestare eventuali incongruenze con gli accordi siglati, nonché le eventuali distorsioni nella pubblicazione degli annunci pubblicitari controllare il rispetto delle procedure inerenti la tutela del marchio controllare l'applicazione della normativa e della deontologia professionale nell'attuazione delle attività promozionali controllare la reale uscita degli avvisi/comunicati secondo quanto previsto dal calendario gestire le attività inerenti la tutela del diritto di autore e dei vincoli di concorrenza monitorare le campagne pubblicitarie in termini di impatto sui consumatori, per verificare la fidelizzazione e l'attrazione 	 aspetti amministrativi e fiscali per la disciplina contrattuale dell'operatore professionale pubblicitario disciplina e autodisciplina della pubblicità commerciale per il controllo delle attività interne ed esterne inerenti la pubblicità menzognera, ingannevole, comparativa economia e tecnica della pubblicità per l'applicazione di metodologie di valutazione dell'economia e dell'efficacia della campagna elementi di diritto amministrativo per la gestione dei ricorsi contro le decisioni dell'autorità preposta e la legittimazione all'azione elementi di diritto industriale e commerciale per garantire la tutela dei segni distintivi dell'impresa normativa in materia di diritto d'autore e industriale per la tutela della produzione intellettuale strumenti e strategie della comunicazione d'impresa necessari a favorire l'impiego degli strumenti della pianificazione strumenti e tecniche di misurazione della fedeltà per valutare i tassi di riacquisto e le acquisizioni attese, le modalità di incremento della fidelizzazione e le dinamiche di soddisfazione 	





Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Verifica e analisi dei risultati della campagna. Eseguire i controlli sul risultato di acquisizione e fidelizzazione del cliente acquisiti attraverso l'implementazione della strategia e adottando eventuali procedure correttive per il recupero del gap.	Le operazioni di verifica e analisi dei risultati della campagna.	Verifica ed analisi della campagna pubblicitaria; elaborazione proposte di interventi migliorativi e correttivi degli aspetti della campagna pubblicitaria.





REPERTORIO DELLE QUALIFICAZIONI PROFESSIONALI DELLA REGIONE CAMPANIA

SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ²⁶		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Gestione del processo produttivo, qualità, funzioni tecniche e logistica interna	
Sequenza di processo	Approvvigionamenti, logistica interna e magazzino	
Area di Attività	ADA.25.222.717: Pianificazione della logistica interna e di magazzino	
Qualificazione regionale	Tecnico della logistica industriale	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 3.3.3.2.0 Responsabili di magazzino e della distribuzione interna Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 3.3.3.2.0 Responsabili di magazzino e della distribuzione interna Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 70.22.01 Attività di consulenza per la gestione della logistica aziendale 82.92.20 Confezionamento di generi non alimentari	
Livello EQF	4	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il Tecnico della logistica industriale è in grado di pianificare, implementare e controllare la movimentazione, lo stoccaggio e le lavorazioni di magazzino di materie prime, semilavorati e prodotti finiti, gestendone i relativi flussi informativi	

²⁶ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Programmazione ciclo logistico integrato Risultato atteso Piano del ciclo logistico coerente con i vincoli produttivi, commerciali e strutturali		
Abilità Conoscenze		
 individuare gli elementi principali della catena logistica integrata e i relativi standard di performance tecnica identificare i fattori di costo del ciclo logistico per valutare e correggere gli scostamenti dagli obiettivi definiti valutare input di produzione e commercializzazione dei prodotti per definire i flussi del ciclo logistico prevedere potenzialità tecnologiche ed organizzative dei fornitori ed operatori interni ed esterni di servizi di logistica e trasporto 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. il ciclo della logistica integrata. il sistema di autocontrollo HACCP: scopi e campo di applicazione. sistemi gestionali e organizzativi di un magazzino merci. 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Programmazione ciclo logistico integrato. Piano del ciclo logistico coerente con i vincoli produttivi, commerciali e strutturali.	Le operazioni di programmazione del ciclo logistico integrato.	Stesura dei cicli logistici: fasi, tempi e risorse; redazione del programma di magazzino in relazione a dati di ordinato commerciale e di approvvigionamento; calcolo dei costi e ricavi del ciclo logistico.





COMPETENZA N. 2 - Titolo Amministrazione magazzino merci		
Risultato atteso Processi di gestione merci razionalizzati e standardizzati		
Abilità	Conoscenze	
 impostare logiche di funzionamento del magazzino in funzione della struttura fisica di riferimento identificare metodi e procedure per il monitoraggio del livello di sicurezza delle scorte stabilire modalità standard per la gestione della logistica inversa definire criteri e procedure standard di stoccaggio, movimentazione e lavorazione della merce in magazzino 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. metodologie e tecniche di gestione delle scorte: metodi pull-push, gestione a fabbisogno, metodo ABC, ecc. funzioni e tipologie di imballaggio e di packaging per le spedizioni commerciali. tipologie di merci e relative specifiche di stoccaggio, movimentazione e lavorazione. 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Amministrazione magazzino merci.	Le operazione di	Organizzazione delle
Processi di gestione merci razionalizzati	amministrazione del magazzino	operazioni di stoccaggio,
e standardizzati.	merci.	lavorazione e
		movimentazione delle merci e
		relativo personale; controllo
		qualità ed efficienza delle
		attività di trattamento delle
		merci in magazzino;
		supervisione dei ritorni di
		merce non conforme.





COMPETENZA N. 3 - Titolo Pianificazione rete distributiva Risultato atteso Merce distribuita secondo il piano di commercializzazione dei prodotti		
Abilità Conoscenze		
 identificare gli indicatori di costo associati alla distribuzione fisica della merce adottare criteri di collocazione della merce all'interno del vettore in funzione delle diverse sequenze di scarico identificare vettori di trasporto in relazione alla tipologia di merce ed ai tempi di consegna definiti valutare aggregazioni di consegne merci in relazione alle zone di smistamento 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). funzioni e tipologie di imballaggio e di packaging per le spedizioni commerciali. principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. metodi per la progettazione delle missioni dei vettori: saving, extramilage, travel salesman problem, ecc. caratteristiche e specificità dei sistemi di trasporto e relativi vettori. 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Pianificazione rete distributiva.	Le operazione di pianificazione	Organizzazione missioni dei
Merce distribuita secondo il piano di	della rete distributiva.	vettori di trasporto e utilizzo
commercializzazione dei prodotti.		dei centri di
		smistamento/distribuzione;
		verifica delle prestazioni dei
		vettori di trasporto; stima dei
		costi associati alla
		distribuzione fisica della
		merce.





COMPETENZA N. 4 - Titolo Gestione flussi informativi delle merci Risultato atteso Flussi informativi completi ed aggiornati		
Abilità	Conoscenze	
 definire ed adottare procedure per l'integrazione informatizzata dei dati delle diverse funzioni del sistema aziendale identificare obiettivi, funzioni principali e struttura di un sistema di gestione dei flussi informativi di magazzino valutare informazioni e dati sui flussi fisici e i livelli della merce in magazzino 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. metodologie e tecniche di gestione delle scorte: metodi pull-push, gestione a fabbisogno, metodo ABC, ecc. software per la gestione dei flussi informativi delle merci di magazzino. procedure amministrativo-contabili di tenuta dei flussi di magazzino. 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestione flussi informativi delle merci.	Le operazioni di gestione dei	Elaborazione dei dati
Flussi informativi completi ed	flussi informativi delle merci.	informativi circa
aggiornati.	nassi inioiniativi delle meren	approvvigionamenti e ordinato commerciale; contabilizzazione delle giacenze e scorte di magazzino; monitoraggio dei flussi distributivi mediante software di gestione dei





REPERTORIO DELLE QUALIFICAZIONI PROFESSIONALI DELLA REGIONE CAMPANIA

SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ²⁷		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Marketing, sviluppo commerciale e pubbliche relazioni	
Sequenza di processo	Pubbliche relazioni, comunicazione, promozione e pubblicità	
Area di Attività	ADA.25.225.733: Ideazione e sviluppo di progetti pubblicitari	
Qualificazione regionale	Tecnico delle attività di ideazione e sviluppo dell'immagine di campagne pubblicitarie	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 3.3.3.6.1 Tecnici della pubblicità Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 3.3.3.6.1 Tecnici della pubblicità	
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 70.21.00 Pubbliche relazioni e comunicazione 73.11.01 Ideazione di campagne pubblicitarie 73.11.02 Conduzione di campagne di marketing e altri servizi pubblicitari 73.12.00 Attività delle concessionarie pubblicitarie	
Livello EQF	4	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il tecnico delle attività di ideazione e sviluppo dell'immagine di campagne pubblicitarie opera all'interno delle Agenzie Pubblicitarie e di Comunicazione curando principalmente la parte visiva delle campagne. A lui spetta quindi il compito di tradurre in termini visivi l'idea della campagna. Definisce la veste grafica e lo stile generale del prodotto e, in collaborazione con il Project Manager, specifica le soluzioni visive per ogni singola sezione. Le sue aree di attività riguardano principalmente il mondo della fotografia e dell'audiovisivo, dell'immagine e del packaging. Deve essere un buon grafico, avere ottime conoscenze delle tecniche e dei processi di stampa e di computer grafica	

fonte: http://burc.regione.campania.it

 $^{^{27}}$ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo

Gestione degli strumenti tecnici e tecnologici per la produzione

Risultato atteso

Controllare la produzione dell'immagine attraverso la combinazione di simboli verbali, visivi e sonori in grado di risvegliare suggestioni, creare le atmosfere e gli ambienti specifici della campagna pubblicitaria

e sonori in grado di risvegliare suggestioni, creare le atmosfere e gli ambienti specifici della campagna pubblicitaria		
Abilità	Conoscenze	
 ideare la stesura e l'organizzazione dei contenuti rappresentati sui supporti multimediali, preservando i principi di usabilità e navigabilità individuare i materiali, le tecniche e le risorse tecnologiche necessarie a garantire la qualità dei materiali e dei prodotti ricercare i materiali adeguati alla realizzazione del packaging, effettuando il controllo dei formati e della confezione utilizzare le risorse tecniche hardware e la strumentazione software dedicata utilizzare le tecnologie appropriate per la realizzazione di progetti di comunicazione multimediale valutare le opportunità di utilizzo di soluzioni grafiche e prodotti multimediali anche interattivi 	 applicazioni software per la gestione e la creazione di immagini: x-press, illustrator, free hand, photoshop elementi di flash design per la gestione di immagini, suoni e animazioni elementi di progettazione cad per il design di interni e l'analisi architettonica programmi di grafica digitale per la gestione dei formati grafici e delle immagini vettoriali software per il web design, per costruire e gestire la comunicazione visiva on line strumenti di presentazione multimediale per eseguire la presentazione dei prototipi supporti e strumenti fotografici per la stampa artistica e la gestione delle tecniche di impaginazione 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestione degli strumenti tecnici e tecnologici per la produzione. Controllare la produzione dell'immagine attraverso la combinazione di simboli verbali, visivi e sonori in grado di risvegliare suggestioni, creare le atmosfere e gli ambienti specifici della campagna pubblicitaria.	Le operazioni di gestione degli strumenti tecnici e tecnologici per la produzione.	Selezione stile del testo, tipologia di caratteri e simboli; realizzazione di disegni e illustrazioni grafiche.





COMPETENZA N. 2 - Titolo

Ideazione e sviluppo dell'immagine della campagna pubblicitaria

Risultato atteso

Trasformare le idee associate all'oggetto da promuovere in immagini attraverso l'identificazione dello stile del design		
Abilità	Conoscenze	
 interpretare i linguaggi e decodificare i messaggi della comunicazione visiva traducendoli mediante codici esteticoformali interpretare il brief o le specifiche di progetto provenienti dal reparto progettazione per individuare le soluzioni di immagine che meglio interpretano gli obiettivi della campagna interpretare le strategie d'immagine dei clienti, il posizionamento di mercato, i target di riferimento ordinare gli strumenti della comunicazione, producendo i messaggi visivi che la diffondono attraverso conoscenze scientifiche ed artistiche raccogliere dati e informazioni per definire l'immagine e la grafica della campagna pubblicitaria selezionare news e informazioni utili alla rappresentazione, riadattandole alle esigenze specifiche dell'immagine 	 caratteristiche socio-culturali del contesto al fine di anticipare le ultime tendenze della società e della moda, le abitudini e i costumi del momento elementi di psicologia dei consumi e della comunicazione, per l'identificazione dei processi comportamentali che definiscono le scelte, le tendenze e i costumi di uno specifico target elementi di sociologia per l'applicazione delle tecniche di analisi del contesto socio-culturale legislazione della comunicazione per la tutela e la disciplina dei diritti d'autore storia dell'arte e architettura per valutare le scelte di stile delle campagna in relazione alla necessità di eseguire ricostruzioni di ambienti, immagini e rappresentazioni tecniche di analisi di mercato per la conoscenza e la raccolta della 	
 progettata trasformare in termini di comunicazione visiva il messaggio dell'impresa/cliente per rispondere ai principi di identificazione 	 informazioni che caratterizzano il contesto di riferimento tecniche di design per la definizione dello stile degli ambienti utilizzati nella campagna pubblicitaria 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Ideazione e sviluppo dell'immagine della campagna pubblicitaria. Trasformare le idee associate all'oggetto da promuovere in immagini attraverso l'identificazione dello stile del design.	Le operazioni di ideazione e sviluppo dell'immagine della campagna pubblicitaria.	





COMPETENZA N. 3 - Titolo

Selezione dei canali della comunicazione visiva

Risultato atteso

Selezionare il mix di canali idonei alla diffusione visiva della campagna sulla base delle specifiche progettuali dell'immagine assegnata

specifiche progettuali dell'immagine assegnata		
Abilità	Conoscenze	
 controllare la qualità del processo di produzione dell'immagine visiva nell'ambito dello strumento rappresentativo scelto effettuare l'analisi del target e del posizionamento in relazione ai canali della comunicazione visiva ad esso interessati sapere veicolare il messaggio pubblicitario, sfruttando le potenzialità e le peculiarità offerte da ciascun media scegliere fra differenti tecniche illustrative la più adeguata per la realizzazione del prodotto commissionato valutare le caratteristiche riproduttive delle produzioni visive tradizionali e moderne in funzione delle caratteristiche dell'immagine progettata 	 criteri e indicatori di impatto visivo per comparare le modalità di applicazione e di utilizzo dei mezzi di comunicazione in relazione all'ambiente e al target di destinazione elementi di sociologia per la valutazione dell'impatto dei diversi canali visivi normativa dei diritti d'autore per la tutela della proprietà intellettuale nei rispettivi canali di comunicazione visiva strumenti di produzione multimediale per valutare e misurare l'impatto del messaggio visivo del canale web tecniche di analisi sociologica per la valutazione del contesto socio culturale e degli strumenti comunicativi tecniche di valutazione comparativa dei differenti strumenti e mezzi di comunicazione, per valutare economicamente le scelte del mix ottimale tecnologie delle produzioni visive tradizionali e moderne per valutare le funzionalità di rappresentazione e di impatto visivo teoria e tecnica della comunicazione di massa per la misurazione della diffusione dell'immagine in specifici contesti 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Selezione dei canali della comunicazione visiva.	Le operazioni di selezione dei canali della comunicazione	_
Selezionare il mix di canali idonei alla diffusione visiva della campagna sulla		grafico; studio degli aspetti comunicativi e creativi;
base delle specifiche progettuali dell'immagine assegnata.		definizione interventi da eseguire.





COMPETENZA N. 4 - Titolo

Sviluppo dei progetti e realizzazione di prototipi

Risultato atteso

Creare una serie di proposte di stile e d'immagine della campagna pubblicitaria rispondenti alla strategia di marketing indicata dal Committente e valutando da un punto di vista economico il rapporto fra potenzialità artistiche e budget disponibile

economico il rapporto fra potenzialità artistiche e budget disponibile		
Abilità	Conoscenze	
 definire il piano economico e i tempi per la realizzazione del progetto rispettando la tempistica concordata con il cliente effettuare la rilevazione dei dati necessari per la preventivazione fornire le indicazioni sul materiale da utilizzare/produrre per la gestione dell'immagine fotografica impostare le diverse soluzioni per la proposta, attraverso la realizzazione di bozze e schizzi presentare schemi esecutivi che forniscano tutte le indicazioni utili per la riproduzione, sia con tecniche manuali, sia utilizzando sistemi di computer grafica realizzare il layout di presentazione relativo alla proposta scelta 	 disegno grafico professionale per la produzione di illustrazioni metodologie di design della comunicazione multimediale per la produzione grafica, pubblicitaria e web design principi di contabilità gestionale per la valutazione dei costi di produzione principi di controllo di gestione e budgeting per effettuare la preventivazione dei costi e dei tempi di lavoro tecnica fotografica per la produzione e gestione delle immagini riprodotte dalla realtà tecniche di allestimento e decorazione per la presentazione degli spazi e dei locali utilizzati nell'ambito della campagna pubblicitaria tecniche di packaging per l'identificazione dell'immagine di confezionamento e di presentazione del prodotto tecniche di produzione visiva per ottimizzare l'efficacia del messaggio e la percezione nell'ambito del target definito tecniche di scenografica e coreografia per la gestione delle immagini nell'ambito di rappresentazioni video o teatrali tecniche di trattamento digitale video per gestire la produzione dell'immagine sui supporti video 	





Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Sviluppo dei progetti e realizzazione di prototipi. Creare una serie di proposte di stile e d'immagine della campagna pubblicitaria rispondenti alla strategia di marketing indicata dal Committente e valutando da un punto di vista economico il rapporto fra potenzialità artistiche e budget disponibile.	Le operazioni di sviluppo dei progetti e realizzazione di prototipi.	Elaborazione delle diverse proposte pubblicitarie; elaborazione costi-benefici campagna pubblicitaria.





REPERTORIO DELLE QUALIFICAZIONI PROFESSIONALI DELLA REGIONE CAMPANIA

SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ²⁸		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Marketing, sviluppo commerciale e pubbliche relazioni	
Sequenza di processo	Pubbliche relazioni, comunicazione, promozione e pubblicità	
Area di Attività	ADA.25.225.731: Sviluppo della comunicazione e gestione di campagne promozionali	
Qualificazione regionale	Tecnico dell'elaborazione delle strategie di comunicazione	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 3.3.3.6.2 Tecnici delle pubbliche relazioni Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 3.3.3.6.2 Tecnici delle pubbliche relazioni Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 70.21.00 Pubbliche relazioni e comunicazione 73.11.01 Ideazione di campagne pubblicitarie 73.11.02 Conduzione di campagne di marketing e altri servizi pubblicitari 73.12.00 Attività delle concessionarie pubblicitarie	
Livello EQF	4	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il tecnico dell'elaborazione delle strategie di comunicazione ha il compito di rappresentare l'agenzia di pubblicità di fronte al cliente. A questa figura compete l'elaborazione delle strategie di comunicazione, la verifica del rispetto dei modi e dei tempi di attuazione del progetto di comunicazione che ha in carico, la gestione del rapporto con l'azienda cliente. È suo compito, quindi, sviluppare l'immagine aziendale del cliente attraverso i più appropriati strumenti di comunicazione, nel rispetto del budget e degli obiettivi prefissati	

fonte: http://burc.regione.campania.it

²⁸ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo

Analisi di mercato e delle richieste del Cliente (analisi di fattibilità e produttività)

Risultato atteso

Raccogliere i dati significativi, dal mercato di riferimento e dalle informazioni fornite dal

cliente, per elaborare la proposta di un Piano di Comunicazione		
Abilità	Conoscenze	
 analizzare i prodotti concorrenti e le relative tecniche di comunicazione, per valutare le tipologie di comunicazione e il loro grado di efficacia interpretare i comportamenti del consumatore, valutando, mediante opportune informazioni e analisi, le caratteristiche dei destinatari e il loro grado di esigenza, le loro abitudini e costumi, al fine di individuare i fattori di persuasione e di attrazione sui quali agire interpretare il mercato e le sue tendenze, attuali e in prospettiva, per progettare la strategia di comunicazione e di diffusione dell'agenzia sviluppare il portfolio dei clienti dell'agenzia per ampliare e diversificare i settori e conseguire gli obiettivi di fatturato definiti dall'agenzia utilizzare le informazioni provenienti dal cliente (ricerche, dati di marketing, piani di sviluppo dei prodotti) e quelle interne all'agenzia (studi di mercato, dati di ricerca ecc.) per arrivare alla stesura di un piano di comunicazione preciso, coerente e fattibile 	 linguaggi di comunicazione necessari a valutare le scelte ottimali dei canali di diffusione del messaggio promozionale principi di web marketing per la progettazione delle attività promozionali sui canali telematici tecniche di analisi e gestione dell'immagine e della marca per la definizione e la costruzioni di loghi e marchi tecniche di comunicazione per la gestione delle attività operative previste nel piano e per la gestione del personale coinvolto tecniche di gestione delle pubbliche relazioni per l'acquisizione e la gestione della clientela tecniche di marketing per la progettazione e la pianificazione del piano di comunicazione 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Analisi di mercato e delle richieste del	Le operazioni di analisi di	Ricognizione delle
Cliente (analisi di fattibilità e	mercato e delle richieste del	informazioni dal mercato di
produttività).	Cliente (analisi di fattibilità e	riferimento; indagine dei
Raccogliere i dati significativi, dal	produttività).	fabbisogni comunicativi del
mercato di riferimento e dalle		cliente; analisi di fattibilità e
informazioni fornite dal cliente, per		produttività.
elaborare la proposta di un Piano di		
Comunicazione.		





COMPETENZA N. 2 - Titolo

Organizzazione e gestione delle risorse produttive

Risultato atteso

Definire compiti e funzioni di operatori impegnati nell'attuazione del piano di comunicazione necessari a coordinare il lavoro dei vari reparti dell'agenzia pubblicitaria

comunicazione necessari a coordinare il lavoro dei vari reparti dell'agenzia pubblicitaria		
Abilità	Conoscenze	
 comprendere le esigenze concrete di ciascun reparto impegnato nella produzione delle attività previste nel piano di comunicazione, per fornire indicazioni e supporto operativo alla loro realizzazione coordinarsi con i reparti creativi dell'agenzia utilizzando il momento di 'briefing' in modo intelligente e creativo favorire i rapporti di collaborazione del personale coinvolto sul progetto di comunicazione (gestione del gruppo di lavoro) gestire e controllare le attività di produzione intermedie, attraverso la definizione degli ambiti di trasmissione e le scadenze temporali gestire i rapporti con una molteplicità di figure professionali (creativo, copywriter, grafico, fotografo, programmatore web, regista) trasmettendo il messaggio concordato con il cliente selezionare attraverso l'impiego di adeguate procedure e metodologie gli strumenti idonei ad accompagnare la comunicazione definita per lo specifico cliente 	 funzionamento dei sistemi e delle strutture di produzione radio per la gestione delle promozioni radiofoniche principi di organizzazione di eventi per la realizzazione e gestione delle promozioni attraverso eventi specifici o a titolo di sponsorizzazione principi di organizzazione e gestione del personale per organizzare le attività di produzione e individuare le specifiche competenze necessarie sistemi e strutture di produzione della stampa per gestire e controllare i fattori necessari per il corretto impiego e funzionamento tecniche di e-commerce e strumenti applicativi per la gestione delle promozioni sui canali informatici tecniche di funzionamento dei sistemi e delle strutture di produzione tv per la costruzione e gestione delle campagne pubblicitarie e delle telepromozioni 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Organizzazione e gestione delle risorse produttive. Definire compiti e funzioni di operatori impegnati nell'attuazione del piano di comunicazione necessari a coordinare il lavoro dei vari reparti dell'agenzia pubblicitaria.	Le operazioni di organizzazione e gestione delle risorse produttive.	Esame e verifica delle risorse ; verifica dell'impiego e della destinazione del personale.





COMPETENZA N. 3 - Titolo

Programmazione del piano di comunicazione

Risultato atteso

Definire la migliore combinazione di azioni (tempi e modalità) del piano di comunicazione in funzione della direzione strategica intrapresa		
Abilità	Conoscenze	
 controllare i costi e i tempi di realizzazione delle varie fasi operative definire per tempi, costi e caratteristiche comunicative, il piano di comunicazione e/o le attività promozionali in funzione delle esigenze del cliente individuare gli strumenti e i mezzi operativi e tecnologici presenti sul mercato, utilizzabili per la realizzazione del piano di comunicazione in funzione delle loro caratteristiche tecniche, del loro grado di diffusione e di impatto sul target pianificare l'organizzazione dei mezzi tecnologici e creativi secondo la migliore combinazione di azioni (tempi e modalità) di comunicazione e in funzione della strategia definita valutare i costi dell'impiego dei vari strumenti e mezzi, in relazione ai risultati previsti in termini di efficacia e di impatto persuasivo 	 controllo di gestione e budgeting per monitorare l'andamento dei costi di gestione relativi alla specifica commessa principi e tecniche di gestione delle risorse umane per gestire le attività del personale coinvolto nella realizzazione del piano di comunicazione sistemi e criteri di valutazione dei mezzi di comunicazione per comparare le modalità di applicazione e di utilizzo in relazione all'ambiente e al target di destinazione tecniche di pianificazione strategica per la definizione dei tempi e delle modalità di attuazione delle fasi operative del piano di comunicazione tecniche di valutazione comparativa dei differenti strumenti e mezzi di comunicazione per valutare economicamente le scelte del mix ottimale tecniche pubblicitarie per l'applicazione delle metodologie e degli strumenti di gestione della pubblicità diretta e indiretta (below the line, above the line) 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Programmazione del piano di	Le operazioni di	Verifica dei tempi e dei costi
comunicazione.	programmazione del piano di	per l'implementazione del
Definire la migliore combinazione di	comunicazione.	piano di
azioni (tempi e modalità) del piano di		comunicazione;elaborazione
comunicazione in funzione		degli elementi costitutivi del
della direzione strategica intrapresa.		piano di comunicazione.





REPERTORIO DELLE QUALIFICAZIONI PROFESSIONALI DELLA REGIONE CAMPANIA

SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ²⁹		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Marketing, sviluppo commerciale e pubbliche relazioni	
Sequenza di processo	Pianificazione e gestione commerciale	
Area di Attività	ADA.25.224.728: Gestione operativa del servizio di accoglienza clienti ed assistenza pre e post vendita	
Qualificazione regionale	Tecnico di call center	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 4.2.2.3.2 Telefonisti e addetti ai Call Center Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 4.2.2.4.0 Addetti all'informazione nei Call Center (senza funzioni di vendita)	
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 82.91.20 Agenzie di informazioni commerciali 82.20.00 Attività dei call center	
Livello EQF	4	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il Tecnico di call center coordina ed istruisce operatori di un Call Center (luogo nel quale vengono eseguite o ricevute chiamate telefoniche in numero elevato finalizzate a: attività di assistenza clienti (customer service), vendita, telemarketing, supporto tecnico - help desk - ed altre attività comunque legate alla comunicazione con i cittadini/utenti/clienti). Garantisce il funzionamento della sala, definendo posizioni ed attività degli operatori, procedendo all'apertura delle chiamate, verificando le presenze e controllando che le attività abbiano il loro normale svolgimento. Deve il titolo di team leader alla maggiore esperienza nello specifico lavoro e fa da "on the job trainer" del proprio gruppo; risolve le questioni più complesse, interagisce con i responsabili di progetto su eventuali necessità diformazione del gruppo; funge da garante per il raggiungimento dei risultati previsti (Service Level Agreement).	

fonte: http://burc.regione.campania.it

²⁹ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Coordinare le attività di un team di call center		
Risultato atteso		
Processi operativi di coordinamento prefissati Abilità Conoscenze		
 applicare metodi per la valutazione delle prestazioni applicare modalità di coordinamento del lavoro applicare procedure di gestione reclami applicare tecniche di coordinamento di gruppi di lavoro applicare tecniche di motivazione risorse umane utilizzare dispositivi di rilevazione e classificazione delle presenze utilizzare software gestionale per assistenza vendita utilizzare software gestione attività di call center utilizzare software posta elettronica (outlook o analoghi) 	 elementi di marketing elementi di psicologia della comunicazione elementi di sicurezza informatica etica e deontologia della comunicazione metodologie di gestione di un call center normativa sul contratto di compravendita normativa sulle comunicazioni elettroniche principi di customer care principi di customersatisfaction strategie di gestione del colloquio di vendita struttura organizzativa di un call center tecniche di comunicazione telefonica tecniche di direct marketing tecniche di telemarketing 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Coordinare le attività di un team di call	Le operazioni di coordinamento	Definizione delle strategie per
center.	delle attività dei team di call	il coordinamento;
Processi operativi di coordinamento	center.	programmazione delle attività
prefissati.		e dei servizi.





COMPETENZA N. 2 - Titolo Realizzare report periodici sui livelli di servizio erogati da un team di call center Risultato atteso		
Report periodici realizzati sui livelli di servizi erogati dal team di call center Abilità Conoscenze		
 applicare modalità di selezione delle informazioni applicare tecniche di analisi andamento vendite 	 elementi di marketing metodologie di gestione di un call center principi di customer care principi di customersatisfaction 	
 applicare tecniche di redazione di report di valutazione di attività utilizzare software gestione attività di call center utilizzare strumenti di reporting 	 struttura organizzativa di un call center tecniche di direct marketing 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Realizzare report periodici sui livelli di servizio erogati da un team di call center. Report periodici realizzati sui livelli di servizi erogati dal team di call center.	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	





REPERTORIO DELLE QUALIFICAZIONI PROFESSIONALI DELLA REGIONE CAMPANIA

SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ³⁰		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Amministrazione, finanza e controllo di gestione	
Sequenza di processo	Gestione strategica delle attività economico-finanziarie e fiscali	
Area di Attività	ADA.25.228.741: Gestione delle strategie di amministrazione	
	patrimoniale e finanziaria	
Qualificazione regionale	Tecnico esperto analista finanziario	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006):	
	2.5.1.4.3 Specialisti in attività finanziarie	
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011):	
	2.5.1.4.3 Specialisti in attività finanziarie	
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):	
	69.20.11 Servizi forniti da dottori commercialisti 69.20.13 Servizi	
	forniti da revisori contabili, periti, consulenti ed altri soggetti che	
	svolgono attività in materia di amministrazione, contabilità e	
	tributi 69.20.20 Attività delle società di revisione e certificazione	
	di bilanci 70.22.09 Altre attività di consulenza imprenditoriale e	
	altra consulenza amministrativo-gestionale e pianificazione	
	aziendale	
Livello EQF	5	
	Il Tecnico esperto analista finanziario analizza la redditività di una	
	impresa sotto il profilo economico, finanziario e di mercato.	
Descrizione sintetica della	L'analisi può essere finalizzata ad una valutazione dei rischi e	
qualificazione e delle attività	delle opportunità legati al finanziamento di investimenti	
	d'impresa oppure può essere finalizzata allo studio	
	dell'andamento dei titoli sui mercati finanziari.	

fonte: http://burc.regione.campania.it

³⁰ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COM	DET	117 A	NI.	1	Tital	
CUIVI	ГЕ	NZH	\ \ \ \ .	т-	HILOI	U

Effettuare l'analisi della redditività attuale e prospettica di un impresa

Risultato atteso

Analisi della redditività attuale e prospettiva di un impresa effettuata sulla base delle prospettive del mercato

prospettive del mercato			
Abilità	Conoscenze		
 applicare tecniche di analisi dati statistici applicare tecniche di analisi dei mercati finanziari applicare tecniche di analisi dei trend finanziari applicare tecniche di analisi di dati di mercato applicare tecniche di benchmarking applicare tecniche di rilevazione di evoluzione opportunità di mercato applicare tecniche di valutazione di investimenti applicare tecniche per analisi domanda del mercato 	 analisi previsionale dell'andamento del mercato elementi di analisi finanziaria elementi di marketing elementi di statistica economica 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Effettuare l'analisi della redditività attuale e prospettica di un impresa. Analisi della redditività attuale e prospettiva di un impresa effettuata sulla base delle prospettive del mercato.	Le operazioni di analisi della redditività attuale e prospettica di un impresa.	Corretta attuazione delle metodologie di analisi dei mercati finanziari; esatta valutazione dei profili d'investimento dell'impresa; precisa interpretazione dei dati statistici relativi alle attività economico-finanziarie dell'impresa.





COMPETENZA N. 2 - Titolo Effettuare l'analisi di bilancio di un' azienda		
o atteso		
sulla base dei dati economico-finanziari a sizione		
Abilità Conoscenze		
bilancio civilistico		
bilancio d'esercizio CEE (IV direttiva CEE)		
 composizione delle fonti di finanziamento 		
elementi di contabilità generale		
elementi di contabilità industriale		
elementi di controllo di gestione		
elementi di economia aziendale		
finanza aziendale		
 metodi di valutazione patrimoniale, reddituale e finanziaria dell'azienda 		
(Basilea 2)		
normativa in materia di tutela della		
Privacy		

Indicazioni per la valutazione delle competenze

investimenti

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Effettuare l'analisi di bilancio di un' azienda. Analisi di bilancio di un'azienda eseguita sulla base dei dati economico-finanziari a disposizione.	Le operazioni di analisi di bilancio di un'azienda.	Precisa applicazione delle tecniche di calcolo degli indici di bilancio e del patrimonio netto; adozione completa delle metodologie di analisi del budget per flussi di cassa; corretta valutazione degli elementi di solidità economico-finanziaria dell'impresa.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ³¹		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Affari generali, segreteria e facilities management	
Sequenza di processo	Gestione degli affari legali e generali	
Area di Attività	ADA.25.230.751: Coordinamento delle attività di supporto negli affari generali, amministrativi e legali	
Qualificazione regionale	Tecnico esperto appalti ed offerte	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 3.3.1.1.1 Segretari amministrativi e tecnici degli affari generali Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 3.3.1.1.1 Segretari amministrativi e tecnici degli affari generali Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 69.10.10 Attività degli studi legali	
Livello EQF	5	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il tecnico esperto appalti ed offerte presiede la realizzazione di gare per la fornitura di beni o servizi, assicurando il rispetto della normativa e delle procedure aziendali. Opera presso l'ufficio approvvigionamenti o presso l'ufficio legale e fornisce un supporto di tipo consulenziale, su richiesta delle divisioni o dei gruppi di progetto ("committenti interni"), consistente nell'analisi del fabbisogno e nella definizione delle procedure applicabili ai casi specifici, nella predisposizione del disciplinare di gara, nella valutazione della regolarità formale delle offerte pervenute, nella verbalizzazione della gara	

³¹ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Effettuare l'aggiudicazione di una gara		
Risultat	o atteso	
Aggiudicazione di una gara effettuata sulla base delle disposizioni normative vigenti in materia		
Abilità Conoscenze		
 applicare tecniche di redazione di documentazione tecnica applicare tecniche per la redazione di informative giuridiche applicare tecniche per la redazione di lettere di aggiudicazione (gare d'appalto) applicare tecniche per la verbalizzazione di gare d'appalto 	 diritto amministrativo diritto civile diritto commerciale diritto privato elementi di contrattualistica fornitori elementi in materia di contenzioso normativa sugli appalti pubblici procedure di gara previste dal Codice Civile 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Effettuare l'aggiudicazione di una gara.	Le operazioni di aggiudicazione	Utilizzo ottimale delle
Aggiudicazione di una gara effettuata	di una gara.	tecniche di redazione della
sulla base delle disposizioni normative		documentazione tecnica e di
vigenti in materia.		elaborazione delle lettere di
		aggiudicazione; attuazione
		corretta delle procedure per
		la verbalizzazione di gare
		d'appalto.





COMPETENZA N. 2 - Titolo Redigere un disciplinare di gara		
Risultato atteso Disciplinare di gara redatto secondo le specifiche prescrizioni normative in materia di appalti pubblici		
Abilità Conoscenze		
 applicare tecniche di redazione di documentazione tecnica applicare tecniche per la redazione di informative giuridiche diritto amministrativo diritto civile diritto commerciale diritto privato elementi di contrattualistica fornitori elementi in materia di contenzioso normativa sugli appalti pubblici procedure di gara previste dal Codice Civile 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Redigere un disciplinare di gara.	Le operazioni di redazione di un	Precisa adozione delle
Disciplinare di gara redatto secondo le specifiche prescrizioni normative in materia di appalti pubblici.	disciplinare di gara.	tecniche volte all'elaborazione di informative giuridiche; analisi corretta della normativa in materia di appalti pubblici.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ³²				
<u>Area Comune</u>				
Processo	Amministrazione, finanza e controllo di gestione			
Sequenza di processo	Gestione operativa delle attività economico-finanziarie e fiscali			
Area di Attività	ADA.25.229.745: Redazione di bilancio d'esercizio e cura delle procedure amministrativo-contabili			
Qualificazione regionale	Tecnico esperto contabile			
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 3.3.1.2.1 Contabili Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 2.5.1.4.1 Specialisti in contabilità 3.3.1.2.1 Contabili Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):			
	69.20.12 Servizi forniti da ragionieri e periti commerciali			
Livello EQF	5			
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il Tecnico esperto contabile è in grado di predisporre e assicurare il trattamento contabile delle transazioni economiche, patrimoniali e finanziarie in base alla normativa vigente e di redigere il bilancio d'esercizio.			

³² Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Configurazione del sistema della contabilità generale		
Risultato atteso Sistema contabile aziendale strutturato		
Abilità Conoscenze		
 prospettare architettura logica e strutturale del sistema contabile coerente con tipologia produttiva d'impresa e norme vigenti nazionali ed europee comprendere i processi organizzativi aziendali ai fini della definizione dei parametri di funzionamento ed aggiornamento del sistema di contabilità generale identificare e definire istruzioni e procedure operative per la trattazione contabile delle transazioni valutare caratteristiche e potenzialità dei software gestionali per la tenuta contabile nella relazione con fornitori e professionisti interni ed esterni 	 principali riferimenti legislativi e normativi civilistici e fiscali in materia di tenuta contabile aziendale natura e caratteristiche dei sistemisottosistemi contabili aziendali principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza principali software di contabilità e di contabilità integrata la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Configurazione del sistema della contabilità generale. Sistema contabile aziendale strutturato.	Le operazioni di configurazione del sistema della contabilità generale.	Supporto alla formulazione del piano dei conti (struttura e criteri di codifica) in coerenza con normative vigenti; elaborazione di procedure per la trattazione dei dati amministrativi e contabili; interazione con fornitori interni ed esterni per aggiornamento e personalizzazione degli applicativi informatici di automazione delle procedure contabili.





COMPETENTA N. C. T'.		
COMPETENZA N. 2 - Titolo		
Gestione del processo amministrativo-contabile		
Risultato atteso		
Procedure amministrativo-contabili evase correttamente		
Abilità Conoscenze		
 identificare modalità operative nei rapporti con terzi (fatturazione, pagamenti, incassi, ecc.) concordi con le procedure aziendali valutare utilizzo, funzionamento e necessità di personalizzazione delle procedure informatizzate per la gestione dei dati contabili applicare tecniche di contabilità generale (registrazioni di partita doppia, riepilogo del piano dei conti, tenuta scadenziario, ecc.) e contabilità analitica (riclassificazione costi e ricavi, ecc.) adottare modalità di pianificazione e programmazione (funzioni coinvolte e relativa tempistica) delle attività amministrativo-contabili 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). principi di contabilità analitica e controllo di gestione principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza principi di organizzazione aziendale: processi, ruoli e funzioni 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestione del processo amministrativo- contabile. Procedure amministrativo-contabili evase correttamente.	Le operazioni di gestione del processo amministrativo-contabile.	Organizzazione delle attività di rilevazione, registrazione dei dati e tenuta libri; monitoraggio della corretta gestione delle procedure; trattamento amministrativo-contabile di contratti aziendali (leasing, appalti, contratti di locazione, ecc.); elaborazione di reportistica di derivazione contabile.





COMPETENZA NI Q. T'I ele			
COMPETENZA N. 3 - Titolo			
Trattamento delle operazioni fiscali e previdenziali			
Risultato atteso			
Contribuzioni fiscali e	previdenziali adempite		
Abilità	Conoscenze		
 applicare tecniche, strumenti e procedure per il calcolo delle retribuzioni e dei contributi fiscali e previdenziali comprendere la normativa fiscale (regolamentazione IVA, determinazione del reddito imponibile, calcolo debito d'imposta, ecc.) e previdenziale identificare vincoli ed alternative di assolvimento degli oneri fiscali compatibili con disponibilità finanziaria aziendale applicare specifiche di evasione degli adempimenti fiscali e previdenziali indicate da consulenti fiscali e legali interni ed esterni all'azienda 	 applicativi informatici per la simulazione delle variabili retributive principi del sistema di relazione industriale (CCNL) di riferimento ed accordi aziendali principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche) 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Trattamento delle operazioni fiscali e previdenziali. Contribuzioni fiscali e previdenziali adempite.	Le operazioni di trattamento delle operazioni fiscali e previdenziali.	Elaborazione di piano e scadenziario fiscale; calcolo e versamento dei debiti fiscali (IVA, imposte d'esercizio, ecc.) e dei contributi previdenziali (Inail, Inps, ecc.); calcolo e versamento dei debiti fiscali (IVA, imposte d'esercizio, ecc.) e dei contributi previdenziali (Inail, Inps, ecc.); iscrizione in contabilità di stipendi e costi del personale; supporto alla redazione e definizione della dichiarazione dei redditi.





COMPETENZA N. 4 - Titolo Formulazione del bilancio aziendale		
Risultato atteso Bilancio d'esercizio redatto nel rispetto delle norme vigenti		
Abilità Conoscenze		
 Abilità adottare le operazioni di chiusura e le metodologie di redazione del bilancio nel rispetto delle norme civili e fiscali adottare tecniche per l'elaborazione di riclassificazioni ed il calcolo di indici di bilancio verificare eventuali anomalie e discordanze nella trattazione dei dati amministrativo-contabili tecniche di elaborazione e redazione bilancio principi comuni e aspetti applic della legislazione vigente in materi sicurezza natura, funzione e contenuto bilancio d'esercizio e consolidato la sicurezza sul lavoro: regole e mod di comportamento (generali specifiche) 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Formulazione del bilancio aziendale.	Le operazioni di formulazione	Elaborazione e redazione del
Bilancio d'esercizio redatto nel rispetto	del bilancio aziendale.	bilancio d'esercizio; calcolo di
delle norme vigenti.		indici di bilancio e
		strutturazione di
		riclassificazioni; elaborazioni
		di proiezioni su specifiche voci
		di costo.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ³³		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Marketing, sviluppo commerciale e pubbliche relazioni	
Sequenza di processo	Pianificazione e gestione commerciale	
Area di Attività	ADA.25.224.727: Sviluppo e monitoraggio del servizio di customer care	
Qualificazione regionale	Tecnico esperto customer care	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 3.3.3.4.0 Tecnici della vendita e della distribuzione Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 3.3.3.4.0 Tecnici della vendita e della distribuzione Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):	
	82.91.20 Agenzie di informazioni commerciali 82.20.00 Attività dei call center	
Livello EQF	5	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il tecnico esperto customer care opera all'interno del processo di post-vendita ed è responsabile del servizio "customer care" di imprese di prodotti/servizi di medie grandi dimensioni, servizio che provvede a fornire informazioni e chiarimenti alla clientela, assicurando risposte a contestazioni e reclami. Gestisce e coordina gli addetti al servizio, che spesso sono operatori di call center o helpdesker che interagiscono via web (sito o posta elettronica), ed è responsabile della soddisfazione dei clienti e degli utenti che accedono al servizio. Eventualmente può prendere visione diretta di situazioni e casi particolari valutando le cause di insoddisfazione e/o di disservizio al fine di intraprendere le azioni più opportune per meglio soddisfare le richieste del cliente o risolvere eventuali problemi. Si può inoltre occupare della predisposizione di strumenti per la rilevazione della customersatisfaction. Infine si occupa ditrasferire ai centri decisionali aziendali/marketing/qualità i dati raccolti dal sevizio.	

³³ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Effettuare il coordinamento del servizio di customer care Risultato atteso Processi operativi di coordinamento prefissati		
Abilità	Conoscenze	
 applicare metodi per la valutazione delle prestazioni applicare metodologie di lavoro per obiettivi applicare modalità di coordinamento del lavoro applicare tecniche di addestramento on the job applicare tecniche di budgeting applicare tecniche di gestione del personale applicare tecniche di monitoraggio delle attività 	 elementi di marketing elementi di organizzazione aziendale elementi di organizzazione del lavoro metodologie di gestione di un call center normativa in materia di tutela della privacy principi di customer care 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Effettuare il coordinamento del servizio	Le operazioni di coordinamento	Definizione delle strategie per
di customer care.	del servizio di customer care.	il coordinamento;
Processi operativi di coordinamento		programmazione delle attività
prefissati.		e dei servizi.





COMPETENZA N. 2 - Titolo Effettuare la gestione dell'assistenza post-vendita al cliente		
Risultato atteso Cliente gestito in coerenza con gli obiettivi prefissati		
Abilità Conoscenze		
 applicare metodi di verifica della soddisfazione del cliente applicare procedure di gestione reclami applicare tecniche di analisi dati di customer satisfaction applicare tecniche di fidelizzazione della clientela elementi di customer relationshi management (CRM) elementi di organizzazione aziendale gamma di prodotti/servizi in vendita nozioni di qualità del servizio principi di customer care tecniche di rilevazione della customersatisfaction 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Effettuare la gestione dell'assistenza post-vendita al cliente. Cliente gestito in coerenza con gli obiettivi prefissati.	dell'assistenza post-vendita al	





COMPETENZA N. 3 - Titolo Effettuare la restituzione dei risultati di rilevazione della soddisfazione del cliente-utente Risultato atteso		
Risultati dei feed back raccolti, strutturati ed esposti		
Abilità	Conoscenze	
 applicare tecniche di analisi dati di customer satisfaction applicare tecniche di analisi della qualità del servizio erogato applicare tecniche di redazione di report di ricerca 	 comunicazione d'impresa elementi di comunicazione interna nozioni di qualità del servizio principi di customer care 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Effettuare la restituzione dei risultati di rilevazione della soddisfazione del cliente-utente. Risultati dei feed back raccolti, strutturati ed esposti.	•	relativi alla soffisfazione del





COMPETENZA N. 4 - Titolo Predisporre azioni per il monitoraggio del grado di soddisfazione dell'utenza-clientela		
Risultato atteso Azioni di monitoraggio sulla customer satisfaction		
Abilità Conoscenze		
 applicare metodi di verifica della soddisfazione del cliente applicare tecniche di analisi dati di customer satisfaction applicare tecniche di analisi dei bisogni dell'utenza applicare tecniche di monitoraggio piano di lavoro 	 elementi di marketing elementi di statistica metodologie della ricerca qualitativa metodologie della ricerca quantitativa principi di customer care 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Predisporre azioni per il monitoraggio del grado di soddisfazione dell'utenzaclientela. Azioni di monitoraggio sulla customer satisfaction.	Le operazioni di monitoraggio del grado di soddisfazione dell'utenza-clientela.	





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ³⁴		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Amministrazione, finanza e controllo di gestione	
Sequenza di processo	Gestione strategica delle attività economico-finanziarie e fiscali	
Area di Attività	ADA.25.228.744: Controllo di gestione e contabilità analitica	
Qualificazione regionale	Tecnico esperto del controllo di gestione	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 2.5.1.2.0 Specialisti della gestione e del controllo nelle imprese private Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 2.5.1.2.0 Specialisti della gestione e del controllo nelle imprese private Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 69.20.11 Servizi forniti da dottori commercialisti 69.20.13 Servizi forniti da revisori contabili, periti, consulenti ed altri soggetti che svolgono attività in materia di amministrazione, contabilità e tributi 69.20.20 Attività delle società di revisione e certificazione di bilanci 70.22.09 Altre attività di consulenza imprenditoriale e altra consulenza amministrativo-gestionale e pianificazione	
	aziendale 5	
Livello EQF		
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il tecnico esperto del controllo di gestione (e della contabilità analitica), predispone il sistema della contabilità analitica d'impresa, gestendo le attività di rilevazione e registrazione dei dati relativi ai costi, predisponendo report periodici. Si occupa, inoltre, di elaborare il budget aziendale (e delle varie divisioni o funzioni) e di analizzare gli scostamenti da un punto di vista economico e finanziario oltre che contabile e amministrativo. Questa figura in alcuni contesti viene anche denominata controller.	

³⁴ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1. Titolo			
COMPETENZA N. 1 - Titolo Essere in grado di configurare un sistema amministrativo e di controllo di gestione			
Risultato atteso			
Sistema amministrativo e controllo di gestione configurato correttamente			
Abilità	Conoscenze		
 applicare procedure di analisi dati di produzione applicare tecniche di analisi dei processi amministrativi applicare tecniche di analisi organizzativa applicare tecniche di analisi statistica dei dati applicare tecniche di controllo di gestione applicare tecniche di pianificazione delle attività utilizzare software ERP (Enterprise Resource Planning) utilizzare software foglio elettronico (Microsoft Excel, Lotus 123 o analoghi) utilizzare strumenti di pianificazione delle attività 	 contabilità industriale diritto civile diritto commerciale elementi di budgeting metodi di organizzazione di un piano dei conti principi di contabilità generale principi e metodi del controllo di gestione scritture contabili, libro giornale e partita doppia standard internazionali dei sistemi di contabilità e di reporting strumenti di analisi organizzativa tecniche di pianificazione di attività vocabolario tecnico fiscale 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di configurare un	Le operazioni di configurazione	Progettazione di procedure,
sistema amministrativo e di controllo di	del sistema amministrativo e del	strumenti e metodologie di
gestione.	controllo di gestione.	rilevazione dei dati di
Sistema amministrativo e controllo di		produzione e dei processi
gestione configurato correttamente.		amministrativi; elaborazione
		ed implementazione di
		strumenti di controllo e
		rilevazione delle varianze.





COMPETENZA N. 2 - Titolo Essere in grado di effettuare analisi di budget		
Risultato atteso		
Budget analizzato nella struttura e nei contenuti		
 Abilità applicare metodi di calcolo del breakeven point applicare tecniche di analisi dei costi applicare tecniche di analisi dei processi amministrativi applicare tecniche di analisi organizzativa applicare tecniche di analisi redditività economica applicare tecniche di analisi statistica dei dati applicare tecniche di calcolo ROI (return on investment) applicare tecniche di controllo di gestione utilizzare software ERP (Enterprise Resource Planning) utilizzare software foglio elettronico (Microsoft Excel, Lotus 123 o analoghi) utilizzare strumenti operativi di controllo di gestione 	 calcolo del patrimonio netto contabilità industriale elementi di budgeting elementi di statistica metodi di calcolo del break even point metodi di valutazione patrimoniale, reddituale e finanziaria dell'azienda (Basilea 2) principi di contabilità generale principi e metodi del controllo di gestione standard internazionali dei sistemi di contabilità e di reporting tecniche di ROI (Return On Investment) vocabolario tecnico fiscale 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di effettuare analisi di	Le operazioni di analisi di	Analisi, verifica delle voci di
budget.	budget.	budget.
Budget analizzato nella struttura e nei		
contenuti.		





COMPETENZA N. 3 - Titolo		
Essere in grado di elaborare resoconti sull'andamento economico e finanziario aziendale		
Risultat	o atteso	
Scostamenti di gestione rilevati ed analiz	zati e relativa elaborazione del resoconto	
Abilità Conoscenze		
 applicare metodi di calcolo del breakeven point applicare metodi di calcolo del patrimonio netto applicare metodi di calcolo di indici di bilancio applicare tecniche di analisi dei costi applicare tecniche di analisi del bilancio d'esercizio applicare tecniche di analisi di bilancio europeo applicare tecniche di analisi redditività economica applicare tecniche di analisi statistica dei dati applicare tecniche di calcolo ROI (return on investment) applicare tecniche di controllo di gestione applicare tecniche di elaborazione costi di produzione utilizzare software ERP (Enterprise Resource Planning) utilizzare software foglio elettronico (Microsoft Excel, Lotus 123 o analoghi) utilizzare strumenti operativi di 	 analisi di bilancio europeo bilancio civilistico bilancio consolidato bilancio d'esercizio bilancio d'esercizio CEE (IV direttiva CEE) calcolo del patrimonio netto contabilità industriale elementi di statistica metodi di calcolo del break even point metodi di valutazione patrimoniale, reddituale e finanziaria dell'azienda (Basilea 2) principi e metodi del controllo di gestione standard internazionali dei sistemi di contabilità e di reporting tecniche di analisi di bilancio tecniche di ROI (Return On Investment) 	

Indicazioni per la valutazione delle competenze

controllo di gestione

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di elaborare resoconti sull'andamento economico e finanziario aziendale. Scostamenti di gestione rilevati ed analizzati e relativa elaborazione del resoconto.	dei resoconti sull'andamento economico e finanziario	Elaborazione comparazioni tra dati previsionali ed a consuntivo; analisi scostamenti elementari e relative cause determinanti; elaborazione proposte di interventi migliorativi e correttivi degli aspetti di gestione aziendale.





COMPETENZA N. 4 - Titolo Essere in grado di predisporre il budget aziendale		
Risultato atteso Budget definito nella struttura e nei contenuti Abilità Conoscenze		
 applicare procedure di analisi dati di produzione applicare tecniche di controllo di gestione applicare tecniche di elaborazione costi di produzione utilizzare software ERP (Enterprise Resource Planning) utilizzare software foglio elettronico (Microsoft Excel, Lotus 123 o analoghi) utilizzare strumenti operativi di controllo di gestione 	 bilancio civilistico bilancio d'esercizio bilancio d'esercizio CEE (IV direttiva CEE) contabilità industriale elementi di budgeting metodi di valutazione patrimoniale, reddituale e finanziaria dell'azienda (Basilea 2) principi di contabilità generale principi e metodi del controllo di gestione standard internazionali dei sistemi di contabilità e di reporting vocabolario tecnico fiscale 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di predisporre il budget aziendale. Budget definito nella struttura e nei contenuti.	Le operazioni di definizione del budget aziendale.	Stesura di budget generale e settoriali; verifica e revisione delle voci di budget rispetto a scostamenti ed aggiornamenti.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ³⁵			
<u>Area Comune</u>			
Processo	Organizzazione, gestione delle risorse umane e sicurezza		
Sequenza di processo	Gestione delle risorse umane, sviluppo organizzativo e amministrazione del personale		
Area di Attività	ADA.25.234.766: Gestione delle R.U (Anche politiche retributive)		
Qualificazione regionale	Tecnico esperto della gestione delle risorse umane		
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 2.5.1.3.1 Specialisti in risorse umane		
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 2.5.1.3.1 Specialisti in risorse umane		
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 78.10.00 Servizi di ricerca, selezione, collocamento e supporto per il ricollocamento di personale 69.20.15 Gestione ed amministrazione del personale per conto terzi 69.20.30 Attività dei consulenti del lavoro		
Livello EQF	5		
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il tecnico esperto della gestione delle risorse umane interviene nei processi che afferiscono alla gestione del personale: dalla ricerca, selezione ed inserimento del personale neoassunto, alla gestione vera e propria (formazione, valutazione, politiche retributive, amministrazione e relazioni sindacali) ed anche nella dismissione del personale (licenziamenti e ricollocazione). Il grado di specializzazione di questa figura su ciascuno dei processi sopra citati, dipende dalle dimensioni dell'organizzazione presso cui opera e dalle modalità di divisione del lavoro, anche in riferimento al ricorso ad expertise esterno (consulenti), oltre che dalla collocazione nel percorso di carriera (da assistente a direttore del personale)		

³⁵ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo

Acquisizione di risorse umane

Risultato atteso

Assicurare ai processi aziendali l'apporto di personale e risorse umane in possesso dei requisiti di competenza necessari nei tempi prescritti e nel rispetto dei vincoli di budget assegnati

assegnati			
Abilità	Conoscenze		
 analizzare i fabbisogni professionali dell'impresa e tradurli in profili professionali gestire un processo di selezione, mediante colloqui individuali ed utilizzando tecniche e test coerenti con le caratteristiche del profilo ricercato gestire una trattativa per la definizione del contratto di assunzione, trovando il migliore equilibrio tra i vincoli di budget e le richieste del candidato realizzare ricerche di personale, utilizzando le fonti informative adatte, avvalendosi della collaborazione di professionale 	 elementi della procedura amministrativa dell'assunzione, del licenziamento, della trasformazione di un contratto di lavoro gestione delle risorse umane: modelli, metodologie, evoluzione della funzione organizzazione aziendale: sistema impresa, processo strategico, visione, missione, obiettivi, analisi strategica, fattori chiave di successo, pianificazione strategica principi fondamentali del diritto del lavoro tecniche di negoziazione per mediare tra le richieste di personale e di competenze dell'impresa e i profili presenti sul mercato del lavoro 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Acquisizione di risorse umane.	Le operazioni di acquisizione di	Determinazione del
Assicurare ai processi aziendali	risorse umane.	fabbisogno di risorse umane;
l'apporto di personale e risorse umane		procedure di selezione; analisi
in possesso dei requisiti di competenza		dei contratti.
necessari nei tempi prescritti e nel		
rispetto dei vincoli di budget assegnati.		





COMPETENZA N. 2 - Titolo Formazione del personale Risultato atteso			
Programmare ed attuare un'offerta formativa coerente con il fabbisogno, compatibile con i vincoli organizzativi e di budget aziendali			
Abilità Conoscenze			
 analizzare i fabbisogni di formazione dell'impresa o di un settore/reparto attuare i programmi formativi, coinvolgendo formatori esterni ed interni, apportando i correttivi necessari, valutandone i risultati configuarare/programmare un'offerta formativa coerente con il fabbisogno, compatibile con i vincoli organizzativi e di budget aziendali 	 gestione delle risorse umane: modelli, metodologie, evoluzione della funzione organizzazione aziendale: sistema impresa, processo strategico, visione, missione, obiettivi, analisi strategica, fattori chiave di successo, pianificazione strategica tecniche di analisi delle competenze e del potenziale per analizzare le competenze in ingresso e dunque progettare l'intervento formativo necessario 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Formazione del personale. Programmare ed attuare un'offerta formativa coerente con il fabbisogno, compatibile con i vincoli organizzativi e di budget aziendali.	Le operazioni di formazione del personale.	Rilevazione del fabbisogno formativo per l'elaborazione del piano annuale di formazione; valutazione dell'arricchimento atteso; dimensionamento del personale coinvolto; determinare la durata e periodo di attuazione; determinare modalità di realizzazione (metodo, materiale did.); valutazione dell'evento e dei costi.





COMPETENZA N. 3 - Titolo

Gestione degli esuberi

Risultato atteso

Assicurare la dismissione di risorse umane perseguendo le soluzioni a minor costo aziendale ed a minore impatto sociale nel rispetto delle procedure amministrative del licenziamento collettivo ed individuale e relazionandosi con le rappresentanze sindacali e con i destinatari dell'intervento

con i destinatari deli intervento		
Abilità	Conoscenze	
 identificare gli esuberi di personale in riferimento ad obiettivi strategici fissati dalla direzione aziendale presidiare la procedura amministrativa del licenziamento collettivo ed individuale, relazionandosi con le rappresentanze sindacali e con i destinatari dell'intervento, perseguendo le soluzioni a minor costo aziendale ed a minore impatto sociale selezionare le forme legali ed amministrative più adatte allo scopo 	 elementi della procedura amministrativa dell'assunzione, del licenziamento, della trasformazione di un contratto di lavoro organizzazione aziendale: sistema impresa, processo strategico, visione, missione, obiettivi, analisi strategica, fattori chiave di successo, pianificazione strategica principi fondamentali del diritto del lavoro per gestire gli esuberi nel rispetto della normativa tecniche di gestione delle risorse umane: modelli, metodologie, evoluzione della funzione 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestione degli esuberi.	Le operazioni di gestione degli	Determinare le condizioni per
Assicurare la dismissione di risorse	esuberi.	un ricambio
umane perseguendo le soluzioni a		desiderabile;valutare la
minor costo aziendale ed a minore		necessità reale di riduzione di
impatto sociale nel rispetto delle		personale; valutare le
procedure amministrative del		dimissioni di operatori poco
licenziamento collettivo ed individuale		validi; valutare le dimissioni di
e relazionandosi con le rappresentanze		personale che crea conflitti e
sindacali e con i destinatari		clima negativo.
dell'intervento.		





COMPETENZA N. 4 - Titolo

Gestione delle relazioni sindacali

Risultato atteso

Gestire relazioni e stipulare accordi con le controparti sindacali in merito alle retribuzioni e più in generale ai diritti e doveri del lavoratore sanciti dalle norme e dai contratti collettivi ed aziendali di lavoro in accordo con le policy aziendali e con le indicazioni della Direzione

aziendale		
Abilità	Conoscenze	
 comprendere le richieste delle diverse controparti facilitando lo scambio tra esse presidiare i flussi informativi che intercorrono tra la direzione aziendale e le rappresentanze sindacali stipulare con le controparti sindacali accordi e contratti coerenti con le policy aziendali e con le indicazioni della direzione aziendale 	 contratti collettivi di lavoro elementi della procedura amministrativa dell'assunzione, del licenziamento, della trasformazione di un contratto di lavoro organizzazione aziendale: sistema impresa, processo strategico, visione, missione, obiettivi, analisi strategica, fattori chiave di successo, pianificazione strategica principi fondamentali del diritto del lavoro tecniche di gestione delle risorse umane: modelli, metodologie, evoluzione della funzione tecniche di negoziazione per relazionarsi con diversi interlocutori (impresa, sindacati, lavoratori) e mediare rispetto alle loro esigenze 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestione delle relazioni sindacali.	Le operazioni di gestione delle	Norme e regole che
Gestire relazioni e stipulare accordi con	relazioni sindacali.	sostengono le relazioni
le controparti sindacali in merito alle		sindacali; procedura di
retribuzioni e più in generale ai diritti e		contrattazione; modalità delle
doveri del lavoratore sanciti dalle		riunioni.
norme e dai contratti collettivi ed		
aziendali di lavoro in accordo con le		
policy aziendali e con le indicazioni		
della Direzione aziendale.		





COMPETENZA N. 5 - Titolo

Gestione delle risorse umane

Risultato atteso

Configurare/implementare la politica aziendale di valutazione e retribuzione delle risorse umane realizzando gli interventi per il miglioramento del clima aziendale e presidiando l'adempimento delle norme in materia

l'adempimento delle norme in materia		
Abilità	Conoscenze	
 configurare un sistema di valutazione delle prestazioni definire una politica retributiva e piani di carriera in accordo con la mission e le indicazioni della direzione aziendale (compensation) gestire la comunicazione (le richieste ed il contenzioso) con la forza lavoro in merito agli aspetti contrattuali (orari, permessi, congedi, maternità, pensionamenti¿) implementare la politica retributiva ed i piani di carriera implementare la valutazione delle prestazioni e produrre report periodici per la direzione aziendale presidiare l'adempimento delle norme sulla sicurezza del lavoro e sugli accertamenti sanitari obbligatori 	 contratti collettivi di lavoro per la definizione di aspetti contrattuali quali orari, permessi, ecc. elementi della procedura amministrativa dell'assunzione, del licenziamento, della trasformazione di un contratto di lavoro gestione delle risorse umane: modelli, metodologie, evoluzione della funzione organizzazione aziendale: sistema impresa, processo strategico, visione, missione, obiettivi, analisi strategica, fattori chiave di successo, pianificazione strategica principi fondamentali del diritto del lavoro tecniche di analisi delle competenze e del potenziale tecniche di compensation per la definizione della retribuzione tecniche di negoziazione per mediare tra esigenze dell'impresa ed esigenze e caratteristiche del personale impiegato tecniche di valutazione delle prestazioni per definire gli sviluppi di carriera e la progettazione della formazione 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestione delle risorse umane.	Le operazioni di gestione delle	Coordinamento delle
Configurare/implementare la politica aziendale di valutazione e retribuzione delle risorse umane realizzando gli interventi per il miglioramento del clima aziendale e presidiando l'adempimento delle norme in materia.	risorse umane.	comunicazioni interne; esame e verifica rapporti di lavoro; verifica dell'impiego e della destinazione del personale.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ³⁶			
<u>Area Comune</u>			
Processo	Organizzazione, gestione delle risorse umane e sicurezza		
Sequenza di processo	Gestione delle sicurezza (Safety management system)		
Area di Attività	ADA.25.235.771: Definizione e gestione delle attività di		
	prevenzione e protezione		
Qualificazione regionale	Tecnico esperto dell'elaborazione del piano di sicurezza		
	aziendale, pianificazione dei programmi di adeguamento e		
	manutenzione, formazione ed informazione sulla sicurezza in		
	azienda		
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006):		
	3.1.5.1.2 Tecnici della sicurezza sul lavoro		
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011):		
	3.1.8.2.0 Tecnici della sicurezza sul lavoro		
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):		
	74.90.21 Consulenza sulla sicurezza ed igiene dei posti di lavoro		
	74.90.29 Altra attività di consulenza in materia di sicurezza		
Livello EQF	5		
Dagariai and airetation della	Il tecnico esperto dell'elaborazione del piano di sicurezza aziendale, pianificazione dei programmi di adeguamento e manutenzione, formazione ed informazione sulla sicurezza in		
Descrizione sintetica della	azienda cura le procedure relative alla sicurezza ed igiene del		
qualificazione e delle attività	lavoro, sia all'interno sia all'esterno dell'azienda. Pertanto, valuta le situazioni di potenziale insorgenza di eventi dannosi ed individua le soluzioni più opportune e le priorità, promuovendo e pianificando interventi tecnici correttivi e preventivi		

³⁶ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo

Aggiornamento e comunicazione sulla normativa nazionale, comunitaria e regionale sulla salute e sicurezza nei luoghi di lavoro

Risultato atteso

Trasmettere informazioni relative alla normativa sulla salute e sicurezza nei luoghi di lavoro ai settori aziendali dove essa è applicabile in modo da consentire un elevato flusso di informazioni aggiornate ai fini della pianificazione di interventi di miglioramento continuo delle condizioni di lavoro

Abilità Conoscenze comunicare ai responsabili di settore i elementi di base di informatica per limiti di legge, le scadenze ed altri l'elaborazione elettronica dei dati da aspetti normativi applicabili alle funzioni inviare alle parti coinvolte come aggiornamento in materia di normativa di appartenenza confrontarsi con le appropriate autorità ambientale per interpretare correttamente le fonti fonti delle principali documentali sul tema della salute e (comunitarie, nazionali e regionali) in sicurezza sul lavoro materia di ambiente ed energia al fine di identificare le prescrizioni legali relative reperire continuamente aggiornamenti ad igiene e sicurezza che coinvolgono ed identificare i punti critici dei attività, prodotti e servizi di una contenuti da comunicare all'organizzazione organizzazione aziendale per darne comunicazione ai responsabili delle linguaggio specifico di giurisprudenza funzioni interessate per comprendere le informazioni contenute nella normativa implementare procedure atte a trasmetterla in maniera chiara a tutte le garantire l'aggiornamento normativo nell'organizzazione figure interessate normative, politiche e linee guida sensibilizzare i diversi livelli professionali (comunitarie, nazionali e regionali)e dell'organizzazione sull'importanza della norme adottate dalle organizzazioni di conformità legislativa e sulle normazione europea in materia di conseguenze derivanti dagli eventuali salute, sicurezza e prevenzione sui scostamenti luoghi di lavoro per una corretta attribuzione dei livelli di competenza tecniche base di comunicazione per il coinvolgimento dei lavoratori sull'importanza della conformità legislativa





Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Aggiornamento e comunicazione sulla normativa nazionale, comunitaria e regionale sulla salute e sicurezza nei luoghi di lavoro. Trasmettere informazioni relative alla normativa sulla salute e sicurezza nei luoghi di lavoro ai settori aziendali dove essa è applicabile in modo da consentire un elevato flusso di informazioni aggiornate ai fini della pianificazione di interventi di miglioramento continuo delle condizioni di lavoro.	e comunicazione sulla normativa nazionale, comunitaria e regionale sulla salute e sicurezza nei luoghi di	Corretta comunicazione degli aspetti relativi alla salute ed alla sicurezza nei luoghi di lavoro.





COMPETENZA N. 2 - Titolo

Elaborazione del piano di sicurezza aziendale

Risultato atteso

Definire il piano di sicurezza aziendale a partire dall'individuazione dei fattori di rischio fino alla stesura del documento di valutazione dei rischi e alla scelta delle misure di sicurezza da applicare ai vari settori aziendali

applicate at valit settori azieridati				
Abilità	Conoscenze			
 analizzare i fattori di rischio del processo produttivo in riferimento a luoghi, attrezzature, macchinari, impianti e personale coinvolto per la redazione delle procedure relative alla sicurezza ed igiene del lavoro collaborare alla predisposizione, gestione e controllo del piano di sicurezza aziendale controllare l'attività di tutti i reparti aziendali, con particolare attenzione a quelli soggetti a maggiore rischio di sicurezza o fuori norma redigere in collaborazione con il responsabile della sicurezza, il documento di valutazione dei rischi, ricorrendo eventualmente al supporto di specialisti del settore scegliere le misure di sicurezza da adottare, interagendo con i responsabili aziendali della sicurezza e cogliendo i suggerimenti del personale interessato 	 fonti delle principali norme (comunitarie, nazionali e regionali) in materia di sicurezza e prevenzione sul lavoro per l'aggiornamento e l'individuazione dei punti critici da comunicare all'organizzazione tecniche di gestione delle emergenze per la corretta elaborazione dei piani di emergenza interni ed esterni tecniche di raccolta, elaborazione e confronto dei dati per elaborare valutazioni statistiche tecniche di valutazione dei fattori di rischio per valutare il livello di rischio nelle attività aziendali 			

Indicazioni per la valutazione delle competenze

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Elaborazione del piano di sicurezza	Le operazioni di elaborazione	Adempimento delle
aziendale.	del piano di sicurezza aziendale.	prescrizione in materia di
Definire il piano di sicurezza aziendale		sicurezza.
a partire dall'individuazione dei fattori		
di rischio fino alla stesura del		
documento di valutazione dei rischi e		
alla scelta delle misure di sicurezza da		
applicare ai vari settori aziendali.		





COM	DFT	FI	117A	N	3	- Tito	l۸
CUIVI		ш	N L F	.	-	- 1110	ıu

Formazione ed informazione sulla sicurezza in azienda

Risultato atteso

Promuovere l'adozione di atteggiamenti consapevoli e collaborativi all'interno dell'azienda, per favorire il miglioramento delle condizioni di salute e sicurezza del lavoratore

per favorire il miglioramento delle condizioni di salute e sicurezza del lavoratore			
Abilità	Conoscenze		
 coinvolgere il personale nelle azioni di prevenzione, onde ottenerne il contributo attivo nella risoluzione di problemi legati alla sicurezza, gestendo eventuali situazioni conflittuali pianificare opportune attività formative sulle tematiche di sicurezza e salute sul lavoro, ai sensi della normativa vigente verificare l'utilizzo delle misure di sicurezza da parte dei lavoratori in linea con i contenuti presentati durante le attività formative 	 basi delle tecniche e strumenti di gestione dei gruppi e delle conflittualità per la corretta esposizione e comunicazione con le parti interessate dell'organizzazione conoscenze trasversali di informatica per la predisposizione e l'utilizzo di programmi di elaborazione dati e di presentazione dei contenuti formativi strumenti per il monitoraggio del corretto utilizzo delle procedure di sicurezza per l'individuazione di anomalie, la sollecitazione al rispetto delle procedure o la predisposizione di modifiche alle stesse tecniche di comunicazione per il coinvolgimento e la formazione delle categorie di lavoratori interessati all'applicazione di specifiche misure di sicurezza 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Formazione ed informazione sulla	Le operazioni di formazione ed	Corretta applicazione delle
sicurezza in azienda.	informazione sulla sicurezza in	tecniche e delle procedure per
Promuovere l'adozione di	azienda.	la definizione ed
atteggiamenti consapevoli e		implementazione dei sistemi
collaborativi all'interno dell'azienda,		formativi ed informativi .
per favorire il miglioramento delle		
condizioni di salute e sicurezza del		
lavoratore.		





COMPETENZA N. 4 - Titolo

Pianificazione dei programmi di adeguamento e manutenzione

Risultato atteso

Realizzare un programma di adeguamento e manutenzione di strutture, impianti e macchinari, nell'osservanza delle indicazioni legislative, in funzione di un sensibile miglioramento delle condizioni di salute e sicurezza

mignoramento dene condizioni di salute e sicurezza				
Abilità	Conoscenze			
 controllare il corretto utilizzo delle misure di sicurezza, con periodiche attività di verifica interna, pianificate e realizzate in accordo con le strutture dirigenziali definire un programma di adeguamento e manutenzione di strutture, impianti e macchinari, nell'osservanza delle indicazioni legislative implementare azioni di manutenzione preventiva per scongiurare l'insorgenza di problemi di sicurezza 	 elementi di impiantistica per l'individuazione di modifiche agli impianti per assicurare il rispetto delle misure di sicurezza in azienda le normative europee sui macchinari da lavoro ('direttive macchine'), per valutare correttamente il funzionamento di impianti e macchinari, cogliendo gli aspetti fuori norma o migliorabili modelli e strumenti di pianificazione delle attività per una definizione delle priorità e la elaborazione di programmi di intervento e di attuazione delle misure di sicurezza tecniche di auditing (esame della documentazione, interviste con il personale interessato, verifica dell'applicazione di procedure, ecc.) per la verifica dell'efficacia dei processi di health and safety 			

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Pianificazione dei programmi di	Le operazioni di pianificazione	Corretta redazione del
adeguamento e manutenzione.	dei programmi di adeguamento	programma di adeguamento e
Realizzare un programma di adeguamento e manutenzione di strutture, impianti e macchinari, nell'osservanza delle indicazioni legislative, in funzione di un sensibile miglioramento delle condizioni di salute e sicurezza.	e manutenzione.	manutenzione dei processi produttivi al fine di migliorare la sicurezza e la salute dei lavoratori.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ³⁷			
<u>Area Comune</u>			
Processo	Marketing, sviluppo commerciale e pubbliche relazioni		
Sequenza di processo	Pubbliche relazioni, comunicazione, promozione e pubblicità		
Area di Attività	ADA.25.225.730: Progettazione strategica della comunicazione/promozione aziendale		
Qualificazione regionale	Tecnico esperto di progettazione e pianificazione della strategia comunicativa, campagna pubblicitaria, sponsorizzazioni e attività promozionali		
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 2.5.1.6.0 Specialisti nelle pubbliche relazioni, dell'immagine e simili Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 3.3.3.6.2 Tecnici delle pubbliche relazioni		
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 70.21.00 Pubbliche relazioni e comunicazione 73.11.01 Ideazione di campagne pubblicitarie 73.11.02 Conduzione di campagne di marketing e altri servizi pubblicitari 73.12.00 Attività delle concessionarie pubblicitarie		
Livello EQF	5		
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	La sua funzione è quella di predisporre il percorso logico e/o emotivo della comunicazione, i suoi punti di forza, la promessa, il posizionamento, fino a proporre suggerimenti stilistici o di mood. Individua i temi, gli spunti, i luoghi comuni, le verità consolidate e accettate, su cui basare l'annuncio o il commercial. Per fare ciò deve porsi come "ponte" tra il sociale (la cultura) e gli obiettivi di marketing del prodotto/servizio o della marca. Egli deve creativamente rinvenire nel sociale gli spunti di comunicazione ed adattarli razionalmente ai problemi. La sua azione è strategica, perché ha la responsabilità del raggiungimento degli obiettivi di comunicazione		

³⁷ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Progettazione e pianificazione della campagna pubblicitaria			
Risultato atteso Definire la strategia distributiva della campagna in termini di modalità e tempistica di realizzazione			
Conoscenze			
menti di comunicazione multimediale regestire la programmazione della mpagna in ambito web icatori e modelli di misurazione del essaggio comunemente utilizzati per utare l'efficacia sul destinatario cordo, riconoscimento, persuasione e mportamento d'acquisto) umenti e mezzi di produzione per utare la funzionalità della produzione relazione ai tempi e alle modalità di ogrammazione uttura e organizzazione del settore la comunicazione e dei media per estire i rapporti con le strutture di oduzione e realizzazione delle attività oblicitarie			
r			

Indicazioni per la valutazione delle competenze

campagna

utilizzo dei media che possa veicolare

efficacemente il contenuto della

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori	
Progettazione e pianificazione della	Le operazioni di progettazione e	Specificazione delle	
campagna pubblicitaria.	pianificazione della campagna	funzionalità e struttura della	
Definire la strategia distributiva della	pubblicitaria.	campagna pubblicitaria;	
campagna in termini di modalità e		elaborazione degli elementi	
tempistica di realizzazione.		costitutivi ddella campagna	
		pubblicitaria; redazione	
		dell'impianto di valutazione.	

programmazione delle attività operative

relative alla produzione





COM	DFT	CEN	171	N	2 .	- Titol	
CUIVI		181	W Z P	1 I V -	~ .	- 1110	U

Progettazione e pianificazione della strategia comunicativa

Risultato atteso

Definire il messaggio globale e lo style d'immagine sulla base degli obiettivi definiti nella strategia di marketing aziendale

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori	
Progettazione e pianificazione della strategia comunicativa.	Le operazioni di progettazione e pianificazione della strategia	1 .	
Definire il messaggio globale e lo style	•	piano di comunicazione;	
d'immagine sulla base degli obiettivi definiti nella strategia di marketing		elaborazione degli elementi costitutivi del piano di	
aziendale.		comunicazione; redazione dell'impianto di valutazione.	





COMPETENZA N. 3 - Titolo

Progettazione e pianificazione delle sponsorizzazioni e delle attività promozionali

Risultato atteso

Selezionare le opportunità offerte dal mercato funzionali all'identificazione di testimonial e alla ricerca di occasioni di sponsorizzazione					
Abilità	Conoscenze				
 gestire l'immagine aziendale attraverso una coerente strategia di sponsorizzazione individuando settori e canali rappresentativi (abbinamento di marca e di immagine) individuare gli strumenti promozionali direttamente collegati alle abitudini del target di riferimento organizzare i contatti con gli enti pubblici e le organizzazioni rappresentative del settore di riferimento pianificare le attività di promozione in funzione degli obiettivi di marketing (acquisizione, fidelizzazione, penetrazione) sviluppare e gestire i rapporti con le strutture che svolgono attività di pubblico interesse e/o le organizzazioni rappresentative del settore di riferimento sviluppare strategie di sponsorizzazione attraverso l'acquisizione di sponsorship e affiliazioni 	 comunicazione di impresa per trasferire l'immagine aziendale nel prodotto promozionale e nel contesto di sponsor disciplina dei contratti di sponsorizzazione per l'applicazione delle norme di regolamentazione dell'attività di sponsor strumenti di marketing operativo da impiegare nelle attività promozionali tecniche di pubbliche relazioni per gestire i contatti con le strutture di sponsorship 				

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori	
Progettazione e pianificazione delle sponsorizzazioni e delle attività promozionali.	Le operazioni di progettazione e pianificazione delle sponsorizzazioni e delle attività		
Selezionare le opportunità offerte dal mercato funzionali all'identificazione di	·	delle attività promozionali; elaborazione degli elementi	
testimonial e alla ricerca di occasioni di sponsorizzazione.		costitutivi del piano di sponsorizzazione; redazione dell'impianto di valutazione.	





COMPETENZA N. 4 - Titolo

Ricerche e analisi di mercato

Risultato atteso

Identificare gli stili e le abitudini dei vari target di mercato per la creazione del richiamo e l'individuazione dei fattori di attrazione sul prodotto/servizio

l'individuazione dei fattori di attrazione sul prodotto/servizio		
Abilità	Conoscenze	
 analizzare i dati per interpretare le tendenze del mercato e della concorrenza analizzare il mercato di riferimento raccogliendo dati significativi per la valutazione degli usi e delle abitudini commissionare alle strutture e agli istituti di ricerca opportune indagini e sondaggi sull'area di mercato interessata elaborare le informazioni per definire gli elementi significativi che caratterizzano le scelte di categorie di consumatori 	 elementi di statistica sociale per misurare e valutare i fenomeni sociali funzionamento e organizzazione delle strutture di ricerca per acquisire agevolmente le informazioni e l'accesso ai servizi offerti metodologie di ricerca per effettuare la raccolta dei dati e delle informazioni normativa per la tutela della privacy nel trattamento dei dati sociologia e costume per l'analisi e la rilevazione delle tendenze di vasti gruppi sociali tecniche di comunicazione per la gestione dei sondaggi d'opinione 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Ricerche e analisi di mercato.	Le operazioni di ricerche e	Ricognizione delle
Identificare gli stili e le abitudini dei	analisi di mercato.	informazioni di contesto;
vari target di mercato per la creazione		indagine sui vari target di
del richiamo e l'individuazione dei		mercato del contesto di
fattori di attrazione sul		riferimento.
prodotto/servizio.		





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ³⁸		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Gestione del processo produttivo, qualità, funzioni tecniche e logistica interna	
Sequenza di processo	Pianificazione strategica, programmazione e controllo della produzione	
Area di Attività	ADA.25.219.708: Programmazione della produzione ADA.25.219.709: Controllo della produzione	
Qualificazione regionale	Tecnico esperto di programmazione della produzione industriale	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 2.2.1.9.2 Ingegneri industriali e gestionali 3.1.2.9.0 Tecnici della gestione del processo produttivo 3.3.1.3.0 Tecnici addetti all'organizzazione e al controllo gestionale della produzione 3.3.1.5.0 Tecnici dell'organizzazione e della gestione dei fattori produttivi Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 2.2.1.7.0 Ingegneri industriali e gestionali Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 70.10.00 Attività delle holding impegnate nelle attività gestionali (holding operative) 70.22.09 Altre attività di consulenza imprenditoriale e altra consulenza amministrativo-gestionale e pianificazione aziendale	
Livello EQF	5	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il Tecnico esperto di programmazione della produzione industriale è in grado di strutturare e monitorare un programma di produzione, definendo i fabbisogni di risorse ed i relativi processi di approvvigionamento	

³⁸ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Strutturazione programma di produzione		
Risultate		
Abilità	ati di ordinato e capacità produttiva aziendale Conoscenze	
 stabilire strategie e relative regole di messa in produzione in relazione ai dati di ordinato comprendere ed interpretare specifiche tecnico-progettuali e di produzione in merito a tempi, metodi e vincoli economico-produttivi valutare compatibilità e coerenza dei programmi di produzione prospettati con obiettivi strategici aziendali in termini di costi, qualità e tempi utilizzare sistemi e strumenti informatici di programmazione della produzione 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. la modulistica aziendale di riferimento: schede istruzioni, programmi di produzione, schede controllo qualità, schede di manutenzione preventiva, ecc. struttura dei costi di produzione. tecniche e strumenti di reporting gestionale. strumenti e tecniche di programmazione (tipo pert e gantt, ecc.). le tipologie di produzione industriale (a flusso continuo, su commessa, per lotti). caratteristiche, specifiche tecniche e standard qualitativi dei prodotti trattati. tecnologie dei materiali trattati e relativi utilizzi in produzione. 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Strutturazione programma di produzione. Produzione programmata in coerenza con i dati di ordinato e capacità produttiva aziendale.	Le operazioni di strutturazione del programma di produzione.	Acquisizione ed elaborazione dati di ordinato; redazione ed aggiornamento del programma di produzione; emissione degli ordini di lavorazione per reparti interni e unità produttive esterne.





COMPETENZA N. 2 - Titolo Dimensionamento fabbisogni di risorse		
Risultato atteso		
Fabbisogni di risorse i	dentificati e strutturati	
Abilità	Conoscenze	
 identificare i fabbisogni e le disponibilità di materiali in rapporto al programma di produzione definito individuare i fabbisogni e le disponibilità di risorse professionali e tecnologiche necessarie al programma di produzione definito identificare livelli delle risorse in funzione dei tempi di attraversamento (produzione, approvvigionamento, ecc.) definire tempistiche di approvvigionamento in funzione dei carichi 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. le tipologie di produzione industriale (a flusso continuo, su commessa, per lotti). componenti tecnico-economiche del ciclo approvvigionamento ed acquisti. tecnologie dei materiali trattati e relativi utilizzi in produzione. caratteristiche ed utilizzabilità dei sistemi informatici di pianificazione di risorse. principali caratteristiche e parametri di funzionamento di macchinari e attrezzature di produzione (capacità produttiva, tempi di manutenzione preventiva ed ordinaria, ecc.). caratteristiche, specifiche tecniche e standard qualitativi dei prodotti trattati. 	

Titolo competenza e Risultato atteso		Oggetto di osservazion	e	Indicatori
Dimensionamento fabbisogni risorse. Fabbisogni di risorse identificati strutturati.	di e	Le operazioni dimensionamento fabbisogni di risorse.	di dei	Elaborazione di specifiche di quantità e tempi d'acquisizione di materiali da impiegare; elaborazione di specifiche quantitative di risorse professionali e tecnologiche da impiegare.





COMPETENZA N. 3 - Titolo Configurazione processi di approvvigionamento		
Risultato atteso		
Processi di approvvigionam	ento delineati ed impostati	
Abilità	Conoscenze	
 individuare processi e fattori critici della catena degli approvvigionamenti in rapporto a contesto produttivo specifico e vincoli operativi valutare l'incidenza dei tempi di approvvigionamento sulla tempistica delle attività produttive valutare alternative di fornitura in rapporto a tempi e caratteristiche qualitative e quantitative determinare modalità e procedure per l'immissione dei materiali in produzione 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. la modulistica aziendale di riferimento: schede istruzioni, programmi di produzione, schede controllo qualità, schede di manutenzione preventiva, ecc. principali elementi relativi a sistemi e metodi per la gestione logistica interna ed esterna. caratteristiche ed utilizzabilità dei sistemi informatici di pianificazione di risorse. componenti tecnico-economiche del ciclo approvvigionamento ed acquisti. tecnologie dei materiali trattati e relativi utilizzi in produzione. 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Configurazione processi di	Le operazioni di configurazione	Predisposizione del piano di
approvvigionamento.	dei processi di	approvvigionamento e
Processi di approvvigionamento	approvvigionamento.	collaborazione alla relativa
delineati ed impostati.		selezione dei fornitori;
		gestione dei rapporti operativi
		con l'area logistica interna ed
		esterna; verifica acquisizione
		ed immissione della merce in
		produzione.





COMPETENZA N. 4 - Titolo Sviluppo valutazioni di capacità produttiva		
Risultato atteso Capacità produttiva monitorata e regolata		
Abilità	Conoscenze	
 rilevare variabili critiche e grandezze per il controllo della capacità produttiva aziendale, identificando le opportune azioni correttive valutare i parametri di efficienza ed efficacia di un processo di produzione e relativi interventi operativi per la corretta gestione valutare vincoli e convenienze tecnicoeconomiche dell'assegnazione all'esterno di fasi di lavorazione al fine di ottimizzare la programmazione della produzione utilizzare strumenti e procedure informatizzate e non, di monitoraggio delle grandezze di produzione (costi, tempi e quantitativi prodotti) 	 la sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche). principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza. la modulistica aziendale di riferimento: schede istruzioni, programmi di produzione, schede controllo qualità, schede di manutenzione preventiva, ecc. principali riferimenti legislativi e normativi in materia di iso 9000:2008. principali elementi relativi a sistemi e metodi per la gestione logistica interna ed esterna. principali caratteristiche e parametri di funzionamento di macchinari e attrezzature di produzione (capacità produttiva, tempi di manutenzione preventiva ed ordinaria, ecc.). 	

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Sviluppo valutazioni di capacità produttiva. Capacità produttiva monitorata e regolata.	Le operazioni di sviluppo delle valutazioni di capacità produttiva.	Acquisizione ed analisi dei dati di produzione (stati avanzamento, stato risorse, ecc.); gestione di interventi di correzione/regolazione della produzione in funzione degli scostamenti rilevati; elaborazione di proposte di esternalizzazione di attività/fasi produttive.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ³⁹		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Marketing, sviluppo commerciale e pubbliche relazioni	
Sequenza di processo	Pianificazione e gestione commerciale	
Area di Attività	ADA.25.224.724: Pianificazione strategica della rete di vendita diretta e online ADA.25.224.726: Sviluppo e monitoraggio della rete di vendita online	
Qualificazione regionale	Tecnico esperto e-commerce	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 2.5.1.5.2 Specialisti nella commercializzazione di beni e servizi 3.3.3.4.0 Tecnici della vendita e della distribuzione Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 2.5.1.5.2 Specialisti nella commercializzazione di beni e servizi 3.3.3.4.0 Tecnici della vendita e della distribuzione Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 82.91.20 Agenzie di informazioni commerciali 82.20.00 Attività dei call center	
Livello EQF	5	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il Tecnico esperto e-commerce si inserisce nel processo di commercializzazione di prodotti/servizi utilizzando strumenti web e di net-economy. E' in grado di rapportarsi con i vari settori operativi al fine di ottimizzare le procedure inerenti il processo di commercializzazione on-line dei prodotti/servizi, integrandosi, in particolare con la funzione marketing. Inizialmente collaborerà nella gestione delle diverse attività di approvvigionamento/distribuzione con i responsabili dei settori di riferimento per creare e gestire strumenti di e-commerce e successivamente potrà gestire il processo di vendita on-line e delle attività inerenti.	

³⁹ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Gestire soluzione di commercio elettronico					
Risultato atteso Promozione del sito					
Abilità	Conoscenze				
 contestualizzare la normativa riferita all'e-commerce individuare soluzioni per l'implementazione di siti dedicati congruenti con la strategia aziendale individuare tecniche di networking per la comunicazione individuare strumenti e metodologie per la definizione di una soluzione in termini di requisiti, vincoli, risorse e schedulazione modellare soluzioni di e-commerce 	 normativa civilistica e fiscale del commercio on-line e diritti del consumatore tecniche di e-commerce tecniche di networking progettazione di soluzioni di e-commerce 				

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestire soluzione di commercio elettronico.	Le operazioni di gestione di soluzioni di commercio	Elaborazione di strumenti di promozione del sito;
Promozione del sito.	elettronico.	elaborazione di email marketing ; elaborazione di dati per gli accessi al sito; utilizzo dei dati per il piano di web-marketing.





COMPETENZA N. 2 - Titolo Gestire la compravendita on-line				
Risultato atteso Compravendita in ambito di e-commerce				
Abilità Conoscenze				
 prevedere soluzioni per l'ottimizzazione dei flussi di magazzino utilizzare tecniche di incassi on-line identificare strumenti per la sicurezza delle transazioni predisporre la documentazione relativa alla compravendita on-line predisporre soluzioni di assistenza on-line e post-vendita 	 tecniche di incasso on-line elementi di Customer Service elementi di sicurezza informatica documenti della compravendita on-line 			

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestire la compravendita on-line. Compravendita in ambito di e- commerce.	Le operazioni di compravendita on-line.	Definizione di cataloghi on line; definizione modalità di pagamento on line; definizione assistenza tecnica online; definizione della sicurezza informatica.





COMPETENZA N. 3 - Titolo Definire strategie per la progettazione di soluzioni di e-commerce			
Risultato atteso			
Realizzazione di una so	luzione di e-commerce		
Abilità	Conoscenze		
 applicare tecniche di web-marketing applicare tecniche di comunicazione per il commercio elettronico elaborare dati statistici per definire strategie di web-marketing individuare soluzioni per la promozione del sito 	 elementi di marketing tecniche di Web-marketing tecniche di comunicazione tecniche di reportin 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Definire strategie per la progettazione di soluzioni di e-commerce. Realizzazione di una soluzione di e-commerce.	Le operazioni di definizione delle strategie per la progettazione di soluzioni di ecommerce.	Determinazione delle tecniche e degli strumenti di web-marketing; determinazione di strumenti e tecniche di e-commerce; implementazione di un sito di e-commerce sulla base di strategie definite; manutenzione del sito e monitoraggio del funzionamento.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ⁴⁰		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Amministrazione, finanza e controllo di gestione	
Sequenza di processo	Gestione strategica delle attività economico-finanziarie e fiscali	
Area di Attività	ADA.25.228.742: Gestione degli aspetti tributari e fiscali	
Qualificazione regionale	Tecnico esperto fiscale	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 2.5.1.4.2 Fiscalisti e tributaristi Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011):	
	2.5.1.4.2 Fiscalisti e tributaristi Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 69.20.11 Servizi forniti da dottori commercialisti 69.20.13 Servizi forniti da revisori contabili, periti, consulenti ed altri soggetti che svolgono attività in materia di amministrazione, contabilità e tributi 69.20.20 Attività delle società di revisione e certificazione di bilanci 70.22.09 Altre attività di consulenza imprenditoriale e altra consulenza amministrativo-gestionale e pianificazione aziendale	
Livello EQF	5	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il Tecnico esperto fiscale è un esperto specialista della normativa fiscale e dei tributi. Ha la funzione di controllare e garantire all'impresa che tutte le leggi fiscali vengano rispettate. Questa figura è sempre più richiesta e necessaria, vista l'articolazione delle leggi fiscali nazionali e europee che le aziende, soprattutto le multinazionali che operano in diversi paesi, devono conoscere. Si occupa di coordinare gli uffici amministrativi e fiscali interni e segue i rapporti con i consulenti esterni. Ha anche il compito di valutare l'impatto fiscale sugli atti e la contrattualistica dell'azienda.	

⁴⁰ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo

Essere in grado di assicurare l'assolvimento degli adempimenti fiscali/tributari ordinari e straordinari

Risultato atteso

Assolvimento degli adempimenti fiscali/tributari assicurato sulla base delle disposizioni legislative vigenti

legislative vigenti				
Abilità	Conoscenze			
 applicare modalità di calcolo della fiscalità differita applicare modalità di elaborazione dati contabili applicare modalità di gestione delle scadenze contabili-fiscali applicare procedure di gestione adempimenti IVA applicare procedure di gestione contabile delle imposte sul reddito applicare procedure per scritture di rettifica bilanci fiscali applicare tecniche di analisi di bilanci aziendali applicare tecniche di consultazione di banche dati in materia fiscale/tributaria applicare tecniche di gestione del contenzioso tributario applicare tecniche per la redazione di informative in ambito fiscale/tributario 	 adempimenti e scadenze fiscali bilancio consolidato diritto societario diritto tributario Diritto tributario comparato fiscalità differita: principi e modalità di calcolo procedure del contenzioso tributario 			

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di assicurare l'assolvimento degli adempimenti fiscali/tributari ordinari e straordinari. Assolvimento degli adempimenti fiscali/tributari assicurato sulla base delle disposizioni legislative vigenti .	Le operazioni di assolvimento degli adempimenti fiscali/ tributari ordinari e straordinari.	Esecuzione corretta delle attività di coordinamento e raccordo con i componenti del settore contabilità e pagamenti, nonché con i consulenti esterni; analisi precisa degli sviluppi normativi e della prassi in materia fiscale e tributaria; adozione delle azioni volte a seguire in maniera ottimale adempimenti fiscali e contenziosi .





COM	DET	EV	17 A	N	2 -	Titol	_
CUIVI	пц	-	1 <u> </u>	IV.		· IILUI	u

Essere in grado di gestire operazioni fiscali di livello europeo o internazionale

Risultato atteso

Operazioni fiscali di livello europeo o internazionale gestite in modo oculato sulla base delle convenzioni internazionali

delle convenzioni internazionali				
Abilità	Conoscenze			
 applicare criteri di interpretazione della normativa in materia fiscale e tributaria europea applicare modalità di gestione delle scadenze contabili-fiscali applicare procedure calcolo versamenti contributivi e fiscali applicare procedure per informativa legale, fiscale, societaria per l'estero applicare tecniche di analisi di bilancio europeo 	 adempimenti e scadenze fiscali analisi di bilancio europeo bilancio d'esercizio CEE (IV direttiva CEE) diritto tributario dell'Unione Europea fiscalità differita: principi e modalità di calcolo gestione contabile-fiscale di operazioni di trasformazione, fusione, conferimento d'impresa standard internazionali dei sistemi di contabilità e di reporting 			

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di gestire operazioni fiscali di livello europeo o internazionale. Operazioni fiscali di livello europeo o internazionale gestite in modo oculato sulla base delle convenzioni internazionali.	fiscali di livello europeo o internazionale.	Esatto monitoraggio delle operazioni inerenti la tassazione dei dividendi sugli utili dell'impresa secondo gli ambiti di applicazione della normativa comunitaria; valutazione ottimale delle attività di fusione tra società appartenenti a stati membri diversi nell'ambito delle questioni fiscali e tributarie; precisa analisi delle modalità di applicazione del credito d'imposta a livello comunitario e dello specifico regime di trattamento fiscale dei pacchetti azionari dell'impresa .





COMPETENZA N. 3 - Titolo			
Essere in grado di redigere un piano fiscale aziendale			
1.100.100	o atteso		
Redazione di un piano fiscale aziendale ap	pprontata secondo le normative di settore		
Abilità	Conoscenze		
 applicare modalità di elaborazione dati contabili applicare tecniche di analisi del bilancio d'esercizio applicare tecniche di analisi di bilancio europeo utilizzare software contabilità utilizzare software ERP (Enterprise Resource Planning) utilizzare software foglio elettronico (Microsoft Excel, Lotus 123 o analoghi) utilizzare strumenti operativi di controllo di gestione 	 adempimenti e scadenze fiscali analisi di bilancio europeo bilancio civilistico bilancio consolidato bilancio d'esercizio contabilità e gestione dei costi diritto commerciale diritto tributario elementi di controllo di gestione fiscalità differita: principi e modalità di calcolo metodi di valutazione patrimoniale, reddituale e finanziaria dell'azienda (Basilea 2) principi di contabilità generale ragioneria scienza delle finanze tecnica del consolidamento integrale (bilancio consolidato) 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Essere in grado di redigere un piano	Le operazioni di redazione di un	Analisi ottimale degli sviluppi
fiscale aziendale.	piano fiscale aziendale.	normativi del settore; utilizzo
Redazione di un piano fiscale aziendale		ottimale delle metodologie di
approntata secondo le normative di		calcolo del peso degli esborsi
settore .		fiscali rispetto al reddito
		aziendale;





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ⁴¹		
<u>Area Comune</u>		
Processo	Gestione del processo produttivo, qualità, funzioni tecniche e logistica interna	
Sequenza di processo	Sistema di qualità e certificazione di prodotto/servizio	
Area di Attività	ADA.25.220.710: Progettazione e sviluppo del sistema qualità	
Qualificazione regionale	Tecnico esperto quality manager	
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006): 3.1.5.2.0 Tecnici del controllo della qualità industriale Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011): 3.1.1.3.0 Tecnici statistici 3.1.5.3.0 Tecnici della produzione manifatturiera 3.1.5.4.2 Tecnici della produzione alimentare Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT): 70.22.09 Altre attività di consulenza imprenditoriale e altra consulenza amministrativo-gestionale e pianificazione aziendale 71.20.10 Collaudi e analisi tecniche di prodotti 71.20.21 Controllo di qualità e certificazione di prodotti, processi e sistemi 71.20.22 Attività per la tutela di beni di produzione controllata	
Livello EQF	5	
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il tecnico esperto quality manager gestisce e implementa un "Sistema Qualità Aziendale" secondo gli obiettivi definiti dall'organizzazione/impresa. Presidia il processo di certificazione del sistema qualità aziendale, supportando un Ente o Istituto di certificazione in merito alla valutazione delle azioni di controllo nell'intera filiera produttiva o di servizio. Verifica che le attività indicate nei documenti del sistema qualità aziendale (manuale, procedure, istruzioni, ecc.) siano conformi e rispondenti alle norme di riferimento e, soprattutto, recepite, attuate e consolidate all'interno dell'azienda. Promuove azioni per il miglioramento continuo del "Sistema Qualità Aziendale", supervisionando processi e procedure finalizzate alla qualità del prodotto e del processo.	

⁴¹ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Configurare il sistema qualità aziendale			
Risultato atteso Procedure di pianificazione di qualità correttamente redatte			
Abilità	Conoscenze		
 applicare metodologie di analisi dei processi di lavoro applicare metodologie di ottimizzazione dei processi applicare procedure per la definizione del manuale della qualità applicare tecniche di analisi criticità del processo applicare tecniche di analisi dei costi/benefici di un piano di qualità applicare tecniche di valutazione modalità e tempi di implementazione qualità processi produttivi utilizzare le procedure di omologazione qualità processi aziendali utilizzare strumenti e tecniche per la misurazione degli standard di qualità. 	 analisi dei processi aziendali caratteristiche dei processi produttivi metodi di rappresentazione dei modelli organizzativi organizzazione aziendale sistema di qualità e principali modelli (TQM, EQUA, etc.) sistema qualità aziendale strumenti di analisi organizzativa 		

Titolo competenza e Risultato atteso		Oggetto di osservazione	Indicatori					
Configurare aziendale. Procedure di	il pian	sistema ificazione d	qualità li qualità	Le operazione per configurare il sistema qualità aziendale.		azieno	processi lale e mapp	della patura
correttament	•		•					





COMPETENZA N. 2 - Titolo Pianificare la gestione del sistema qualità aziendale			
Risultato atteso Sistema qualità adeguatamente implementato e gestito			
Abilità	Conoscenze		
 applicare procedure di controllo qualità applicare procedure di miglioramento del sistema qualità applicare procedure di revisione (audit) applicare tecniche di progettazione attività di audit applicare tecniche di redazione rapporti di audit utilizzare le procedure di omologazione qualità processi aziendali utilizzare strumenti e tecniche per la misurazione degli standard di qualità utilizzare strumenti statistici per l'internal auditing 	 analisi dei processi aziendali caratteristiche dei processi produttivi metodi di rappresentazione dei modelli organizzativi organizzazione aziendale sistema di qualità e principali modelli (TQM, EQUA, etc.) sistema qualità aziendale strumenti di analisi organizzativa 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori	
Pianificare la gestione del sistema qualità aziendale. Sistema qualità adeguatamente implementato e gestito.	gestione del sistema qualità		





COMPETENZA N. 3 - Titolo Supportare il processo di certificazione del sistema qualità aziendale Risultato atteso			
Validazione del processo di certificazione del sistema qualità aziendale			
Abilità Conoscenze			
 applicare procedure di certificazione ISO applicare procedure di miglioramento del sistema qualità applicare procedure di revisione (audit) applicare tecniche di redazione rapporti di audit 	 analisi dei processi aziendali caratteristiche dei processi produttivi metodi di rappresentazione dei modelli organizzativi organizzazione aziendale sistema di qualità e principali modelli (TQM, EQUA, etc.) sistema qualità aziendale strumenti di analisi organizzativa 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori		
Supportare il processo di certificazione del sistema qualità aziendale. Validazione del processo di certificazione del sistema qualità aziendale.	Le operazioni per supportare il processo di certificazione del sistema qualità aziendale.	Schede di verifica previste dal sistema di qualità e gestione delle non conformità e delle azioni correttive e/o preventive.		





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ⁴²			
<u>Area Comune</u>			
Processo	Affari generali, segreteria e facilities management		
Sequenza di processo	Gestione degli affari legali e generali		
Area di Attività	ADA.25.230.752: Realizzazione di attività relative agli affari		
	generali		
Qualificazione regionale	Tecnico gare e appalti		
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006):		
	4.1.1.6.0 Addetti agli affari generali		
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011):		
	4.1.1.2.0 Addetti agli affari generali		
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):		
	69.10.10 Attività degli studi legali		
Livello EQF	4		
Descrizione sintetica della qualificazione e delle attività	Il Tecnico gare e appalti si occupa di predisporre la documentazione necessaria per la partecipazione a gare d'appalto, gestendo i contatti con gli Enti pubblici e privati che emettono i bandi. In particolare, predispone ed invia le offerte e/o i preventivi, oltre alla documentazione amministrativa (profilo aziendale, copia statuto ed atto costitutivo, curricula, ecc) e tecnica richiesta nel disciplinare di gara.		

⁴² Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo Predisporre la documentazione per la partecipazione a gare d'appalto			
Risultato atteso Documentazione della gara d'appalto predisposta sulla base della normativa in materia di appalti pubblici			
Abilità	Conoscenze		
 applicare tecniche di redazione di documentazione tecnica applicare tecniche per la redazione di informative giuridiche applicare tecniche per la redazione di offerte economiche applicare tecniche per la redazione di offerte tecniche 	 elementi di diritto amministrativo elementi di diritto commerciale normativa sugli appalti pubblici procedure di gara previste dal Codice Civile 		

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Predisporre la documentazione per la partecipazione a gare d'appalto. Documentazione della gara d'appalto predisposta sulla base della normativa in materia di appalti pubblici.	Le operazioni di predisposizione della documentazione per la partecipazione a gare d'appalto.	Esatta attuazione delle procedure per la preparazione della documentazione tecnica; adozione corretta delle tecniche volte alla redazione di offerte economiche.





SETTORE ECONOMICO PROFESSIONALE ⁴³				
<u>Area Comune</u>				
Processo	Marketing, sviluppo commerciale e pubbliche relazioni			
Sequenza di processo	Pubbliche relazioni, comunicazione, promozione e pubblicità			
Area di Attività	ADA.25.225.735: Elaborazioni di progetti grafici per la			
	comunicazione e la pubblicità			
Qualificazione regionale	Tecnico grafico pubblicitario			
Referenziazioni	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2006):			
	3.4.4.2.1 Grafici pubblicitari			
	Nomenclatura delle unità Professionali (NUP/CP ISTAT 2011):			
	3.4.4.1.1 Grafici			
	Classificazione delle attività economiche (ATECO 2007/ISTAT):			
	70.21.00 Pubbliche relazioni e comunicazione 73.11.01 Ideazione			
	di campagne pubblicitarie 73.11.02 Conduzione di campagn			
	marketing e altri servizi pubblicitari 73.12.00 Attività delle			
	concessionarie pubblicitarie			
Livello EQF	4			
Descrizione sintetica della	Esegue rappresentazioni grafiche di messaggi pubblicitari utilizzando diversi strumenti di comunicazione visiva. É un professionalità che opera nel settore delle attività di servizi alle imprese e svolge compiti creativi finalizzati alla comunicazione aziendale. Possiede doti naturali (creatività e fantasia) ma anche			
qualificazione e delle attività	un ottimo bagaglio tecnico e culturale. Applica la forma grafica bidimensionale e tridimensionale in un quadro di valenze culturali interagenti. Traduce l'idea pubblicitaria in un progetto grafico con o senza l'ausilio di supporti informatici			

⁴³ Rif. Accordo Stato-Regioni del 27 luglio 2011





COMPETENZA N. 1 - Titolo

Progettazione grafica e gestione degli strumenti operativi per il trattamento delle immagini

Risultato atteso

Utilizzare le funzionalità di specifici strumenti tecnici e tecnologici per elaborare, gestire e rappresentare le immagini dei prodotti/servizi da pubblicizzare

rappresentare le immagini dei prodotti/servizi da pubblicizzare				
Abilità	Conoscenze			
 applicare le risorse offerte dalle nuove tecnologie (materiali, stampa, grafica computerizzata), per la riproduzione e il trattamento delle immagini trascrivere gli elaborati grafici attraverso l'impiego di strumenti tecnici e tecnologici di gestione delle immagini utilizzare gli applicativi informatici più comuni per la gestione grafica di immagini, testi, video e foto, programmi di elaborazione e impaginazione di immagini e testi applicare tecniche di computer grafica applicare tecniche di consultazione banche dati fotografiche applicare tecniche di disegno applicare tecniche di impaginazione applicare tecniche di photoediting applicare tecniche di progettazione grafica utilizzare software elaborazione e ritocco immagini (photoshop o analoghi) utilizzare software grafica vettoriale (illustrator, freehand o analoghi) utilizzare software grafica vettoriale (illustrator, freehand o analoghi) utilizzare software grafica, indesign o analoghi) 	 programmi applicativi per la gestione delle immagini e il fotoritocco tecniche e strumenti di image processing per il trattamento digitale dell'immagine tecnologie delle produzioni visive tradizionali e moderne per la gestione dell'immagine sui supporti tradizionali e innovativi codice di autodisciplina pubblicitario elementi di colorimetria elementi di fotografia elementi di grafica pubblicitaria elementi di psicologia della comunicazione grafica del prodotto editoriale elementi di comunicazione visiva teoria del colore 			

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Progettazione grafica e gestione degli	Le operazioni di gestione degli	Organizzazione dei contenuti
strumenti operativi per il trattamento	strumenti operativi per il	grafici; corretto utilizzo di
delle immagini.	trattamento delle immagini	apparecchiature e supporti
Utilizzare le funzionalità di specifici	grafiche	per la creazione di immagini
strumenti tecnici e tecnologici per		
elaborare, gestire e rappresentare le		
immagini dei prodotti/servizi da		
pubblicizzare.		





COM	DFT	CEN	171	N	2 .	- Titol	
CUIVI		181	N Z P	1 I V -	~ .	- 1110	U

Gestione degli strumenti operativi per la stampa del prodotto grafico

Risultato atteso

Utilizzare le funzionalità delle apparecchiature di stampa per la riproduzione seriale del prodotto grafico

prodotto grafico				
Abilità	Conoscenze			
 costruire l'immagine grafica in funzione degli strumenti di stampa disponibili e utilizzabili applicare tecniche di computer grafica applicare tecniche di consultazione banche dati fotografiche applicare tecniche di disegno applicare tecniche di impaginazione applicare tecniche di photoediting applicare tecniche di progettazione grafica utilizzare software elaborazione e ritocco immagini (photoshop o analoghi) utilizzare software grafica vettoriale (illustrator, freehand o analoghi) utilizzare software grafica-impaginazione (xpress, indesign o analoghi) 	 caratteristiche degli strumenti tecnici e tecnologici di stampa per l'impiego di opportune funzioni che garantiscono gli effetti desiderati programmi e software applicativi per l'impaginazione e la realizzazione delle pubblicazioni tecniche di stampa per eseguire una corretta valutazione dei materiali di impiego tecniche di fotolito tecniche di impaginazione carta e cartoni elementi di colorimetria 			

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori
Gestione degli strumenti operativi per la stampa del prodotto grafico. Utilizzare le funzionalità delle apparecchiature di stampa per la riproduzione seriale del prodotto grafico.	Le operazioni di gestione degli strumenti operativi per la stampa del prodotto grafico.	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·





COMPETENZA N. 3 - Titolo

Studio e analisi del prodotto/servizio da rappresentare

Risultato atteso

Individuare gli elementi di utilità/beneficio caratteristici del prodotto/servizio che devono

essere messi in risalto nel messaggio visivo				
Abilità	Conoscenze			
 analizzare i messaggi, sia semiotici, che semiologici, in specifici ambiti sociali e/o settoriali riconoscere le tendenze e i gusti visivi di maggiore impatto, associandoli in modo flessibile alle specifiche realtà socioeconomiche sviluppare doti comunicative idonee alle esigenze operative ed in relazione al target di riferimento analizzare i tempi e i costi di realizzazione di preventivi analizzare e gestire le esigenze: interpretare il brief o le specifiche di progettazione per individuare le soluzioni di immagine che meglio interpretano gli obiettivi; approfondire gli argomenti emersi a livello di brief, aiutando il cliente ad esplicitare le proprie esigenze trasferire le indicazioni emerse a livello di analisi del brief nel progetto di prodotto sviluppare le diverse soluzioni per la proposta creativa, attraverso la realizzazione di bozze e schizzi 	 elementi di analisi psico-sociologica per misurare gli effetti di specifici strumenti di comunicazione visiva elementi di storia dell'arte e del costume per rendere l'immagine pubblicitaria aderente al contesto socioculturale in cui viene trasmessa elementi di psicologia della comunicazione per individuare i segni e i sistemi visivi che maggiormente favoriscono la percezione e l'attenzione di specifici target di destinatari tecniche della comunicazione visiva di massa per l'applicazione delle metodologie di rappresentazione destinate ad un numero notevole di recettori teorie e tecniche della grafica per lo studio del sistema di identità visiva e la definizione coordinata del marchio e dell'immagine elementi di comunicazione visiva elementi di fotografia teoria del colore 			

Titolo competenza e Risultato atteso	Oggetto di osservazione	Indicatori	
Studio e analisi del prodotto/servizio	Le operazioni di studio e analisi	Corretta elaborazione del	
da rappresentare.	del prodotto/servizio da	1	
Individuare gli elementi di	rappresentare.	secondo le caratteristiche del	
utilità/beneficio caratteristici del		prodotto e le richieste del	
prodotto/servizio che devono essere		cliente; corretta elaborazione	
messi in risalto nel messaggio visivo.		di un progetto di immagine	
		coordinata.	